OTRA INFORMACIÓN RELEVANTE

Ourense, 30 de octubre de 2026

Redegal, S.A. (en adelante, "Redegal" o la "Compañía"), en virtud de lo previsto en el artículo 17 del Reglamento (UE) nº 596/2014 sobre abuso de mercado y en el artículo 227 de la Ley 6/2023, de 17 de marzo, de los Mercados de Valores y de los Servicios de Inversión, y disposiciones concordantes, así como en la Circular 3/2020 del segmento BME Growth de BME MTF Equity (en adelante, "BME Growth"), por medio de la presente pone en conocimiento la siguiente información:

- Informe de resultados del periodo comprendido entre el 1 de enero y el 30 de junio de 2026.

- Estados financieros intermedios consolidados del periodo de seis meses finalizado a 30 de junio de 2026 junto con el informe de revisión limitada del auditor.

- Información financiera individual (balance y cuenta de pérdidas y ganancias) del periodo de seis meses finalizado a 30 de junio de 2026.

En cumplimiento de lo dispuesto en la Circular 3/2020 de BME MTF Equity se deja expresa constancia de que la información comunicada por la presente ha sido elaborada bajo la exclusiva responsabilidad de la Compañía y sus administradores con cargo vigente.

D. Jorge Vázquez González
Consejero Delegado
REDEGAL, S.A.

Informe de Resultados_

Enero-Junio 2026

Octubre 2026

Redegal

Digital works when everything connects_

Nota legal

La información

La información contenida en este Informe de Resultados correspondiente al primer semestre del ejercicio 2026 (enero-junio 2026) ha sido elaborada por Redegal, S.A. (en adelante, Redegal o Sociedad) en virtud de lo previsto en el artículo 17 del Reglamento (UE) nº 596/2014 sobre abuso de mercado y en el artículo 227 de la Ley 6/2023, de 17 de marzo, de los Mercados de Valores y de los Servicios de Inversión, y disposiciones concordantes, así como la Circular 3/2020 del segmento BME Growth de BME MTF Equity (en adelante "BME Growth").

Contenido del Informe de Resultados Enero-Junio 2026

El Informe de Resultados contiene la revisión de la gestión de la actividad y resultados de la Sociedad durante el primer semestre del ejercicio 2026 (enero-junio 2026), así como su comparación con el mismo periodo de 2025 (enero-junio 2025) e incluye información financiera extraída de los estados financieros del primer semestre de 2026 de Redegal, S.A. y sus filiales, con revisión limitada del auditor Kreston Iberaudit IBAC, S.L.P., así como declaraciones sobre perspectivas futuras. Este informe contiene, además, entre otra información, la relativa al modelo de negocio y evolución previsible, la gestión de riesgos y los hechos relevantes del periodo y posteriores al cierre.

Información prospectiva

La información que contiene el Informe de Resultados incluye información y manifestaciones relativas a previsiones futuras sobre Redegal no constituyen hechos históricos, estando basadas en asunciones que se consideran razonables, y están sometidas a riesgos e incertidumbres, muchos de los cuales son difíciles de prever y están, de manera general, fuera del control de Redegal. De este modo, se advierte a accionistas e inversores de que estos riesgos podrían provocar que los resultados y desarrollos reales difieran de los inicialmente previstos en la información y proyecciones futuras.

Con excepción de la información financiera referida, la información y cualesquiera de las opiniones y afirmaciones contenidas en este documento no han sido verificadas por terceros independientes y, por lo tanto, ni implícita ni explícitamente se otorga garantía alguna sobre la imparcialidad, precisión, plenitud o corrección de la información o de las opiniones y afirmaciones que en él se expresan.

Este documento no constituye una oferta o invitación para adquirir o suscribir acciones, de acuerdo con lo establecido en la Ley 6/2023, de 17 de marzo, de los Mercado de Valores y de los Servicios de Inversión en su normativa de desarrollo. Asimismo, este documento no constituye una oferta de compra, de venta o de canje ni una solicitud de una oferta de compra, de venta o de canje de títulos valores, ni una solicitud de voto alguno o aprobación en ninguna otra jurisdicción.

Redegal

Índice de contenidos_

1. Carta del Presidente Ejecutivo
2. Enero-Junio 2026 de un vistazo
3. Redegal: perfil de compañía, líneas de negocio y modelo de negocio
4. Resultados de gestión en enero-junio 2026
5. Evolución de los segmentos de negocio en enero-junio 2026
6. Estrategia y Plan de crecimiento 2025-2028
7. Gestión de riesgos
8. Hechos relevantes del periodo y posteriores al cierre
9. Evolución previsible
10. Actividad de I+D
11. Adquisición y enajenación de acciones propias
12. Perímetro de consolidación
13. Redegal en el mercado bursátil
14. Glosario
15. Anexos

OCT 2026

Carta del Presidente Ejecutivo_



Carta del Presidente Ejecutivo_

Queridos/as accionistas:

Me dirijo a vosotros para presentaros los resultados del primer semestre de 2026, un periodo de crecimiento sostenido. Los ingresos consolidados alcanzaron 8,94 millones de euros, un 18,5 % más que en el mismo periodo del año anterior, y el margen bruto mejoró del 37,4 % al 40,7 %. El EBITDA consolidado, calculado con el criterio de este informe, pasó de 109.000 a 484.000 euros, y el EBITDA ajustado se situó en 622.000 euros, frente a 598.000 euros en el primer semestre de 2025.

Debo señalar también aquello que requiere nuestra atención. El margen de EBITDA ajustado fue del 7,0 %, inferior al 7,9 % de hace un año: hemos avanzado en valor absoluto, pero la rentabilidad no ha acompañado todavía al ritmo de la actividad. Que lo haga es la prioridad de gestión del segundo semestre.

En las cuentas individuales, Redegal, S.A. registró 8,84 millones de euros de ingresos, un EBITDA de 572.000 euros según el criterio del informe y de 710.000 euros en términos ajustados, equivalente al 8,0 % de su facturación. Las cifras individuales y las consolidadas corresponden a perímetros distintos y se presentan por separado.

Estos resultados responden a una orientación estratégica clara: la inteligencia artificial como palanca de crecimiento, bajo un principio exigente: la IA útil es la que llega a producción y mejora una métrica de negocio. Con ese criterio la estamos incorporando a los servicios que prestamos a nuestros clientes y a nuestra propia operación, mediante Redegal Brain, la capa interna de IA que estructura el conocimiento de la compañía para que ningún proyecto parta de cero, y Joshua, el marco de operación de agentes (harness) desarrollado a partir de ella.

La generación de caja ha mejorado de forma apreciable: el flujo de explotación fue de −0,37 millones de euros, frente a −2,02 millones en el primer semestre de 2025, lo que supone 1,65 millones menos de consumo. Al cierre de junio, la tesorería consolidada supera en un 62,7 % la de junio del año anterior y la deuda con entidades de crédito se había reducido un 5,5 %. La deuda financiera neta pasó de 3,35 a 2,86 millones de euros en términos interanuales; respecto a los 2,60 millones de diciembre de 2025 aumentó, al haber destinado caja a amortizar deuda y a invertir. En el segundo semestre mantendremos el foco en reducir las necesidades de circulante y en convertir la actividad en cobros efectivos.

Carta del Presidente Ejecutivo_

El Plan Estratégico comunicado al mercado contempla para 2028 unos ingresos de 22,6 millones de euros y un EBITDA ajustado de 4,4 millones. Son objetivos para 2028 y su cumplimiento dependerá de la ejecución del plan y de la evolución del mercado. Os informaremos de su grado de avance con la misma claridad con la que hoy exponemos tanto los progresos como los aspectos pendientes de mejora.

Quiero agradecer a los accionistas que participasteis en las dos ampliaciones de capital del semestre, por 1,57 millones de euros, y a las personas de Redegal que sostienen el negocio cada día. Vuestra confianza nos obliga a gestionar con rigor y a informar con transparencia.

Con todo mi agradecimiento,

Jorge Vázquez

Presidente Ejecutivo en Redegal



OCT 2026

Enero-Junio 2026 de un vistazo_



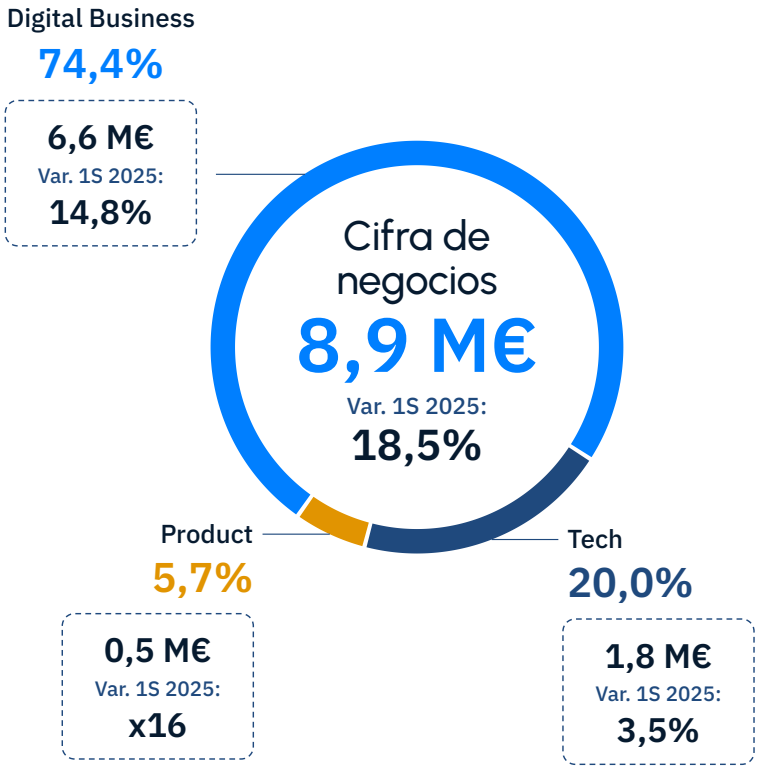
Operamos a nivel global_



9
países

130
profesionales

Enero-Junio 2026 de un vistazo_



40,7%
Margen bruto
Var. 1S 2025: +3,3 p.p.

0,5 M€
EBITDA
Var. 1S 2025: x4,5

0,6 M€
EBITDA Ajustado*
Var. 1S 2025: +4,0%

1,8x
DFN/EBITDA Ajustado*
Junio 2025: 3,6x

* Ver definición de EBITDA Ajustado y Deuda Financiera Neta en el Glosario.
Datos Enero-Junio 2026 sometidos a Revisión Limitada

Enero-Junio 2026 de un vistazo_

- **La cifra de negocios asciende a 8,9 millones de euros, un 18,5% superior a la del primer semestre de 2025,** con incrementos en las tres unidades (Digital Business +14,8%, Tech +3,5% y Product ×16) y en el mercado español (+19,9%), que concentra el 95% de la actividad.

- **El margen bruto aumenta un 28,8% y se sitúa en el 40,7% de la cifra de negocios (+3,3 puntos porcentuales),** por el mayor peso de la consultoría, la tecnología y el producto propio. Los productos propios (Binnacle Data y Boostic.cloud) representan ya el 5,7% de las ventas.

- **El EBITDA se multiplica por x4,5, hasta 484 miles de euros, y el EBITDA Ajustado aumenta un 4,0%, hasta 622 miles de euros.** El EBIT mejora un 35,7% y la pérdida neta se reduce un 31,6%.

- **Refuerzo de la estructura de capital mediante dos ampliaciones por importe conjunto de 1,57 millones de euros** (761 miles de euros en efectivo en marzo y 809 miles de euros por compensación de créditos en mayo, a 7,8 euros por acción, equivalentes a 0,78 euros tras el split 10x1).

- **Reducción del endeudamiento: la deuda financiera bruta disminuye un 15,2% respecto a diciembre de 2025** y el ratio DFN/EBITDA Ajustado LTM se sitúa en 1,8 veces, frente a 3,6 veces en junio de 2025.

- **Mejora de la generación de caja: el flujo de efectivo de explotación mejora en 1,65 millones de euros y el flujo de caja libre un 79%,** por la gestión del capital circulante y los menores pagos por intereses.

OCT 2026

Redegal: perfil de compañía, líneas de negocio y modelo de negocio_

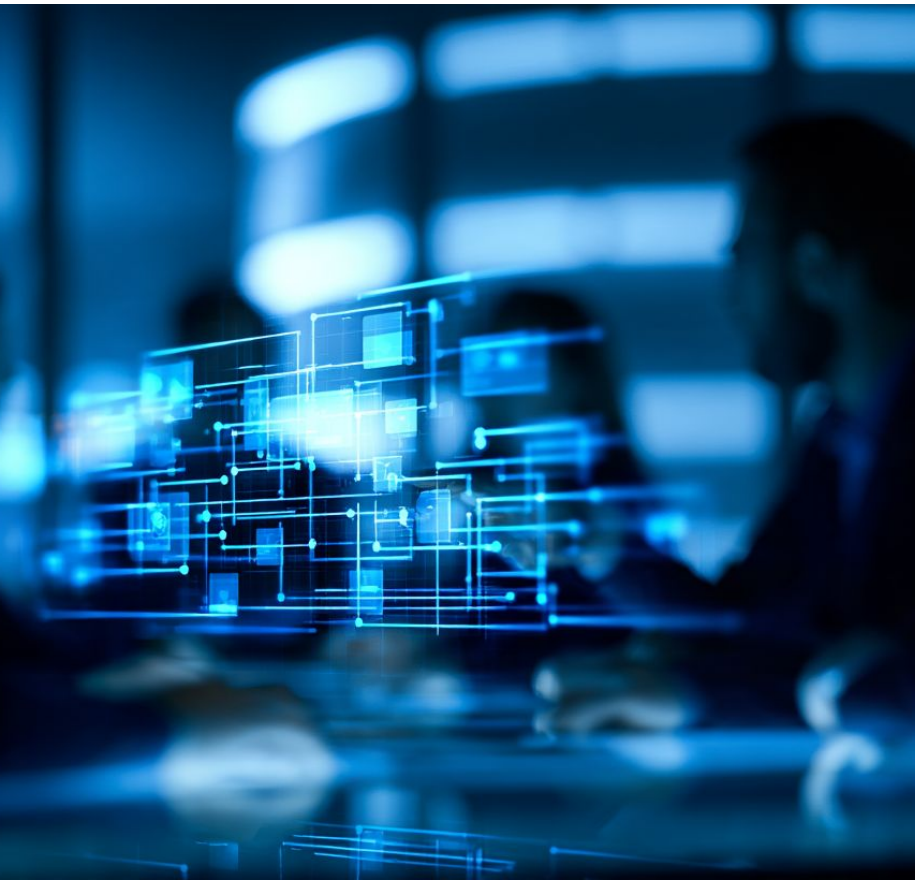


3.1 Situación del Grupo_

Redegal, S.A. y Sociedades Dependientes (en adelante, el “Grupo” o “Grupo Redegal”), configuran un grupo de empresas que presta servicios y desarrolla productos digitales a través de sus tres unidades de negocio diferenciadas.

Desde hace 22 años, la Sociedad está especializada en acompañar a marcas y empresas en su transformación digital.
La Sociedad dominante del Grupo, Redegal, S.A. (en adelante, la “Sociedad Dominante”) se constituyó en Ourense el 27 de febrero de 2004. Su domicilio social se encuentra establecido en Avenida de Santiago 9 bajo, 32001 Ourense.





3.1 Situación del Grupo_

Con fecha 6 de marzo de 2023 se modifica su denominación social pasando de denominarse Redegal, S.L. a denominarse Redegal, S.A. La Sociedad es cabecera de un grupo de sociedades formado por la sociedad dependiente Redegal TI MÉXICO S.A. de C.V.

Redegal, S.A. y sociedades dependientes son un grupo de empresas que buscan satisfacer las necesidades y expectativas de sus clientes, ofreciendo en todo momento calidad en productos y servicios. Desde el Grupo se ofrece un trato personalizado, directo y cercano dando un servicio ajustado a las necesidades de cada cliente. La dedicación, competencia y experiencia están al servicio de sus clientes, garantizando la seguridad y calidad del servicio prestado en todo momento.
El Grupo dispone de tres líneas principales de negocio.

Clientes_

Retail



















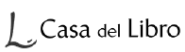










Finance

















FMCG & Bev.























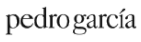


Fashion









Others

Redegal: perfil de compañía, líneas de negocio y modelo de negocio_

Bajo esta línea de negocio se agrupan sublíneas de negocio o servicios relacionados con el desarrollo para clientes en el ámbito de comercio electrónico, webs, aplicaciones para dispositivos móviles, mercados online y servicios en la nube, tal como a continuación se describe.



Comercio electrónico y comercio unificado

El Grupo cubre el ciclo completo del comercio digital del cliente, desde la definición estratégica hasta la operación de la plataforma:

Consultoría previa. Contextualización del proyecto, definición de objetivos, alcance y modelo de canal: B2C, B2B, D2C, marketplace y punto de venta.
Evaluación y selección de plataforma. Arquitecturas composable y headless frente a soluciones consolidadas, con criterio de coste total de propiedad y tiempo de salida al mercado.
Desarrollo de la tienda online. Diseño, gestión de contenidos y proceso de compra, con desarrollos a medida sobre Magento, Shopify y BigCommerce.
Comercio B2B. Catálogos, tarifas por cliente, flujos de aprobación y portales de distribuidor.
Integración con sistemas de gestión. Conexión con ERP y CRM para incorporar el canal digital a los procesos de la compañía.
Dato de producto estructurado. Preparación del catálogo para su visibilidad en buscadores generativos y para los protocolos de comercio asistido por agentes de inteligencia artificial.
Operación. Escalabilidad, medios de pago, seguridad, logística y alojamiento.

Redegal: perfil de compañía, líneas de negocio y modelo de negocio_

Producto digital y desarrollo a medida

El Grupo acomete proyectos llave en mano que abarcan desde la definición e integración de los sistemas hasta la prestación de servicios de valor añadido. Durante el primer semestre de 2026 el Grupo ha incorporado inteligencia artificial a sus procesos de desarrollo a través de Redegal Brain, capa interna de conocimiento y agentes, con efecto en la productividad de los equipos y en la calidad de las entregas.

- **Consultoría y desarrollo de producto digital:** Sitios corporativos, portales con catálogo, áreas privadas y aplicaciones de negocio desarrolladas sobre últimas tecnologías de desarrollo agéntico back y front.
- **Desarrollo headless y composable:** Frontend desacoplado y desarrollo de middlewares y APIs propias para sostener experiencias coherentes en varios canales.
- **Integración y gestión online:** Desde la concepción hasta la puesta en producción, con el objetivo de que el soporte digital opere integrado en los procesos de la empresa.
- **Calidad y operación continua**. QA, testing automatizado, DevOps, despliegue en entornos cloud, observabilidad y rendimiento.
- **Accesibilidad**. Diseño y auditoría conforme a los estándares WCAG y a los requisitos de accesibilidad digital aplicables en la Unión Europea.

Redegal: perfil de compañía, líneas de negocio y modelo de negocio_

Aplicaciones para dispositivos móviles

El Grupo desarrolla interfaces y aplicaciones, nativas y web, optimizadas para dispositivos móviles, que adecuan la información y los procesos de negocio a dichos dispositivos o aportan soluciones de movilidad al cliente, acompañadas de servicios de posicionamiento en tiendas de aplicaciones.

Mercados online

Servicios orientados a la venta en marketplaces como Amazon, El Corte Inglés, Mercado Libre y operadores locales:

- ➔ Consultoría estratégica de presencia, surtido y rentabilidad por marketplace.
- ➔ Desarrollo de integradores que conectan la tienda online con varios marketplaces y sincronizan el catálogo en tiempo real.
- ➔ Desarrollo de módulos de integración sobre los principales gestores de contenido.
- ➔ Desarrollo de plataformas para la creación de marketplaces propios.
- ➔ Creación de cuentas y publicación de catálogos.

Redegal: perfil de compañía, líneas de negocio y modelo de negocio_

Gestión y optimización en marketplaces

Diseño y personalización de tiendas en marketplaces, posicionamiento del catálogo, publicidad, creación de contenidos, gestión de opiniones y valoraciones, servicio de traducción, analítica e informes, y gestión integral del canal.

Publicidad

- **Analítica e informes.**
- **Servicio de creación de contenidos, así como la gestión de opiniones y valoraciones.**
- **Servicio externalizado de traducción.**
- **Gestión integral de marketplaces.**

Servicios en la nube

- Arquitecturas cloud sobre AWS, Google Cloud y Azure, además de la nube propia del Grupo, con servicios de alojamiento y operación.
- Migraciones de plataformas heredadas a arquitecturas modernas.
- Capa de dato e integraciones: conectores y APIs con ERP, CRM, plataformas de datos de cliente y herramientas de analítica.
- Comercialización de los servicios de Google Workspace personalizados con dominio propio para cada cliente.
- Seguridad, gestión de vulnerabilidades y cumplimiento normativo.

Partners Tech_

El Grupo mantiene acuerdos con los principales fabricantes de software del ecosistema de comercio, nube y publicidad digital. Estas certificaciones acreditan la cualificación técnica de los equipos y condicionan el acceso a proyectos de mayor complejidad y a determinados programas de cliente.

Google Partner
PREMIER 2026

BIGCOMMERCE
CERTIFIED PARTNER

DOOFINDER

CONNECTIF

shopify partners

Meta
Business Partner

2023
Microsoft | Advertising
Partner

salesforce
PARTNER

Adobe
Solution Partner
BRONZE

MIRAKL

Redegal: perfil de compañía, líneas de negocio y modelo de negocio_

El Grupo desarrolla y ejecuta estrategias de captación, conversión y fidelización de clientes en canales digitales, con el objetivo de incrementar la visibilidad de las marcas y la rentabilidad de su negocio.

La unidad opera como un sistema conectado y no como un conjunto de servicios independientes: la medición alimenta la activación, la activación alimenta la personalización y el conjunto se gobierna sobre un mismo dato de cliente. La aplicación de inteligencia artificial a la optimización de campañas, al análisis de catálogo y a la personalización de estrategias constituye un elemento diferencial de la oferta.

Dentro de esta línea de negocio se distinguen los siguientes servicios:

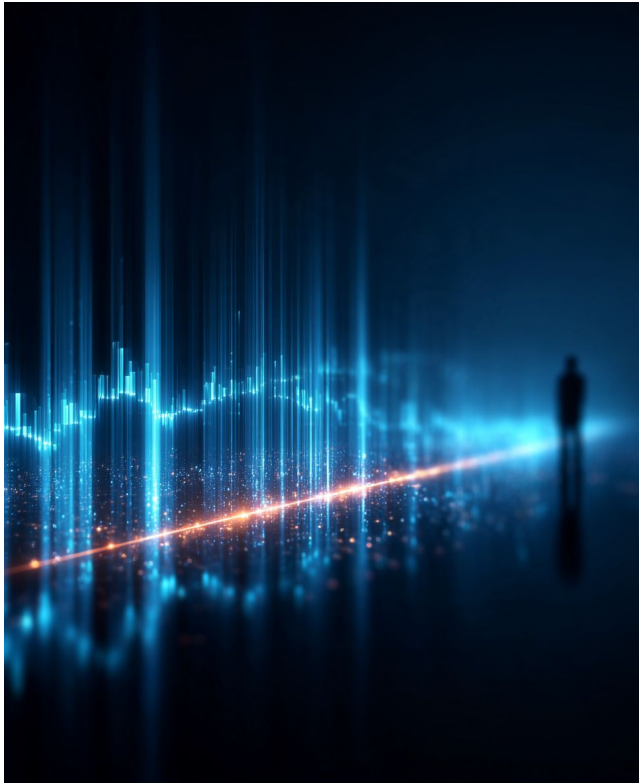


Redegal: perfil de compañía, líneas de negocio y modelo de negocio_

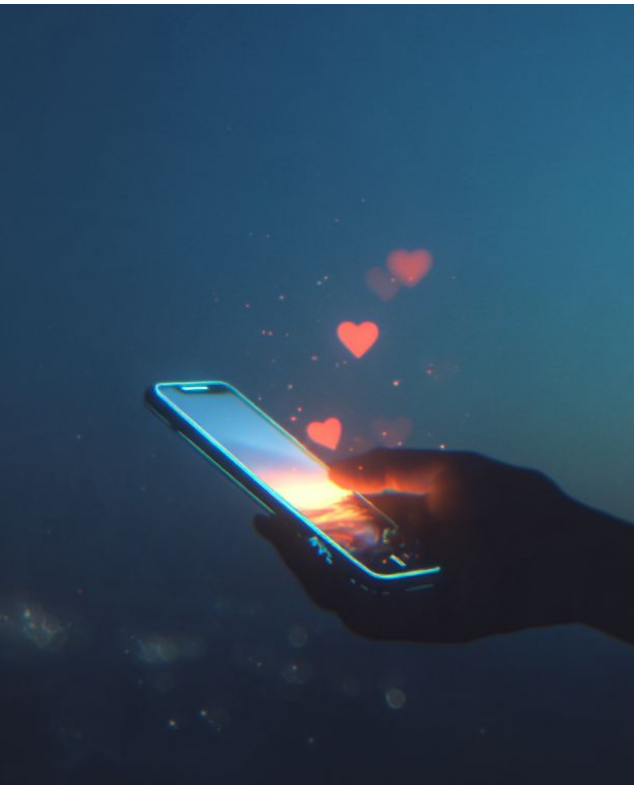
Analítica, dato y medición

La analítica permite conocer en detalle lo que ocurre en los canales digitales de una marca: volumen y calidad del tráfico, comportamiento de los usuarios, interacción con los contenidos y conversión en venta.El Grupo presta, sobre esa base, servicios de medición orientados a la decisión de negocio:.

- Estrategia de dato propio: recogida, consentimiento, medición en servidor y activación.
- Arquitectura de medición e implantación sobre las principales plataformas de analítica.
- Modelos de atribución y medición de incrementalidad, orientados a distinguir el crecimiento real del atribuido.
- Modelos predictivos de valor de cliente, propensión y abandono.
- Cuadros de mando ejecutivos que conectan los indicadores de canal con los indicadores de negocio.



Redegal: perfil de compañía, líneas de negocio y modelo de negocio_



Social media y comunidad

Las redes sociales son un canal directo de relación entre marcas y usuarios y, de forma creciente, un canal de descubrimiento y de venta.

El plan de trabajo del Grupo comprende cuatro fases: estudio inicial de contextualización, con análisis de competencia, público objetivo y situación de marca; definición de la estrategia y las pautas de comunicación; ejecución, mediante la generación de contenido y la dinamización de los perfiles, incluido el soporte a usuarios; y monitorización y seguimiento para ajustar la estrategia.

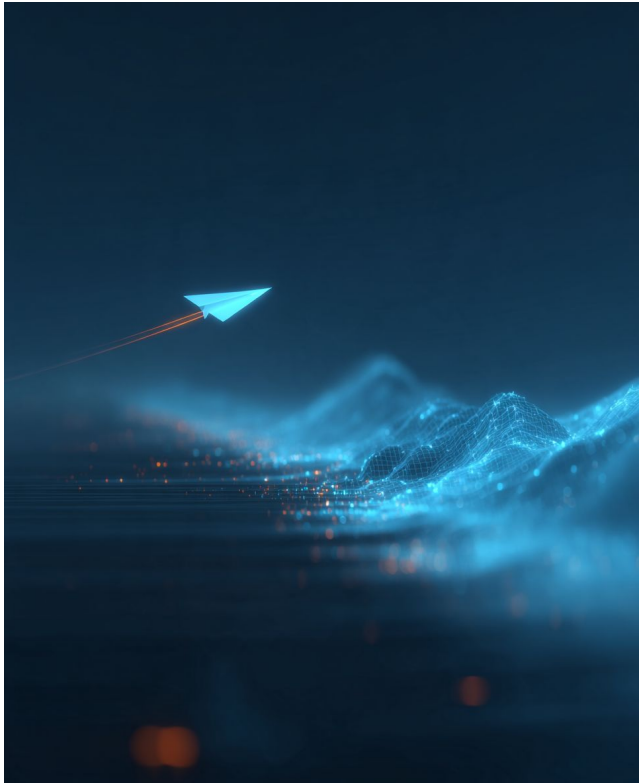
A ello se añaden la gestión de formatos de comercio social, la colaboración con creadores y perfiles de influencia, y la escucha activa de la conversación de marca como insumo para producto y atención al cliente.

Redegal: perfil de compañía, líneas de negocio y modelo de negocio_

CRM, automatización y ciclo de vida

El Grupo desarrolla programas de relación con el cliente de principio a fin, desde el diseño hasta el envío y el análisis de resultados, con el objetivo de incrementar la conversión, la repetición de compra y el valor del cliente a lo largo de su ciclo de vida:

- Estrategia, configuración y operación de la capa de CRM y de las plataformas de automatización.
- Automatización de recorridos de cliente en función de su comportamiento y de su valor.
- Personalización de contenido, producto y oferta según perfil y momento.
- Programas de retención, fidelización y recuperación de clientes inactivos.
- Automatización de la atención mediante asistentes conversacionales integrados con los sistemas de la compañía.



Redegal: perfil de compañía, líneas de negocio y modelo de negocio_

Publicidad digital y retail media

La publicidad digital permite un control del retorno de la inversión que no ofrecen los medios convencionales. El Grupo planifica, ejecuta y optimiza campañas con un criterio de rentabilidad por canal y no de volumen.

Dentro de una estrategia de publicidad digital, el Grupo desarrolla: el análisis previo de términos de búsqueda, audiencias y competencia; la distribución del presupuesto entre canales y objetivos; y el seguimiento continuo para mantener o ajustar las campañas.

Comprende los siguientes canales:

- ➔ Búsqueda de pago y Shopping, con señales de inteligencia artificial y datos propios del anunciante.
- ➔ Social de pago en Meta, TikTok, LinkedIn y Pinterest.
- ➔ Display, vídeo y compra programática.
- ➔ Afiliación: gestión de red, captación de soportes y optimización de comisiones.
- ➔ Retail media en marketplaces y operadores de distribución.
- ➔ Activación de audiencias propias procedentes del CRM.
- ➔ AI Ads, en servicios y agentes LLMs.

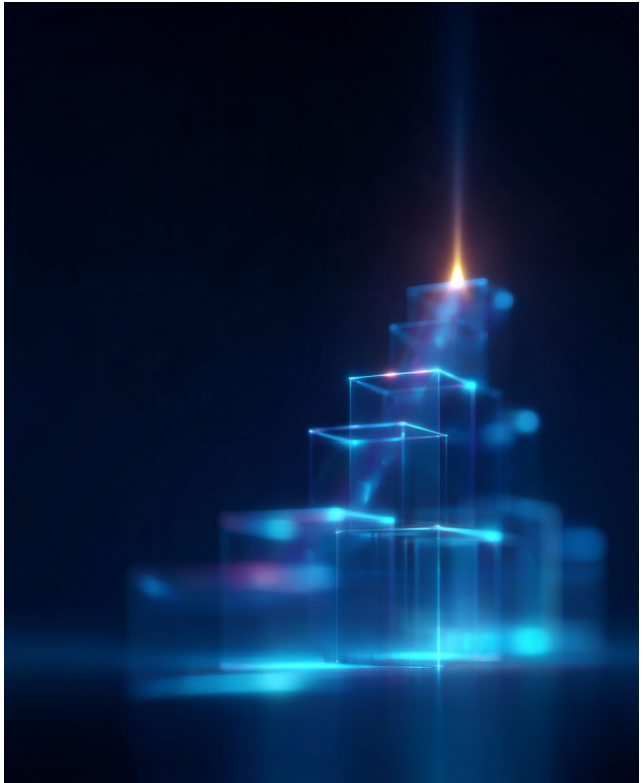
Redegal: perfil de compañía, líneas de negocio y modelo de negocio_

Posicionamiento: SEO, ASO, GEO y AEO

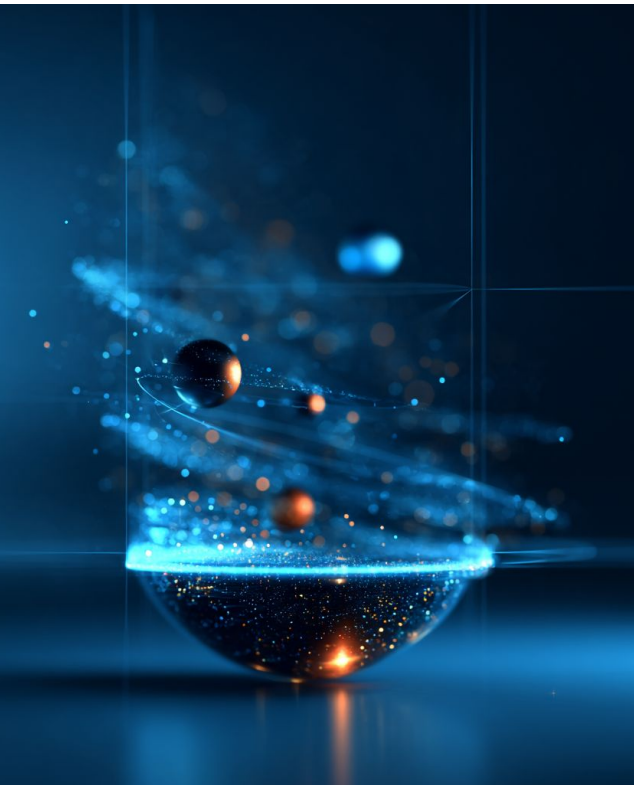
Los planes de posicionamiento del Grupo optimizan la visibilidad orgánica de los activos digitales del cliente. La estructura del contenido, la jerarquía de encabezados, los metadatos, la optimización de imágenes y el enlazado interno son algunos de los aspectos que se trabajan, mediante iteraciones sucesivas en las que se analiza la evolución de la estrategia y se aplican las mejoras oportunas.

El comportamiento de búsqueda está experimentando un cambio estructural con la consolidación de los asistentes y buscadores basados en inteligencia artificial generativa. El Grupo ha extendido su oferta en consecuencia:

- SEO: posicionamiento orgánico en buscadores convencionales, incluida la vertiente técnica y de contenidos.
- ASO: posicionamiento de aplicaciones en tiendas móviles.
- GEO: presencia y autoridad de marca en las respuestas de los asistentes generativos.
- AEO: estructuración del contenido para su uso como respuesta directa.
- Medición de la visibilidad de marca en canales con inteligencia artificial.



Redegal: perfil de compañía, líneas de negocio y modelo de negocio_



Creatividad, diseño y experiencia

El área de contenido diseña piezas que comunican y convierten. El trabajo comienza con una planificación estratégica del contenido y un análisis del estilo visual que mejor represente a la marca, asegurando coherencia con sus valores y conexión con su audiencia. Desde la dirección de arte hasta la producción gráfica y audiovisual, un equipo multidisciplinar de diseñadores, creativos, fotógrafos y videógrafos supervisa cada fase del proceso.

Comprende la creación de piezas para entornos digitales y físicos: banners publicitarios, contenidos para redes sociales, newsletters, catálogos, packaging, vídeos, animaciones e identidades visuales completas. El Grupo incorpora inteligencia artificial generativa a la producción de contenido bajo criterios de control de marca y trazabilidad de los activos.

A ello se suman los servicios de experiencia de usuario orientados a conversión: investigación, diseño de interfaz, sistemas de diseño, optimización de la tasa de conversión y programas continuos de experimentación sobre las páginas de mayor impacto en la venta.

Redegal: perfil de compañía, líneas de negocio y modelo de negocio_

BinnacleData

Redegal acomete anualmente inversiones en Investigación y Desarrollo de proyectos. Fruto de ello, la Sociedad comenzó la comercialización de **su primer software de desarrollo propio, Binnacle Data (www.binnacledata.com).** Un software dirigido a agencias de comunicación y pymes que **permite medir los principales datos de los canales de venta digital** (comportamiento de usuarios, ventas, marketing, inventario, catálogo y logística), así como analizar de manera integral toda esa información, de cara a ayudar en la optimización de la gestión y toma de decisiones en las empresas.

Sus capacidades actuales incluyen el análisis en lenguaje natural, la segmentación mediante inteligencia artificial generativa, con activación directa de los resultados en las plataformas de publicidad digital.



Se comercializa en modalidad SaaS mediante cuota mensual, con distintas modalidades de precio en función del paquete de funcionalidades y del volumen de datos. Durante el semestre ha ampliado su presencia en retail omnicanal y en otros negocios digitales transaccionales, con clientes en España, México y Países Bajos.

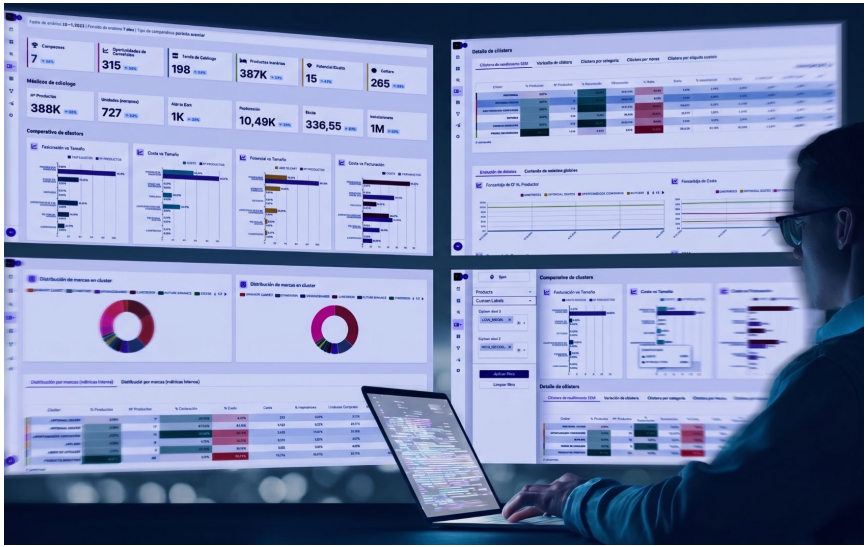
.

Redegal: perfil de compañía, líneas de negocio y modelo de negocio_

Boostic.cloud

En febrero de 2025 la Sociedad comenzó la comercialización de **Boostic.cloud (www.boostic.cloud), spin off del producto Binnacle Data.** Se trata de un software que permite ahorrar tiempo y costes a través de la **optimización automática del catálogo del e-commerce del cliente, mediante el análisis automático de los catálogos de productos** para generar un modelo data-driven del comportamiento de los productos en cuanto a interacción en el e-commerce, métricas SEO, SEM y la combinación de todas ellas.

En detalle, Boostic.cloud (i) impulsa el rendimiento del catálogo de productos con un **análisis pormenorizado que revela el verdadero potencial de cada producto,** permitiendo optimizar la estrategia, agilizar y automatizar la toma de decisiones, incluso en el caso de catálogos de grandes volúmenes de productos.



La preparación del dato de producto que realiza Boostic.cloud adquiere un valor adicional en un entorno en el que los buscadores generativos y los agentes de compra seleccionan producto a partir de información estructurada. Durante el semestre ha consolidado su base de clientes en España y México a través de la venta directa y del programa de partners con agencias y consultoras.

OCT 2026

Resultados de gestión en enero-junio 2026_



Resultados de gestión en enero-junio 2026

Cuenta de resultados

Los resultados consolidados del primer semestre de 2026 reflejan una **aceleración del crecimiento de la actividad.**

La cifra de negocios **ascendió a 8,9 millones de euros, un 18,5%** superior a la del mismo periodo de 2025, con incrementos en las tres unidades.

El crecimiento es de **carácter orgánico** y se sustenta en la captación de nuevas cuentas, en la permanencia de los clientes en cartera (93% de ingresos recurrentes) y en la creciente aportación de los productos propios (5,7% de las ventas).

El EBITDA se multiplica por 4,5, el EBIT mejora un 35,7% y el resultado neto reduce su pérdida un 31,6%.

A nivel individual, Redegal, S.A. registra un EBITDA de 572 miles de euros (240 miles en el primer semestre de 2025) y un EBIT de -291 miles de euros (-458 miles).

Cifras expresadas en euros	Enero-Junio 2026	Enero-Junio 2025	% Var.
Importe neto de la cifra de negocios	**8.941.188,28**	**7.547.204,50**	**18,5**
Trabajos realizados por la Sociedad para su activo	338.351,29	406.595,79	(16,8)
Aprovisionamientos	(5.305.052,90)	(4.724.405,13)	12,3
Otros ingresos de explotación	92.562,66	72.588,20	27,5
Gastos de personal	(2.898.443,87)	(2.529.080,14)	14,6
Otros gastos de explotación	(732.201,77)	(710.595,30)	3,0
Subvenciones de inmovilizado no financiero y otros	47.805,30	46.342,42	3,2
EBITDA	**484.208,99**	**108.650,33**	**n.s.**
Amortización del inmovilizado	(418.716,53)	(367.204,84)	14,0
Otros resultados extraordinarios	(444.610,02)	(331.055,30)	34,3
Resultado de Explotación (EBIT)	**(379.117,56)**	**(589.609,81)**	**(35,7)**
Ingresos financieros	586,91	--	--
Gastos financieros	(89.473,97)	(111.535,92)	(19,8)
Diferencias de cambio	50.182,03	(23.166,35)	c.s.
Resultado financiero	**(38.705,03)**	**(134.702,27)**	**(71,3)**
Resultado antes de impuestos	(417.822,59)	(724.312,08)	(42,3)
Impuesto sobre beneficios	--	113.832,40	--
Resultado Neto	**(417.822,59)**	**(610.479,68)**	**(31,6)**
Resultado atribuido a socios externos	888,59	(1.945,94)	c.s.
Resultado atribuido a Sociedad Dominante	**(418.711,18)**	**(608.533,74)**	**(31,2)**
EBITDA Ajustado	**621.560,68**	**597.717,95**	**4,0**
EBIT Ajustado	**202.844,15**	**230.513,11**	**(12,0)**

Ver definición de EBITDA Ajustado y EBIT Ajustado en el Glosario.
Datos Enero-Junio 2026 sometidos a Revisión Limitada.

Resultados de gestión en enero-junio 2026

El crecimiento de la cifra de negocios ha sido generalizado: **Digital Business aumenta un 14,8%, Tech un 3,5% y Product multiplica por 16 su facturación, hasta 0,5 millones de euros.** Por áreas geográficas, **el mercado español,** que concentra el 95% de la actividad, **crece un 19,9%**.

Destaca asimismo la mejora de la calidad de los ingresos. El margen bruto se sitúa en 3,6 millones de euros, un 28,8% superior al del primer semestre de 2025, y representa el 40,7% de la cifra de negocios, frente al 37,4% del ejercicio anterior (+3,3 puntos porcentuales). Excluida la inversión en medios gestionada por cuenta de clientes en Digital Business (5,2 millones de euros, refacturados sin margen), **los ingresos netos crecen un 27,0% y el margen bruto sobre los mismos alcanza el 98,1%.**

Esta evolución responde al **mayor peso en la combinación de ventas de las actividades de mayor valor añadido (consultoría, tecnología y producto propio**), en coherencia con la transición del modelo de negocio hacia el software propio prevista en el Plan Estratégico.

En el ámbito de la innovación, la Sociedad ha activado durante el semestre 338 miles de euros en concepto de trabajos realizados para su activo, correspondientes a la **evolución de Binnacle Data y Boostic.cloud y al desarrollo de Redegal Brain y de nuevas herramientas que integran inteligencia artificial generativa**, monitorización y analítica de datos, cuya comercialización está prevista a partir de 2027. Binnacle Data y Boostic.cloud se configuran como software modular de arquitectura AI-native, con capacidades de análisis de catálogo en lenguaje natural y de business intelligence agéntico.

4.1 Resultados operativos y financieros

El EBITDA consolidado se multiplica por 4,5, hasta 484 miles de euros, frente a 109 miles de euros en el primer semestre de 2025. El **EBITDA Ajustado asciende a 622 miles de euros,** un **4,0% superior** al del mismo periodo del ejercicio anterior, con un **margen sobre ventas del 7,0%,** inferior al 7,9% del primer semestre de 2025 como consecuencia del refuerzo de la estructura que se describe a continuación.

Esta evolución incorpora el refuerzo de la estructura del Grupo acometido durante el periodo: los gastos de personal aumentan un 14,6%, por debajo del crecimiento de las ventas, como consecuencia de la ampliación de los equipos comerciales y de producto y de la incorporación de perfiles especializados en inteligencia artificial, mientras que los otros gastos de explotación se mantienen prácticamente estables (+3,0%). Los gastos no recurrentes excluidos del EBITDA Ajustado disminuyen un 69%, desde 393 hasta 122 miles de euros.

En términos individuales, el EBITDA de Redegal, S.A. asciende a 572 miles de euros, frente a 240 miles de euros en el primer semestre de 2025, y supone el 6,5% de su cifra de negocios.



4.1 Resultados operativos y financieros_

El resultado de explotación (EBIT) mejora un 35,7%, hasta -379 miles de euros, y en términos ajustados asciende a 203 miles de euros.

El EBIT continúa condicionado por la amortización del inmovilizado (419 miles de euros, +14,0%), consecuencia de la política contable de la Sociedad de reflejar las inversiones realizadas en el desarrollo de activos intangibles orientados a la innovación y al crecimiento futuro.

Este impacto es de naturaleza contable y no refleja una pérdida operativa recurrente, sino el reconocimiento de una inversión que contribuirá a fortalecer el posicionamiento competitivo y la generación de ingresos en ejercicios futuros.

A nivel individual, el EBIT de Redegal, S.A. se sitúa en -291 miles de euros (-458 miles de euros en el primer semestre de 2025), tras 419 miles de euros de amortización y 445 miles de euros de otros resultados no recurrentes.

La partida de otros resultados recoge 445 miles de euros de gastos de carácter excepcional, principalmente recargos e intereses de demora por pagos extemporáneos de ejercicios anteriores, no recurrentes y ajenos a la operativa habitual de la Sociedad.

El resultado financiero mejora un 71,3%, hasta -39 miles de euros, por la reducción de los gastos financieros (-19,8%) derivada del menor endeudamiento y por la evolución favorable de las diferencias de cambio (+50 miles de euros). El resultado neto consolidado se sitúa en -418 miles de euros, un 31,6% inferior a la pérdida del primer semestre de 2025.

Resultados de gestión en enero-junio 2026_

La evolución de las principales magnitudes operativas **(crecimiento de la cifra de negocios del 18,5%, mejora del margen bruto de 3,3 puntos porcentuales, EBITDA multiplicado por 4,5 y reducción de la pérdida neta del 31,6%)** confirma la consistencia del modelo de negocio y la capacidad de la Sociedad para convertir la inversión realizada en resultados sostenibles a medio y largo plazo.

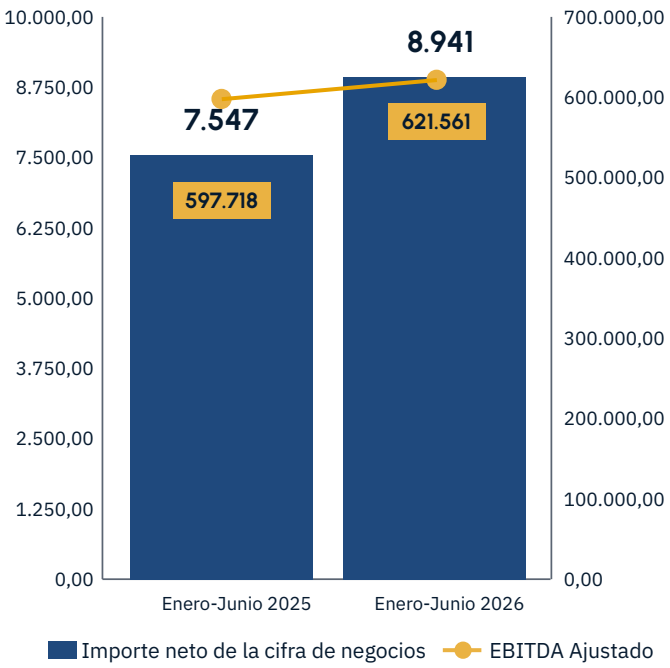
En el balance, el fondo de maniobra se sitúa en -1,72 millones de euros a 30 de junio de 2026, frente a -2,76 millones a 31 de diciembre de 2025: una mejora de 1,04 millones en el semestre, derivada principalmente de la reducción del pasivo corriente.

A nivel individual, el fondo de maniobra de Redegal, S.A. es de -0,55 millones de euros (-1,69 millones a 31 de diciembre de 2025).

Cabe señalar que, por la estacionalidad de la actividad, el primer semestre es el de menor peso del ejercicio.

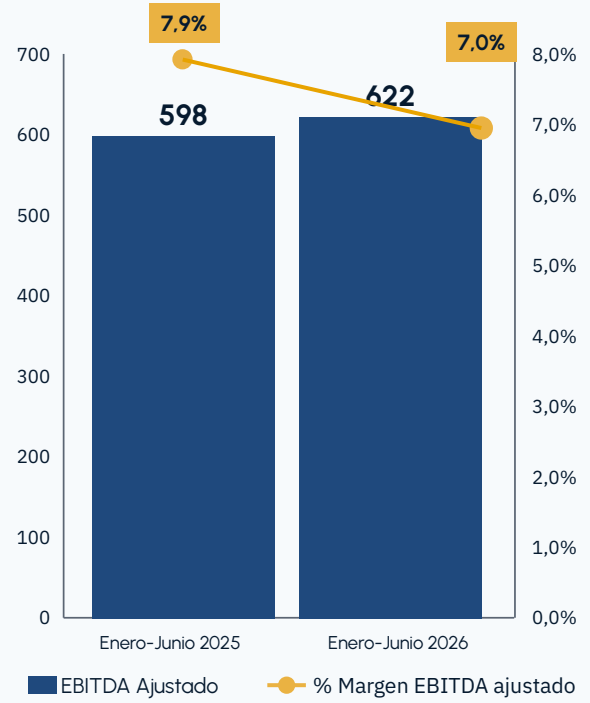
Evolución Cifra de Negocio y EBITDA Ajustado

Cifras expresadas en miles de euros



Evolución EBITDA Ajustado y % Margen de EBITDA Ajustado

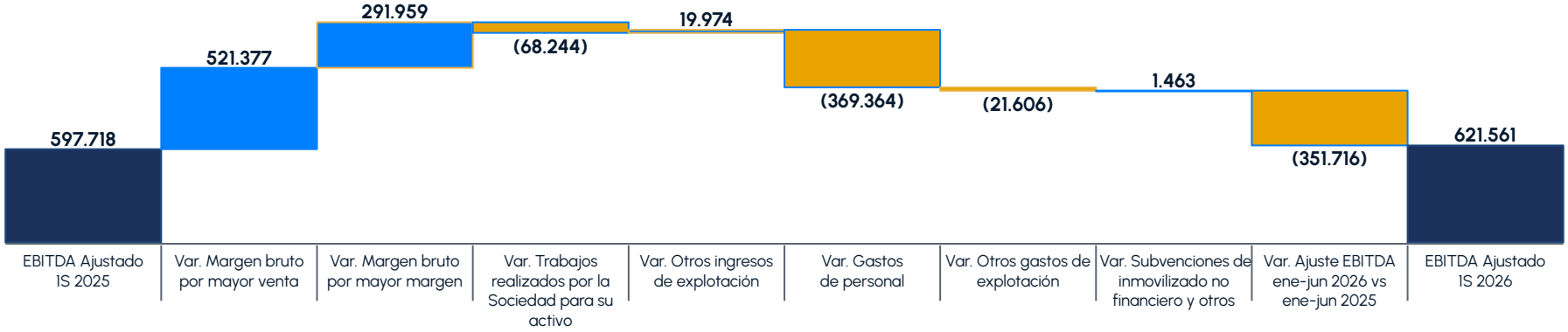
Cifras expresadas en miles de euros



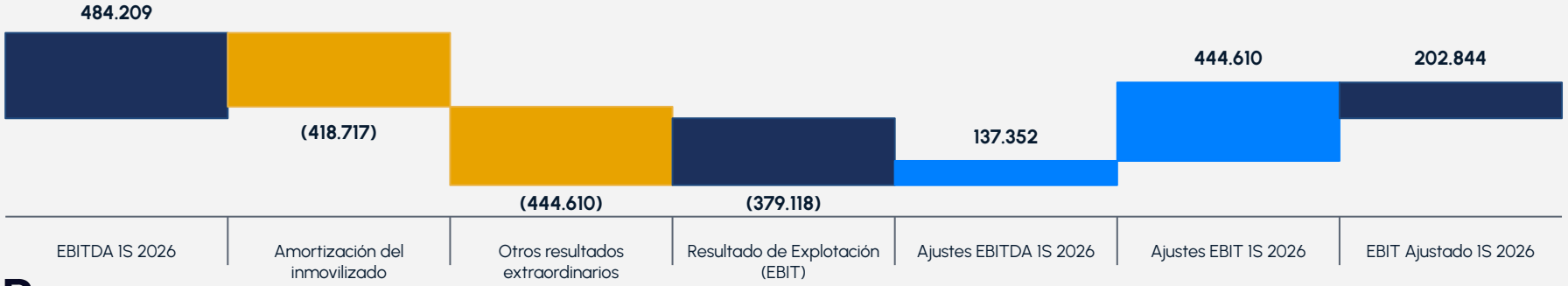
Ver definición de EBITDA Ajustado en el Glosario. Datos Enero-Junio 2026 sometidos a Revisión Limitada.

Resultados de gestión en enero-junio 2026_

Evolución EBITDA Ajustado 1S 2026 *Cifras expresadas en euros*



Composición EBIT Ajustado 1S 2026 *Cifras expresadas en euros*



Resultados de gestión en enero-junio 2026_

Durante el primer semestre de 2026 la Sociedad ha reforzado su estructura de capital. Las dos ampliaciones ejecutadas en el periodo (761 miles de euros de aportación dineraria en marzo y 809 miles de euros por compensación de créditos de los accionistas de referencia en mayo) han aportado 1,57 millones de euros de nuevos fondos propios, y el patrimonio neto consolidado recupera el signo positivo (0,5 millones de euros, frente a -0,6 millones al cierre de 2025). A nivel individual, los fondos propios de Redegal, S.A. ascienden a 3,65 millones de euros (2,42 millones al cierre de 2025).

La deuda financiera bruta se sitúa en 3,1 millones de euros, un 15,2% inferior a la del cierre de 2025 y un 11% inferior a la de junio de 2025. En conjunto, el Grupo ha amortizado 1,55 millones de euros de deuda en el semestre.

La deuda financiera neta asciende a 2,9 millones de euros, un 13% inferior a la de junio de 2025, si bien un 9,9% superior a la del cierre de 2025 (2,6 millones de euros) por el consumo estacional de circulante del primer semestre, y el ratio DFN/EBITDA Ajustado LTM se sitúa en 1,8 veces, frente a 3,6 veces en junio de 2025.

Balance de situación

Cifras expresadas en euros	30/06/2026	31/12/2025	% Var.
Activo no corriente	**3.841.674,55**	**4.048.012,36**	**(5,1)**
Inmovilizado intangible	3.105.614,10	3.177.665,03	(2,3)
Inmovilizado material	48.729,87	54.168,13	(10,0)
Inversiones en empresas del grupo y asociadas a largo plazo	134.078,58	268.157,17	(50,0)
Inversiones financieras a largo plazo	264.939,17	259.709,20	2,0
Activos por impuesto diferido	288.312,83	288.312,83	n.s.
Activo corriente	**6.282.166,46**	**6.266.331,27**	**0,3**
Deudores comerciales y otras cuentas a cobrar	4.713.862,58	4.212.018,61	11,9
Inversiones en empresas del grupo y asociadas a corto plazo	1.214.324,02	897.967,79	35,2
Inversiones financieras a corto plazo	68.372,62	68.372,62	n.s.
Periodificaciones a corto plazo	15.472,87	970,47	n.s.
Efectivo y otros activos líquidos equivalentes	270.134,36	1.087.001,78	(75,1)
Total activo	**10.123.841,01**	**10.314.343,63**	**(1,8)**
Patrimonio neto total	**475.556,12**	**(623.088,95)**	**c.s.**
Pasivo no corriente	**1.644.662,27**	**1.912.760,23**	**(14,0)**
Deudas a largo plazo	1.586.606,72	1.842.799,81	(13,9)
Deudas con empresas del grupo y asociadas a largo plazo	--	--	--
Pasivos por impuesto diferido	58.055,55	69.960,42	(17,0)
Pasivo corriente	**8.003.622,62**	**9.024.672,35**	**(11,3)**
Provisiones a corto plazo	306.974,04	641.279,09	(52,1)
Deudas a corto plazo	1.543.184,36	1.846.394,50	(16,4)
Deudas con empresas del grupo y asociadas a corto plazo	--	990.321,77	--
Periodificaciones a corto plazo	0,10	272.236,73	(100,0)
Acreedores comerciales y otras cuentas a pagar	6.153.464,12	5.274.440,26	16,7
Total pasivo y patrimonio neto	**10.123.841,01**	**10.314.343,63**	**(1,8)**

Datos a 31/12/2025 según cuentas anuales auditadas.

Resultados de gestión en enero-junio 2026_

La estructura de la deuda se mantiene equilibrada entre largo (51%) y corto plazo (49%). El fondo de maniobra se sitúa en -1,72 millones de euros, frente a -2,76 millones de euros a 31 de diciembre de 2025, una mejora de 1,04 millones de euros en el semestre, si bien continúa siendo negativo. A nivel individual, el fondo de maniobra de Redegal, S.A. es de -0,55 millones de euros (-1,69 millones al cierre de 2025).

La deuda financiera bruta del Grupo asciende a 3,13 millones de euros, de los que 1,65 millones de euros corresponden a deuda con entidades de crédito y 1,48 millones de euros a otros pasivos financieros.

El Presidente Ejecutivo, directamente y a través de sus sociedades patrimoniales, respalda con garantías personales 2,61 millones de euros, el 83,4% de la deuda financiera bruta del Grupo: el 96,6% de la deuda con entidades de crédito (1,59 millones de euros) y el 68,7% de la financiación no bancaria (1,02 millones de euros).

Excluido el préstamo convertible de Pedregal Hispamex (0,5 millones de euros), las garantías del accionista de control cubren el 99,3% de la deuda financiera bruta.

Garantías sobre la deuda financiera

Cifras expresadas en euros	Importe	Avalado	% cubierto
Deuda con entidades de crédito	1.648.482	1.592.351	96,6%
Otros pasivos financieros	1.481.309	1.018.255	68,7%
Total deuda financiera bruta	**3.129.791**	**2.610.606**	**83,4%**
Total excl. préstamo convertible	**2.629.791**	**2.610.606**	**99,3%**

Deuda financiera bruta según balance consolidado a 30/06/2026. Garantías identificadas a partir de la CIRBE a 30/06/2026; se excluyen los avales bancarios (0,24 M€), que no forman parte de la deuda de balance.

Resultados de gestión en enero-junio 2026_

Flujos de efectivo de las actividades de explotación

	Enero-Junio 2026	Enero-Junio 2025	% Var.
Resultado consolidado del ejercicio antes de impuestos	**(417.822,59)**	**(724.312,08)**	**(42,3)**
Ajustes del resultado consolidado	**425.467,27**	**530.103,67**	**(19,7)**
Amortización del Inmovilizado	418.716,53	367.204,84	14,0
Correcciones valorativas por deterioro	15.851,01	96.351,10	(83,5)
Imputación de subvenciones	(47.805,30)	(46.342,42)	3,2
Ingresos financieros	(586,91)	--	--
Gastos financieros	89.473,97	111.535,92	(19,8)
Diferencias de Cambio	(50.182,03)	23.166,35	c.s.
Otros ingresos y gastos	--	(21.812,12)	--
Cambios en el capital corriente	**(259.715,20)**	**(1.714.230,42)**	**(84,8)**
Deudores y otras cuentas a cobrar	(517.694,98)	(528.065,28)	(2,0)
Acreedores y otras cuentas a pagar	879.023,86	(1.081.933,48)	c.s.
Otros activos y pasivos no corrientes	(621.044,08)	(104.231,67)	n.s.
Otros flujos de efectivo de las acti. de explot. consolidados	**(118.038,43)**	**(111.535,92)**	**5,8**
Pagos de intereses	(89.473,97)	(111.535,92)	(19,8)
Cobros de intereses	586,91	--	--
Otros pagos (cobros)	(29.151,37)	--	--
Total Flujos de efectivo de las actividades de explotación	**(370.108,95)**	**(2.019.974,75)**	**(81,7)**

Flujos de efectivo de las actividades de inversión

	Enero-Junio 2026	Enero-Junio 2025	% Var.
Pagos por inversiones	**(662.813,54)**	**(646.856,06)**	**2,5**
Empresas del grupo y asociadas	(316.356,23)	(195.129,51)	62,1
Inmovilizado intangible	(338.351,29)	(406.595,79)	(16,8)
Inmovilizado material	(2.876,05)	(7.254,39)	(60,4)
Otros activos financieros	(5.229,97)	(37.876,37)	(86,2)
Cobros por desinversiones	**134.078,59**	**--**	**--**
Empresas del grupo y asociadas	134.078,59	--	--
Total Flujos de efectivo de las actividades de inversión	**(528.734,95)**	**(646.856,06)**	**(18,3)**

Flujos de efectivo de las actividades de financiación

	Enero-Junio 2026	Enero-Junio 2025	% Var.
Cobros y pagos por instrumentos de patrimonio	**1.654.620,31**	**(275.379,28)**	**c.s.**
Emisión de instrumentos de patrimonio	1.570.771,80	--	--
Subvenciones, donaciones y legados recibidos	--	32.229,96	--
Adquisición/enajenación de instrumentos de patrimonio propio	**83.848,51**	**(307.609,24)**	**c.s.**
Cobros y pagos por instrumentos de pasivo financiero	**(1.549.725,00)**	**(198.182,40)**	**n.s.**
Emisión de deuda con otras entidades de crédito	--	--	--
Emisión de otras deudas con empresas del grupo y asociadas	--	181.000,00	--
Devolución de deuda con otras entidades de crédito	(284.264,81)	(312.860,48)	(9,1)
Devolución de otras deudas con empresas del grupo y asociadas	(990.321,77)	(66.321,92)	n.s.
Devolución de otras deudas	(275.138,42)	--	--
Total Flujos de efectivo de las actividades de financiación	**104.895,31**	**(473.561,68)**	**c.s.**
Efecto de las variaciones de los tipos de cambio	(22.918,82)	(61.323,18)	(62,6)
Aumento/Disminución neta del efectivo o equivalentes	(816.867,41)	(3.201.715,67)	(74,5)
Efectivo o equivalentes al comienzo del periodo	1.087.001,78	3.367.759,15	(67,7)
Efectivo o equivalentes al final del periodo	270.134,36	166.043,48	62,7

Cifras expresadas en euros. Datos Enero-Junio 2026 sometidos a Revisión Limitada.

4.3 Generación de Cash Flow_

El flujo de efectivo de las actividades de explotación mejora en 1,65 millones de euros respecto al primer semestre de 2025, hasta -370 miles de euros, como consecuencia de:

- La mejora del resultado antes de impuestos (-418 frente a -724 miles de euros).
- Una gestión más eficiente del capital circulante, cuya variación se reduce desde -1,71 hasta -0,26 millones de euros.
- Los menores pagos por intereses (-20%) derivados de la reducción de la deuda.

El signo negativo del flujo responde a la estacionalidad de la actividad, concentrada en los meses de mayo y junio y en el segundo semestre, que requiere una inversión inicial en proyectos que se convierte en tesorería en los meses posteriores.

Los flujos de financiación (+105 miles de euros) recogen las ampliaciones de capital y la amortización de 1,55 millones de euros de deuda. El flujo de caja libre mejora un 79%, hasta -390 miles de euros. Se prevén flujos de explotación positivos en el segundo semestre, tradicionalmente el de mayor actividad.



OCT 2026

Evolución de los segmentos de negocio en enero-junio 2026_



Evolución de los segmentos de negocio en enero-junio 2026_

Digital Business

Durante el primer semestre de 2026 la unidad de Digital Business ha mantenido un **crecimiento sostenido (+14,8%, hasta 6,6 millones de euros),** con especial intensidad en los servicios de Performance, marketplaces, contenidos y posicionamiento (SEO/ASO/GEO), en los que la aplicación de soluciones basadas en inteligencia artificial a la optimización de campañas y a la personalización de estrategias constituye un elemento diferencial de la oferta.

Los ingresos netos de campañas de medios aumentan un 21,7%, por encima de la facturación bruta, lo que refleja el mayor peso de los servicios de valor añadido.

España continúa siendo el principal mercado de la unidad, con incrementos tanto en el número de clientes como en la complejidad estratégica de los proyectos. La Sociedad prosigue la **consolidación de sus operaciones en Portugal y Latinoaméric**a y analiza oportunidades en otros mercados europeos.

Por sectores, la actividad se concentra en Banca, Seguros, Alimentación y Retail, con la incorporación de nuevas cuentas en Educación y Beauty & Pharma, en el conjunto de los servicios del área: Social Media, Automatización, Performance, Diseño, Analítica y SEO.

Evolución de los segmentos de negocio en enero-junio 2026_

Tech

El área de Tecnología aumenta su cifra de negocios un 3,5% en el semestre, hasta 1,8 millones de euros, y mantiene su papel como socio tecnológico de grandes marcas de los sectores de automoción, industria, moda, belleza y alimentación. **El comercio electrónico continúa siendo el eje central de la actividad, con proyectos de elevada complejidad técnica** en Magento que integran experiencias personalizadas, optimización del rendimiento y arquitecturas escalables.

Shopify consolida su peso en la cartera tecnológica, con implementaciones avanzadas para marcas nacionales e internacionales que afianzan la posición de Redegal como partner de referencia en dicho ecosistema.

El desarrollo de soluciones a medida mantiene un peso relevante, con proyectos basados en Node.js, Laravel y React orientados a la optimización de procesos y a la mejora de la experiencia digital, junto con los servicios de analítica, automatización, datos, desarrollo headless, aplicaciones, integraciones MarTech y arquitectura cloud.

Durante el semestre se ha incorporado la inteligencia artificial a los procesos de desarrollo a través de **Redegal Brain, capa interna de conocimiento y agentes que conecta proyectos, clientes, decisiones y procedimientos,** junto con la mejora continua de los procesos de QA, DevOps y despliegue en entornos cloud. Estos avances incrementan la productividad de los equipos y la calidad de las entregas, y sitúan al área en condiciones de afrontar los retos tecnológicos de los próximos ejercicios.

Evolución de los segmentos de negocio en enero-junio 2026_

Producto

El primer semestre de 2026 supone un punto de inflexión para la unidad de Producto, que **multiplica por 16 su facturación, hasta 0,5 millones de euros, y alcanza el 5,7% de las ventas del Grupo**, en línea con la transición del modelo de negocio hacia el software propio prevista en el Plan Estratégico.

Boostic.cloud, lanzado en 2025, consolida su base de clientes en España y México a través de la venta directa a comercios electrónicos y del programa de partners con agencias y consultoras, y Binnacle Data amplía su presencia en retail omnicanal y en negocios digitales no transaccionales. En conjunto, la unidad cuenta ya con clientes en España, México y Países Bajos.

Ambos productos se configuran como software modular de arquitectura AI-native: **Binnacle Data como software agéntico para business intelligence y Boostic.cloud como inteligencia agéntica de catálogo para comercio electrónico**, con análisis en lenguaje natural, segmentación mediante inteligencia artificial generativa y activación directa de los resultados en las plataformas de publicidad digital.

La cartera de desarrollos incluye Joshua, plataforma de agentes; AURORA, para analítica en Adobe Analytics; y GALILEO, para analítica en Google Analytics 4. A 30/06/2026 seguían en desarrollo, con puesta en funcionamiento prevista para 2027.

El plan de la unidad contempla el refuerzo de los equipos técnico y comercial y su expansión internacional, con Estados Unidos como próximo mercado objetivo en 2027.

Evolución de los segmentos de negocio en enero-junio 2026_

Distribución de la cifra neta de negocios por segmentos de negocio

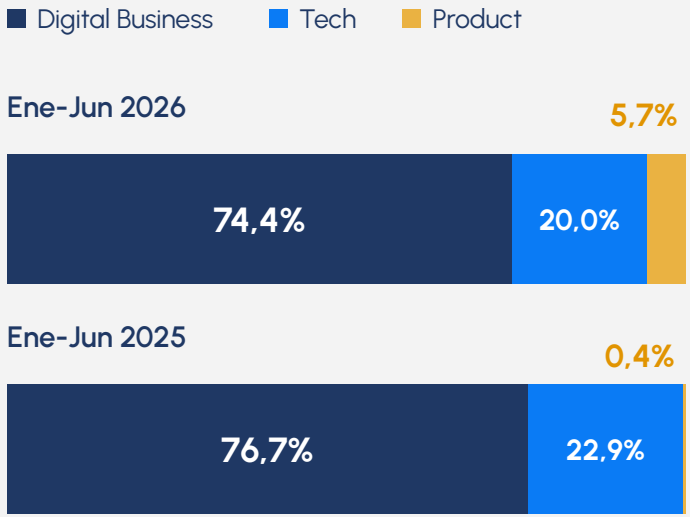
Cifras expresadas en euros	Enero-Junio 2026	Enero-Junio 2025	% Var.
Importe neto de la cifra de negocios	**8.941.188,28**	**7.547.204,50**	**18,5**
Digital Business	6.648.674,83	5.791.255,25	14,8
Tech	1.786.019,83	1.724.959,25	3,5
Product	506.493,62	30.990,00	n.s.

% distribución de la cifra neta de negocios por segmento de negocio

	Enero-Junio 2026	Enero-Junio 2025	Var. p.p.
Importe neto de la cifra de negocios	**100,00**	**100,00**	**n.s.**
Digital Business	74,36	76,73	(2,4)
Tech	19,98	22,86	(2,9)
Product	5,66	0,41	5,2

Datos Enero-Junio 2026 sometidos a Revisión Limitada.

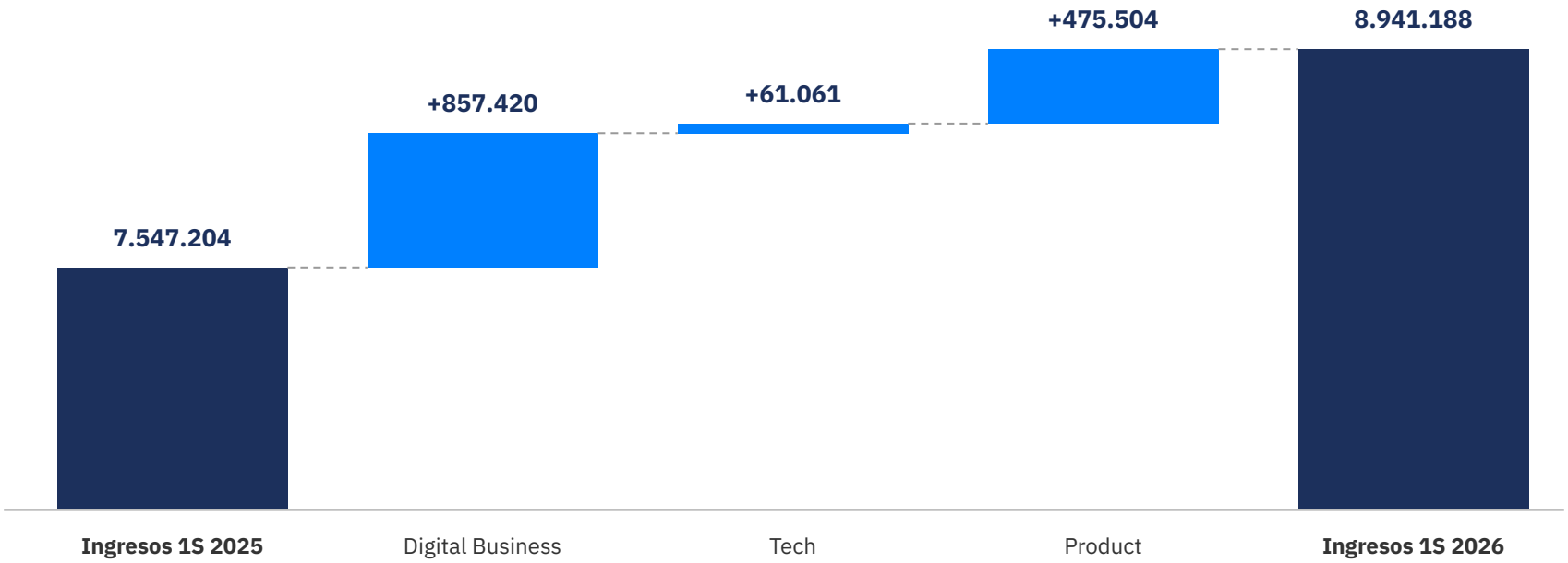
% de la cifra neta de negocios por segmento



Fuente: Redegal. Cifra neta de negocios por segmento, enero-junio.

Evolución de los segmentos de negocio en enero-junio 2026

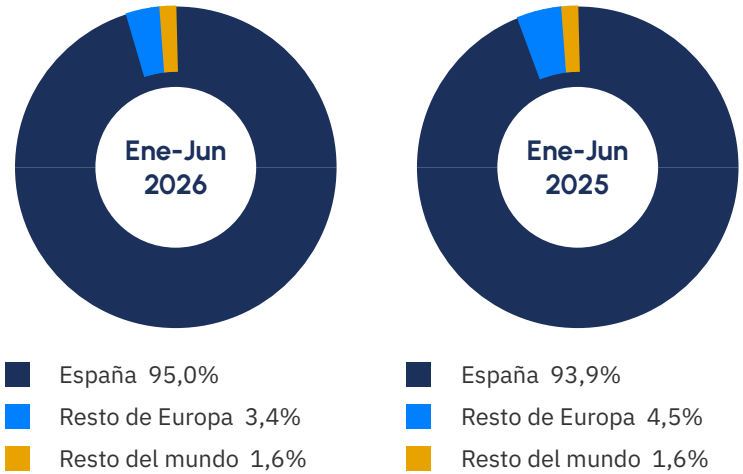
Aportación de los negocios al crecimiento de la cifra de negocios, 1S 2026



Datos Enero-Junio 2026 sometidos a Revisión Limitada.

Evolución de los segmentos de negocio en enero-junio 2026

% de la cifra neta de negocios por geografías



Datos Enero-Junio 2026 sometidos a Revisión Limitada.

Distribución de la cifra neta de negocios por geografías

Cifras expresadas en euros	Enero-Junio 2026	Enero-Junio 2025	% Var.
Importe neto de la cifra de negocios	**8.941.188,28**	**7.547.204,50**	**18,5**
España	8.496.360,11	7.087.131,54	19,9
Resto de Europa	304.257,86	340.075,22	(10,5)
Resto del mundo	140.570,31	119.997,74	17,1

% distribución de la cifra neta de negocios por geografías

	Enero-Junio 2026	Enero-Junio 2025	Var. p.p.
Importe neto de la cifra de negocios	**100,00**	**100,00**	**n.s.**
España	95,02	93,90	1,1
Resto de Europa	3,40	4,51	(1,1)
Resto del mundo	1,57	1,59	(0,0)

OCT 2026

Estrategia y Plan de crecimiento 2025-2028_

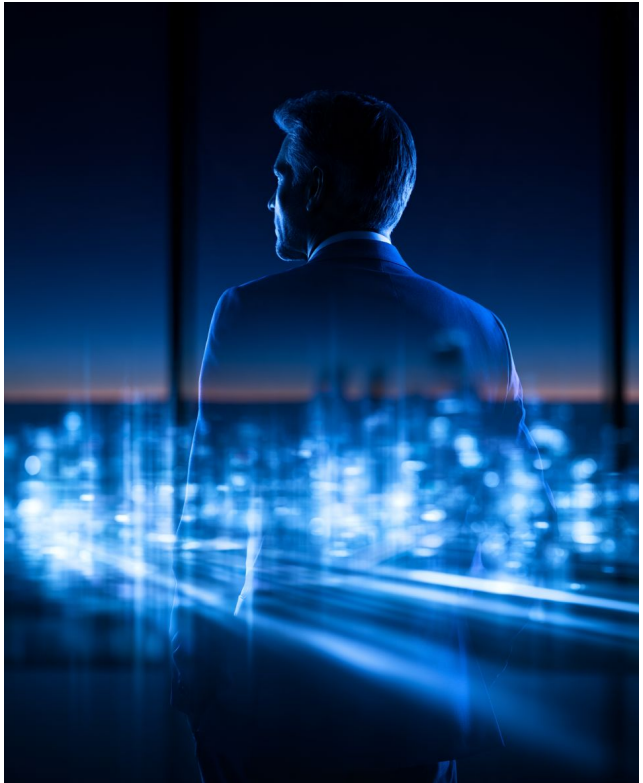


Estrategia y Plan de crecimiento 2025-2028

Redegal, como compañía full digital que opera en los ámbitos de la tecnología, el negocio digital y el desarrollo de productos propios basados en datos e inteligencia artificial, se encuentra en condiciones de aprovechar las previsiones de crecimiento estructural de dichos negocios, sustentadas en la creciente inversión de las empresas en tecnología e iniciativas de transformación digital.

En este contexto de **sector de alto crecimiento, pero al mismo tiempo de elevada competencia,** Redegal plantea una estrategia de desarrollo que impulse, tanto el crecimiento orgánico en sus negocios y mercados, como de crecimiento inorgánico a través del aprovechamiento de las oportunidades que surgirán para reforzar el posicionamiento competitivo y escala de la Sociedad. En efecto, esta estrategia **tiene como propósito acompañar a los clientes en el desarrollo de su negocio digital, con un enfoque flexible, adaptándose a los cambios del mercado** mediante la búsqueda de las nuevas tendencias, y con el cliente en el centro del negocio.

La presencia sólida de Redegal en **el ecosistema digital en torno a sus unidades de Tech, Digital Business y Product le confiere un posicionamiento que facilita un futuro de crecimiento rentable** apoyado en las ventajas del apalancamiento operativo, la fidelización de los clientes y la colaboración con partners tecnológicos que le complementan.



Estrategia y Plan de crecimiento 2025-2028



En este sentido, la estrategia corporativa de la Sociedad durante los próximos años girará en torno a una serie de **palancas clave para la obtención de crecimiento sostenible y rentable**, y a unos objetivos estratégicos prioritarios.

Las palancas de crecimiento fundamentales son:

- **Flexibilidad y agilidad:** La empresa no necesita desarrollar todas las capacidades internamente, sino que puede aprovechar la experiencia de otras compañías para ofrecer una gama más amplia de servicios.
- **Diversificación de ingresos:** Al operar múltiples unidades de negocio y colaborar con socios, la Sociedad se vuelve menos dependiente de un solo mercado o producto. Esto disminuye riesgos y proporciona una mayor estabilidad financiera.
- **Escalabilidad:** La estrategia de ecosistema permitirá a Redegal expandirse de manera más eficiente, agregando nuevas unidades de negocio o socios de manera más ágil, lo que facilitará la expansión en nuevos mercados o la penetración más profunda en los existentes.
- **Competitividad a largo plazo:** Operando como un ecosistema, la Sociedad estará mejor posicionada para competir en un entorno cada vez más competitivo, adaptándose rápidamente a las nuevas tendencias y tecnologías, manteniéndose relevantes a largo plazo.
- **Mejora de la experiencia del cliente:** Un ecosistema bien diseñado puede ofrecer una experiencia más completa a clientes, accediendo a variedad de servicios relacionados de manera conveniente, fortaleciendo la lealtad y aumentando la satisfacción.

Estrategia y Plan de crecimiento 2025-2028

Desde el punto de vista de los objetivos estratégicos fundamentales de Redegal cabe destacar:

- **Crecer en facturación consolidada a doble dígito** en los próximos 5 años en los principales mercados donde opera.
- **Monetizar el servicio de consultoría previa a la contratación** por los clientes de los servicios de Tech, Digital Business y Product.
- **Diversificar la oferta de servicios en nuevas tecnologías** apostando por alianzas estratégicas con partners tecnológicos como Google, Meta, BigCommerce, Shopify y Salesforce, con especial foco en el ámbito de las soluciones de desarrollo propio basadas en data-driven y analítica de datos.
- **Fortalecerse en España y México.**
- **Impulsar la internacionalización de la empresa** a través del crecimiento en Latinoamérica y la consolidación en Centro Europa.
- **Adquirir empresas que complementen sus servicios,** con expertise y que cuenten con certificaciones en las principales herramientas tecnológicas.
- **Crecer inorgánicamente mediante la adquisición de empresas, que aporten expertise y capacidades y servicios complementarios,** que cuenten con las certificaciones necesarias y sean partner de soluciones tecnológicas avanzadas en el mercado, así como que tengan una trayectoria de al menos un lustro (5 años) con cuentas saneadas y con grandes clientes.

Entre las ventajas competitivas y atractivos de Redegal frente a otras empresas que operan en el mismo sector cabe destacar las siguientes:

- **Una trayectoria de más de 20 años** (desde la constitución de la Sociedad en el año 2004) operando en el mercado.
- **Experiencia y know-how adquirido a lo largo de los años en diferentes ámbitos de actividad (**retail, moda, alimentación y bebidas, deporte, automoción, telefonía, banca, joyería, farmacia, salud, industria, etc.) que permiten ofrecer soluciones personalizadas en cada proyecto para distinta tipología de clientes.
- **Capacidad para ofrecer soluciones transversales** con un amplio abanico de los servicios que necesita un cliente para desarrollar su estrategia digital.
- **Búsqueda del establecimiento de relaciones de continuidad** en el tiempo con los clientes.
- **Conocimiento detallado y partner de empresas** con diferentes soluciones tecnológicas para tratar de adaptarse a las necesidades de los clientes.
- **Personal integrado por especialistas** en las diferentes líneas de negocio desarrolladas por el Grupo.
- **El Consejo de Administración compuesto por profesionales con amplia experiencia** en el mundo empresarial, de la tecnología y el sector financiero.

OCT 2026

Gestión de riesgos_



Gestión de riesgos

a) Riesgos financieros

Riesgo de mercado.

La Sociedad no se encuentra expuesta a riesgos de mercado por activos no financieros.

Riesgo de tipo de cambio.

La Sociedad opera en el ámbito internacional y, por tanto, está expuesta a riesgo de tipo de cambio por operaciones con divisas, especialmente el peso mexicano. El riesgo de tipo de cambio surge de activos y pasivos reconocidos e inversiones netas en negocios en el extranjero.

Riesgo de crédito.

Los activos financieros de la Sociedad están compuestos principalmente de deuda comercial y crediticia con empresas del Grupo.

Las operaciones con derivados y las operaciones al contado solo se formalizan con instrumentos financieros de alta calificación crediticia.

La Sociedad estima que no tiene un riesgo de crédito significativo sobre sus activos financieros.

Riesgo de liquidez y empresa en funcionamiento.

A 30 de junio de 2026 el fondo de maniobra consolidado es negativo en 1,72 millones de euros (-2,76 millones al cierre de 2025) y el efectivo asciende a 270 miles de euros, en un negocio cuya actividad y márgenes se concentran en el segundo semestre. La Sociedad gestiona este riesgo mediante la planificación de la tesorería, la negociación de calendarios de pago con acreedores y la diversificación de sus fuentes de financiación.

A nivel individual, el fondo de maniobra de Redegal, S.A. es de -0,55 millones de euros (-1,69 millones al cierre de 2025) y sus fondos propios ascienden a 3,65 millones de euros (2,42 millones).

Durante el semestre se han reforzado los fondos propios con dos ampliaciones de capital (1,57 millones de euros), se ha reducido la deuda financiera bruta un 15,2% y el flujo de explotación ha mejorado en 1,65 millones de euros; asimismo, la Sociedad mantiene en negociación nuevas operaciones de financiación.

La práctica totalidad de la financiación del Grupo se encuentra garantizada por D. Jorge Vázquez y por sociedades bajo su control.

Riesgo de tipo de interés en los flujos de efectivo y de valor razonable.

El riesgo de tipo de interés de la Sociedad surge de los créditos concedidos a empresas del Grupo y de los recursos ajenos a largo y corto plazo. Los recursos ajenos emitidos y los créditos concedidos a tipos variables exponen a la Sociedad a riesgo de tipo de interés de los flujos de efectivo. La política de la Sociedad consiste en mantener sus recursos ajenos y sus créditos a empresas del Grupo en instrumentos con tipo de interés variable.

b) Riesgos no financieros

Riesgos ambientales.

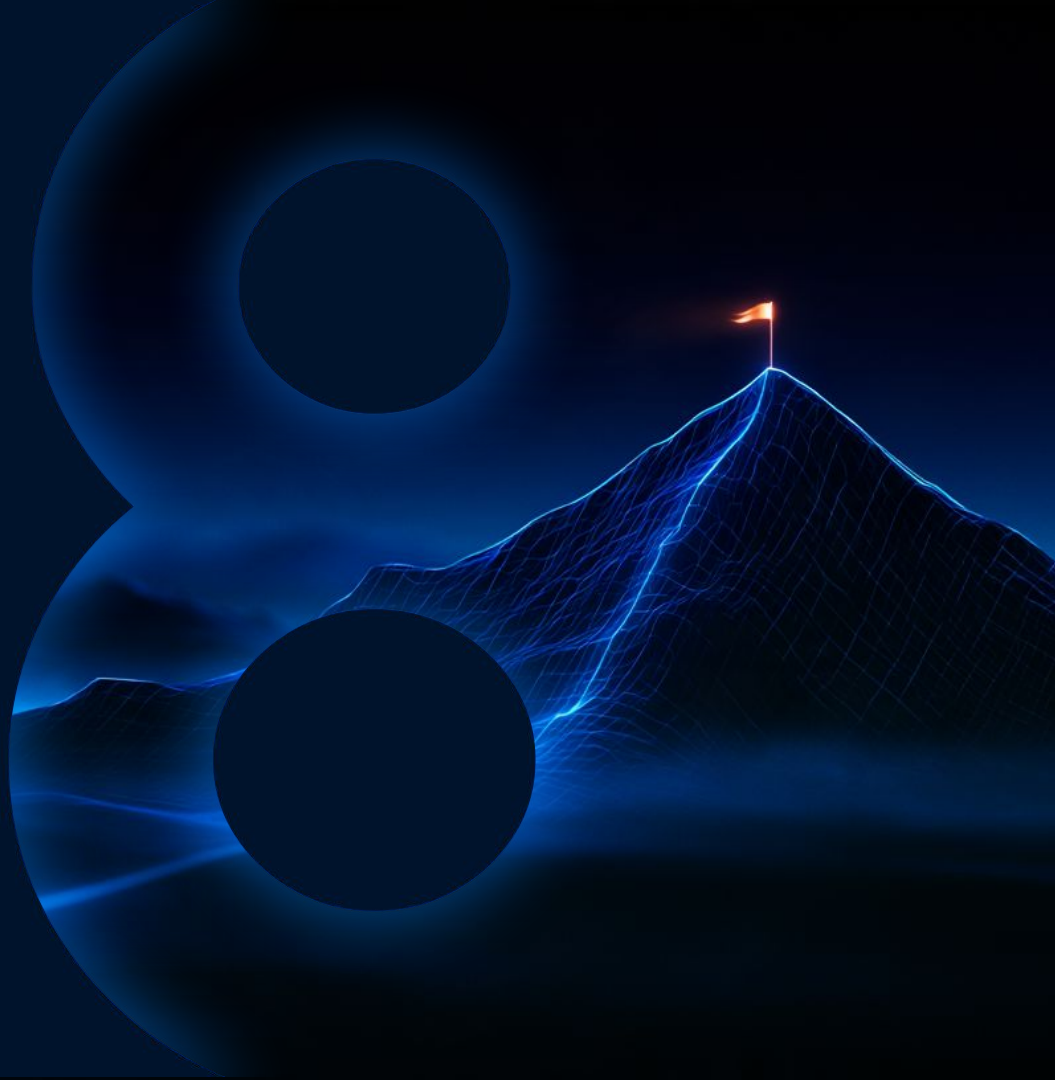
El Grupo no posee activos significativos incluidos dentro del epígrafe del inmovilizado material destinado a la minimización del impacto medioambiental y a la protección y mejora del medioambiente, y por tanto no ha dotado provisiones para cubrir riesgos y gastos por actuaciones medioambientales, al estimar que no existen contingencias relacionadas con la protección y mejora del medioambiente.

Riesgos reputacionales.

La falta de registro de derechos de propiedad intelectual en una determinada jurisdicción o geografía, o el potencial registro por terceros de marcas o dominios similares podría afectar la imagen y reputación del Grupo y, por tanto, tener un impacto significativo en los resultados, las perspectivas o a la situación financiera, económica o patrimonial de la misma.

OCT 2026

Hechos relevantes del periodo y posteriores al cierre_



Hechos relevantes del periodo y posteriores al cierre

2026

Enero

Incorporación por cooptación de **Domingo José García Coto como consejero independiente.**

Febrero-Marzo

Cierre de la ampliación de capital dineraria: 97.622 acciones nuevas a 7,8 euros, equivalentes a 0,78 euros post-split (761 miles de euros).

Mayo

- **Junta General Extraordinaria:** ampliación de capital por compensación de créditos (809 miles de euros) y aprobación del split 10x1.
- **Publicación del informe de análisis** de Lighthouse (IEAF).
- **Participación en el Foro Medcap 2026.**

Junio

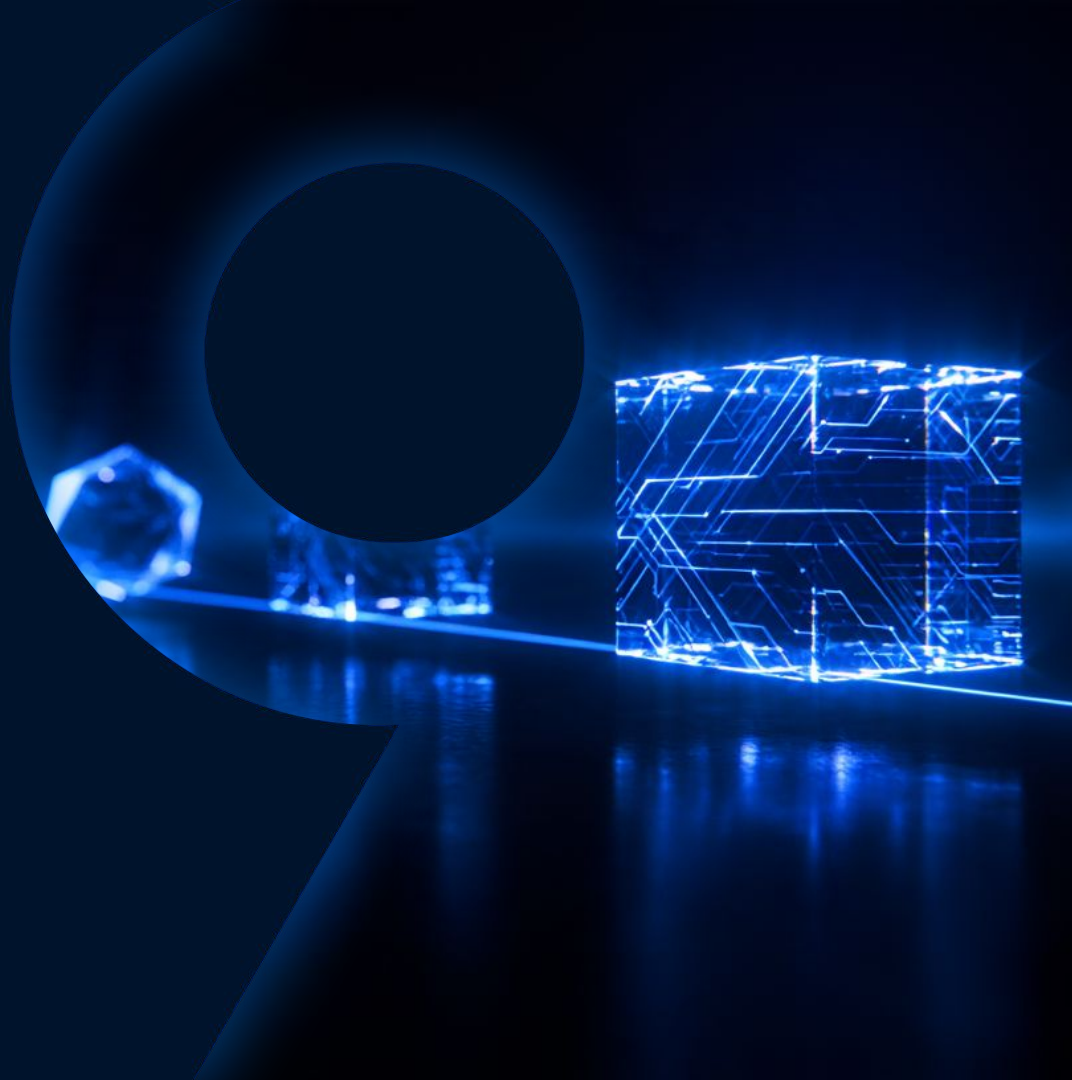
Ejecución del split 10x1: el capital pasa a estar representado por 23.791.210 acciones de 0,10 euros de valor nominal.

Julio

- **Publicación del avance de ventas del primer semestre** (+18,5%) y primer aniversario de la incorporación a BME Growth.
- Nombramiento por cooptación de **Severino Fernández Cascudo como consejero independiente y miembro de la Comisión de Auditoría** (acuerdo del Consejo de 30 de julio), en sustitución de Fernando Orteso de Travesedo, que presentó su dimisión el 27 de julio.

OCT 2026

Evolución previsible_



Evolución previsible

En cuanto a las perspectivas de futuro el Grupo aspira alcanzar los siguientes objetivos:

- **Incrementar la cifra de negocio** alcanzada en 2025 mejorando el margen bruto.
- **Afianzamiento de las relaciones comerciales internacionales** existentes y búsqueda de nuevas oportunidades de crecimiento orgánico e inorgánico.
- **Reducir la incertidumbre sobre la evolución de la demanda mediante la consolidación de la actual política comercial** a través de la fidelización de clientes con una demanda estable y crecimiento constante.

En este sentido el Consejo de Administración de la Sociedad, en su reunión del 30 de diciembre de 2024 actualizó las previsiones publicadas en el DIAM, estableciendo las siguientes estimaciones a cierre de 2028:

- **Ingresos**: 22,6 millones de euros (de los cuales 21,9 millones de euros se corresponden con cifra de negocio y 0,7 millones de euros con otros ingresos).
- **EBITDA Ajustado:** 4,4 millones de euros.

Por líneas de negocio, en términos de la cifra de negocio, las previsiones para 2028 son las siguientes:

- **Tech:** 7,1 millones de euros.
- **Digital Business:** 11 millones de euros.
- **Product:** 3,8 millones de euros.

Las previsiones se han preparado utilizando criterios comparables a los utilizados para la información financiera histórica. El cumplimiento del Plan de Negocio y las previsiones descritas, se basan en determinados supuestos en cuyos factores críticos pueden influir los miembros del Consejo de Administración:

- **Diversificar la oferta de servicios** en el ámbito de soluciones data-driven y analítica.
- **Incorporación constante de talento con perfiles transversale**s y especializados en las tecnologías más recientes.
- **Seguir impulsando la internacionalización** de la Sociedad.
- **Prospección de posibilidades de crecimiento inorgánico.**
- **Mantenimiento de la relación estratégica con partners.**
- No obstante, otros factores críticos, en los que la Sociedad basa sus previsiones, son totalmente ajenos a la influencia que puedan ejercitar los miembros del Consejo de Administración:
- **Mantenimiento de las tendencias sectoriales vigentes** a fecha del presente documento.
- **Estabilidad macroeconómica y jurídica** en las jurisdicciones de crecimiento de la Sociedad.
- Todo ello debe ponderarse de manera conjunta con el resto de los elementos de riesgo enunciados en el presente documento, y con el resto de contenido del mismo.

Evolución previsible_

Sin perjuicio de lo expresado en el presente documento, algunos de los principales factores que entre otros podrían afectar al cumplimiento de las previsiones de la Sociedad serían:

- **La estabilización y mejora de la duración de los contratos** y de las condiciones de cobro a clientes.
- **Evolución de la actividad en México,** y que ésta permita reponer a la matriz los saldos prestados.
- **Acceso y fidelización del talento** crítico para la cartera actual y futura de proyectos.
- **Capacidad de mantener y/o acrecentar sus fortalezas** competitivas a largo plazo.
- **Capacidad de conseguir tasas de comercialización**, ventas y márgenes compatibles con los compartidos en las previsiones recogidas en el presente documento.
- **Capacidad de que la estructura de la Sociedad crezca** de manera acorde y eficaz con la actividad de la misma.
- **Que la relación con proveedores y partners estratégicos se mantenga estable** y no se produzcan innovaciones disruptivas o cambios regulatorios en sentido negativo.
- **Que los cambios tecnológicos** cambien de manera significativamente tendencias sectoriales.

Las presentes previsiones se han elaborado teniendo en cuenta la trayectoria y las relaciones mercantiles y contratos existentes con clientes, proveedores y demás entidades e instituciones con las que la Sociedad tiene o espera tener relación en el futuro.

Están basadas asimismo en hipótesis consistentes e informadas a juicio de la Sociedad, si bien las mismas dependen también de circunstancias ajenas a la misma, y de los factores de riesgo enunciados en el presente documento y otros que pudieren sobrevenir o no haber sido ponderados suficientemente por la Sociedad, todo lo cual podría motivar un incumplimiento o desviación de las previsiones publicadas.

OCT 2026

Actividad de I+D_



Actividad de I+D_

Dada la actividad del Grupo, Redegal realiza inversiones en I+D con el fin de mejorar su línea de producción y prestar un servicio cada vez más especializado a sus clientes. En el primer semestre de 2026 la Sociedad ha activado 338 miles de euros de trabajos realizados para su inmovilizado (407 miles de euros en el mismo periodo de 2025), correspondientes, según la memoria consolidada, a nuevos productos todavía en desarrollo a 30/06/2026: la familia BrainG y Segmenta, orientado a mejorar Binnacle Data:

- BrainG, familia tecnológica que integra AURORA para Adobe Analytics, GALILEO para Google Analytics 4 y Joshua como plataforma de agentes corporativos. Comparten una capa de seguridad, control de acceso y trazabilidad. Su puesta en funcionamiento está prevista para 2027.
- Segmenta, proyecto de investigación y desarrollo orientado a mejorar Binnacle Data. Continuaba en desarrollo a 30/06/2026.

Esta inversión recurrente en tecnología propia es imprescindible para mantener el carácter innovador que permite a Redegal trabajar con clientes de primer nivel en un contexto de competencia internacional.

Fuentes de datos

Jira

Business Central

git

Google Drive



11 Adquisición y enajenación de acciones propias_

12 Perímetro de consolidación_

Adquisición y enajenación de acciones propias

Detalle de los movimientos de autocartera	No Acciones	€/acción	Importe (euros)
Saldo a 01/01/2026[1] [2]	669.930	0,83	557.116,82
Compras[2]	--	--	377.502,58
Ventas[2]	--	--	(461.351,09)
Movimiento neto del periodo	(74.956)	--	(83.848,51)
Saldo a 30/06/2026[1] [2]	**594.974**	**0,80**	**473.268,31**

1. Coste medio contable por acción (no precio de cotización). 2. Número de acciones expresado en términos post-split (desdoblamiento 10x1 del 9 de junio de 2026); el desglose en títulos de las compras y ventas, realizadas en parte antes del split, figura en el registro de autocartera.

Perímetro de consolidación

Perímetro de Consolidación	% Participación directa	% Participación indirecta	Método de Consolidación Aplicado
Redegal Ti México SA de CV	99%	--	Integración global

OCT 2026

Redegal en el mercado bursátil_



Redegal en el mercado bursátil_

Redegal cotiza en BME Growth desde el 31 de julio de 2025, tras haber sido la primera compañía en dar el salto desde BME Scaleup, segmento al que se incorporó el 23 de enero de 2025 a un precio de referencia de 0,70 euros por acción (ajustado por el split).

El 9 de junio de 2026 se ejecutó el desdoblamiento 10x1 de las acciones, con el objetivo de mejorar la liquidez del valor, de modo que el capital social está representado por 23.791.210 acciones de 0,10 euros de valor nominal. Durante el semestre se han incorporado a negociación 201.381 acciones nuevas (pre-split) procedentes de las dos ampliaciones de capital ejecutadas en marzo y mayo.

La acción inició el ejercicio en 0,68 euros (ajustado) y cerró el semestre en 0,745 euros, con una revalorización del 11,2% respecto al cierre de 2025 (0,670 euros ajustados), frente al -0,8% del IBEX Growth Market 15 y el -2,5% del IBEX Growth Market All Share; el cierre máximo del periodo fue de 0,845 euros. La capitalización bursátil a 30 de junio asciende a 17,7 millones de euros. En el semestre se negociaron 1,15 millones de títulos equivalentes (9.238 de media por sesión) por un efectivo de 858 miles de euros, lo que supone una rotación del free float del 54%.

Entre los hitos bursátiles del periodo destacan el split, la participación en el Foro Medcap, el inicio de la cobertura de análisis de Lighthouse y el compromiso de la Sociedad de ampliar y diversificar su base accionarial y mejorar el free float, preservando la estabilidad de su accionariado de referencia.

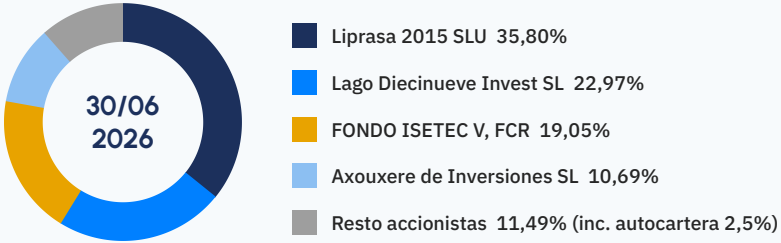
Como hecho posterior al cierre, el 30 de julio de 2026 la Sociedad publicó el avance de ventas del primer semestre (+18,5%); ese día la acción cerró en 0,92 euros, un 31% por encima del precio de referencia de salida a BME Scaleup, y el 20 de octubre cotizaba a 0,855 euros (+27,6% en 2026).

Cotización (euros)[3]	Ene-Junio 2026
Inicio[1]	0,68
Mínimo	0,645
Máximo	0,845
Cierre periodo	0,745
Media	0,731

Otros indicadores bursátiles	Ene-Junio 2026
Capitalización bursátil (euros)	17.724.451
Nº de acciones	23.791.210
Valor nominal de la acción (euros/acción)	0,1
Volumen contratación (acciones)	1.154.727
Volumen contratación medio diario (acciones)	9.238
Volumen efectivo (miles euros)	857,5
Volumen efectivo medio diario (euros)	6.860

Redegal vs índices[2]	Ene-Junio 2026
Redegal	**11,2%**
Ibex Growth Market 15	(0,8)%
Ibex Growth Market All Share	(2,5)%

Estructura accionarial a 30/06/2026

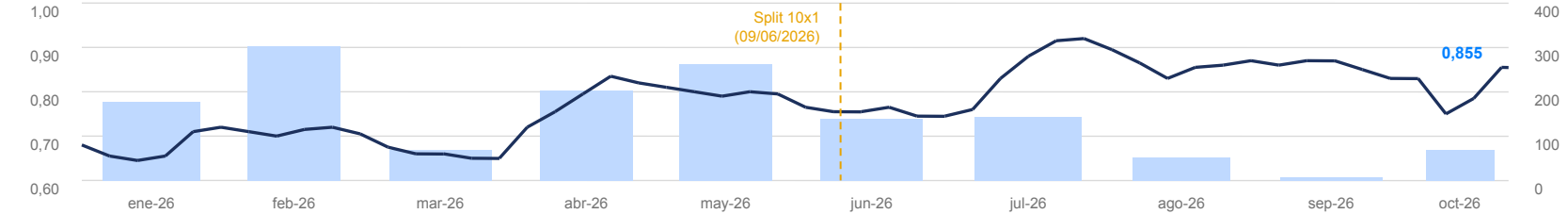


[1] Cierre de la primera sesión de 2026. [2] Variación entre el cierre de 2025 y el 30/06/2026; índices a la misma fecha. [3] Cotizaciones ajustadas por el desdoblamiento 10x1 del 9 de junio de 2026. Fuente: BME.

Redegal en el mercado bursátil_

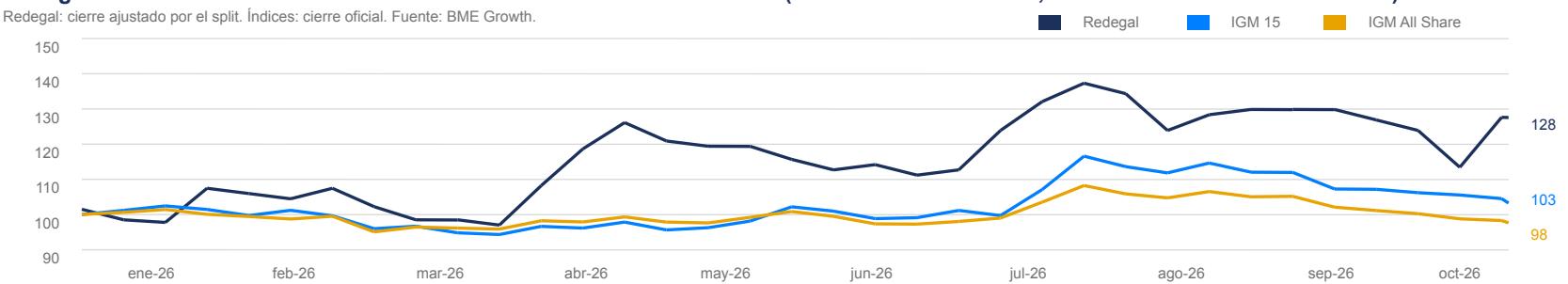
Redegal: evolución del cierre ajustado y del volumen (02/01/2026 - 21/10/2026)

Cierre ajustado por el split 10x1 (euros, eje izquierdo) y volumen mensual en miles de títulos equivalentes (eje derecho). Fuente: BME Growth.



Redegal frente a IBEX Growth Market 15 e IBEX Growth Market All Share (02/01/2026 - 21/10/2026; base 100 = cierre del 31/12/2025)

Redegal: cierre ajustado por el split. Índices: cierre oficial. Fuente: BME Growth.



OCT 2026

Glosario_



Glosario_

AI-native (nativo en IA): Software concebido y diseñado desde su origen en torno a modelos de inteligencia artificial, de forma que la IA constituye el núcleo de su funcionamiento y no una funcionalidad añadida a un producto preexistente.

Analítica Web: Proceso de recopilación, medición, análisis y reporte de datos de comportamiento de los usuarios en un sitio web, con el objetivo de entender y optimizar su rendimiento.

Cloud computing/Servicios en la nube: Tecnología que permite acceder y almacenar datos, software y servicios a través de internet en lugar de depender de servidores o dispositivos locales.

Clusterización: Técnica de análisis de datos que agrupa elementos similares entre sí en "clusters" o grupos, útil para segmentación de clientes, comportamiento de usuarios, etc.

Crecimiento orgánico: Aumento de los ingresos de una empresa generado por su propia actividad.

Data-driven: Enfoque basado en tomar decisiones estratégicas guiadas por datos reales y análisis, en lugar de intuiciones o suposiciones.

Deuda Financiera Neta (DFN): Diferencia entre la deuda financiera total de una empresa y su caja o equivalentes de efectivo.

EBIT Ajustado: Resultado de explotación antes de intereses e impuestos, ajustado para excluir, además de los gastos excluidos en el cálculo del EBITDA Ajustado, los importes incluidos en la cuenta “otros resultados” (ingresos y gastos excepcionales), que en los primeros semestres de 2026 y 2025 ascienden a importes negativos de 444.610,02 euros y 331.055,30 euros, respectivamente, y que incluyen principalmente gastos por recargos e intereses de demora por presentaciones extemporáneas de liquidaciones tributarias.

EBITDA Ajustado: Resultado antes de intereses, impuestos, depreciación y amortización, ajustado para excluir una serie de gastos no habituales en la marcha del negocio: (i) gastos de carácter no recurrente incluidos en las cuentas “otros gastos de explotación” y “gastos de personal”, que ascienden a 121.500,68 euros en el primer semestre de 2026 y a 392.716,52 euros en el primer semestre de 2025; y (ii) los incluidos en la cuenta “pérdidas, deterioro y variación de provisiones por operaciones comerciales”, que ascienden a 15.851,01 euros y 96.351,10 euros en los primeros semestres de 2026 y 2025, respectivamente. Estas partidas deben considerarse como no habituales en la marcha del negocio a efectos de interpretación de los estados financieros consolidados.

EBITDA Ajustado LTM: EBITDA Ajustado de los últimos doce meses (julio de 2025 a junio de 2026), utilizado para el cálculo del ratio DFN/EBITDA con el fin de corregir la estacionalidad del negocio.

Ingresos netos de campañas de medios: Importe neto de la cifra de negocios una vez deducida la inversión en medios gestionada por cuenta de clientes en el área de Digital Business (5,2 millones de euros en el primer semestre de 2026 y 4,6 millones de euros en el de 2025), que se refactura sin margen.

Ingresos recurrentes (ARR): Ingresos estables y previsibles que una empresa espera recibir de forma anual por contratos o suscripciones.

Lead: Persona o empresa que ha mostrado interés en un producto o servicio, y ha proporcionado sus datos de contacto, convirtiéndose en una oportunidad de venta.

GEO (Generative Engine Optimization): Optimización para motores generativos. Conjunto de técnicas orientadas a que los contenidos de una marca sean citados y recomendados en las respuestas de los asistentes y buscadores basados en inteligencia artificial generativa (ChatGPT, Gemini, Perplexity, AI Overviews de Google).

Marketplace: Plataforma digital que conecta a compradores y vendedores en un solo lugar para facilitar la compraventa de productos o servicios.

Performance Marketing: Estrategia de marketing digital centrada en resultados medibles, como clics, registros o ventas.

Resultado Neto Ajustado: Resultado del ejercicio después de intereses e impuestos, ajustado para excluir los gastos excluidos en el cálculo del EBITDA Ajustado y del EBIT Ajustado.

ROI (Return On Investment): Retorno de inversión. Mide la rentabilidad de una inversión comparando el beneficio obtenido con el coste invertido.

SaaS (Software as a Service): Modelo de distribución de software donde las aplicaciones se alojan en servidores de un proveedor externo y se accede a ellas a través de internet, generalmente mediante suscripción.

SEM (Search Engine Marketing): Marketing en buscadores. Estrategias pagadas (como Google Ads) para aparecer en los primeros resultados de búsqueda mediante campañas de anuncios.

SEO (Search Engine Optimization): Optimización para motores de búsqueda. Conjunto de técnicas para mejorar la visibilidad orgánica (gratuita) de un sitio web en buscadores como Google.

Software agéntico: Software basado en agentes de inteligencia artificial capaces de planificar y ejecutar tareas de varios pasos de forma autónoma, interactuando con herramientas, datos y sistemas para alcanzar un objetivo definido por el usuario, bajo supervisión humana.



Contacto_

inversores@redegal.com | accionistas@redegal.com
www.redegal.com/es/accionistas-e-inversores

OCT 2026

Anexos_



Anexos_

Indicadores financieros	2021	2022	2023	2024	2025	Enero-Junio 2026
Importe neto de la cifra de negocios	5.977,00	8.052,00	10.070,82	13.755,64	16.834,05	8.941,19
% var. Interanual	18,43	34,72	25,07	36,59	22,38	18,47
EBITDA Ajustado	946,00	1.054,00	1.130,49	650,46	1.546,84	621,56
% var. Interanual	32,49	11,42	7,26	(42,46)	137,81	3,99
Flujo de caja de operaciones	--	--	--	313,34	--	(370,11)

Medidas alternativas de rendimiento

Cifras expresadas en miles de euros	2021	2022	2023	2024	2025	Enero-Junio 2026
Importe neto de la cifra de negocios	5.977,00	8.052,00	10.070,82	13.755,64	16.834,05	8.941,19
Margen Bruto	4.140,00	6.013,00	6.771,78	5.470,42	6.973,70	3.636,14
EBITDA	946,00	1.054,00	931,28	289,71	1.110,21	484,21
EBITDA Ajustado	**946,00**	**1.054,00**	**1.130,49**	**650,46**	**1.546,84**	**621,56**
EBIT	501,00	511,00	108,27	(1.515,75)	(484,19)	(379,12)
EBIT Ajustado	**501,00**	**511,00**	**820,47**	**(147,37)**	**803,35**	**202,84**
Total Activo	--	6.547,19	7.960,67	11.763,69	10.314,34	10.123,84
Deuda financiera total	6.673,00	5.050,26	5.455,71	3.825,41	3.689,19	3.129,79
Caja y equivalentes	223,00	176,24	288,05	3.367,76	1.087,00	270,13
Deuda Financiera Neta	6.450,00	4.874,02	5.167,66	457,65	2.602,19	2.859,66
Deuda Financiera Neta/EBITDA LTM[2]	6,82	4,62	4,57	0,70	1,68	1,82
Recursos propios	--	(1.213,13)	(2.455,23)	817,90	(623,09)	475,56
Deuda Financiera Neta/Recursos Propios	--	(4,02)	(2,10)	0,56	(4,18)	6,01
Deuda Financiera Neta/Total Activo	--	0,74	0,65	0,04	0,25	0,28

Datos a 31/12/2025 según cuentas anuales auditadas.

Anexos_

Cifras expresadas en euros

Estructura del capital y cálculo Deuda Financiera Neta	30/06/2026	31/12/2025	% Var.
Patrimonio Neto	**475.556,12**	**(623.088,95)**	**c.s.**
Deuda financiera a largo plazo	1.586.606,72	1.842.799,81	(13,9)
Deuda financiera a corto plazo	1.543.184,36	1.846.394,50	(16,4)
Deuda Financiera Bruta total	*3.129.791,08*	*3.689.194,31*	*(15,2)*
Total estructura capital	**3.605.347,20**	**3.066.105,36**	**17,6**
Efectivo y otros activos líquidos equivalentes	270.134,36	1.087.001,78	(75,1)
Deuda Financiera Neta	**2.859.656,72**	**2.602.192,53**	**9,9**

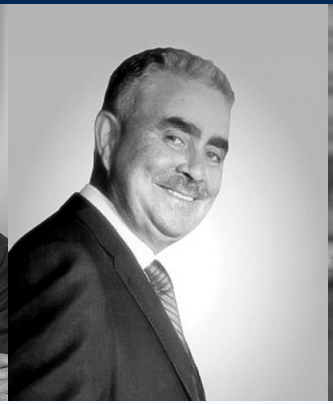
Estructura de Deuda Financiera Bruta	30/06/2026	31/12/2025
Deuda a largo plazo	50,7%	50,0%
Deuda a corto plazo	49,3%	50,0%

Garantías del Presidente Ejecutivo sobre la deuda financiera	Importe	Avalado	% cubierto
Deuda con entidades de crédito	1.648.482,16	1.592.351,16	96,6
Otros pasivos financieros	1.481.308,92	1.018.255,20	68,7
Deuda Financiera Bruta total	**3.129.791,08**	**2.610.606,36**	**83,4**
Total excluido préstamo Pedregal Hispamex	**2.629.791,08**	**2.610.606,36**	**99,3**

Datos a 31/12/2025 según cuentas anuales auditadas.



Presidente y Consejero Delegado
Jorge Vázquez



Consejero Dominical
Lino de Prado



Consejero Ejecutivo
Javier Castiñeiras



Consejero Independiente
Vocal Comisión de Auditoría
Severino Fernández



Consejera Independiente
Presidenta Comisión de Auditoría
Lola Castillo



Consejero Independiente
Secretario Comisión de Auditoria
Domingo García

Consejo de Administración_

Estructura accionarial - 30.06.2026

Liprasa 2015 SLU	**35,80%**	*Vehículo controlado por Lino de Prado
Lago Diecinueve Invest SL	**22,97%**	*Vehículo controlado por Jorge Vázquez
FONDO ISETEC V, FCR	**19,05%**	
Resto accionistas	**11,49%**	
Axouxere de Inversiones	**10,69%**	*Vehículo controlado por Jorge Vázquez



GRACIAS_

Redegal

Digital works when everything connects_

www.redegal.co

REDEGAL S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

Informe de Revisión Limitada

Estados Financieros Intermedios Consolidados correspondientes al periodo de seis meses terminado el 30 de junio de 2026

Informe de Revisión de Estados Financieros Intermedios Consolidados

A los accionistas de **Redegal, S.A**. por encargo del Consejo de Administración:

Introducción

Hemos realizado una revisión limitada de los estados financieros intermedios consolidados adjuntos de **Redegal, S.A**. (la Sociedad Dominante) **y sus sociedades dependientes** (el Grupo), que comprenden el balance consolidado al 30 de junio de 2026, la cuenta de pérdidas y ganancias consolidada, el estado de cambios en el patrimonio neto consolidado, el estado de flujos de efectivo consolidado y las notas explicativas, correspondientes al periodo de seis meses terminado el 30 de junio de 2026. Los Administradores de la Sociedad Dominante son responsables de la preparación y presentación de estos estados financieros intermedios consolidados de conformidad con el marco normativo de información financiera aplicable a la entidad, que se identifica en la Nota 2 de las notas explicativas adjuntas, y, en particular, con los principios y criterios contables contenidos en el mismo. Nuestra responsabilidad es expresar una conclusión sobre estos estados financieros intermedios consolidados basada en nuestra revisión limitada.

Alcance de la revisión

Hemos llevado a cabo nuestra revisión de acuerdo con la Norma Internacional de Trabajos de Revisión 2410 "Revisión de Información Financiera Intermedia realizada por el Auditor Independiente de la Entidad". Una revisión limitada de estados financieros intermedios consiste en la realización de preguntas, principalmente ante personas responsables de los asuntos financieros y contables, así como en aplicar procedimientos analíticos y otros procedimientos de revisión. Una revisión limitada tiene un alcance sustancialmente menor que el de una auditoría realizada de acuerdo con la normativa reguladora de la auditoría de cuentas vigente en España y, en consecuencia, no nos permite obtener una seguridad de que hayan llegado a nuestro conocimiento todos los asuntos importantes que pudieran haberse identificado en una auditoría. Por tanto, no expresamos una opinión de auditoría de cuentas sobre los estados financieros intermedios consolidados adjuntos.

Conclusión

Como resultado de nuestra revisión limitada, que en ningún momento puede ser entendida como una auditoría de cuentas, no ha llegado a nuestro conocimiento ningún asunto que nos haga concluir que los estados financieros intermedios consolidados adjuntos no expresan, en todos los aspectos significativos, la imagen fiel del patrimonio y de la situación financiera de Redegal, S.A. y sus sociedades dependientes al 30 de junio de 2026, y de los resultados de sus operaciones y de sus flujos de efectivo para el periodo de seis meses terminado en dicha fecha, de conformidad con el marco normativo de información financiera que resulta de aplicación y, en particular, con los principios y criterios contables contenidos en el mismo.

Incertidumbre material relacionada con la empresa en funcionamiento

Llamamos la atención sobre la Nota 2.e de las notas explicativas adjuntas, en la que se indica que al 30 de junio de 2026 el fondo de maniobra era negativo por importe de 1.721 miles de euros. Estas circunstancias indican la existencia de una incertidumbre material que puede generar dudas significativas sobre la capacidad del Grupo para continuar como empresa en funcionamiento. Esta cuestión no modifica nuestra conclusión.

Informe sobre otros requerimientos legales y reglamentarios

El informe de gestión intermedio consolidado adjunto del periodo de seis meses terminado el 30 de junio de 2026 contiene las explicaciones que los Administradores de la Sociedad Dominante consideran oportunas sobre los hechos importantes acaecidos en este periodo y su incidencia en los estados financieros intermedios consolidados presentados, de los que no forma parte. Hemos verificado que la información contable que contiene el citado informe de gestión intermedio concuerda con los estados financieros intermedios consolidados del periodo de seis meses terminado el 30 de junio de 2026. Nuestro trabajo se limita a la verificación del informe de gestión intermedio consolidado con el alcance mencionado en este mismo párrafo y no incluye la revisión de información distinta de la obtenida a partir de los registros contables de Redegal, S.A. y sus sociedades dependientes.

Párrafo sobre otras cuestiones

Este informe ha sido preparado a petición del Consejo de Administración de Redegal, S.A. en relación con la publicación del informe financiero semestral requerido por la Circular 3/2020 de Bolsas y Mercados Españoles, Sistemas de Negociación, S.A. sobre "Información a suministrar por empresas incorporadas a negociación en el segmento BME Growth de BME MTF Equity".

KRESTON IBERAUDIT IBAC, S.L.P.
R.O.A.C. N.º S1516

Arturo Díaz Dapena
R.O.A.C N.º 21708

26 de octubre de 2026

REDEGAL, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

BALANCE DE SITUACIÓN AL 30 DE JUNIO DE 2026 Y AL 31 DE DICIEMBRE DE 2025
(expresado en euros)

ACTIVO	Nota	30/06/2026	31/12/2025
ACTIVO NO CORRIENTE		**3.841.674,55**	**4.048.012,36**
Inmovilizado intangible	**5**	**3.105.614,10**	**3.177.665,03**
Aplicaciones informáticas		132.939,00	-
Investigación y desarrollo		2.972.675,10	3.177.665,03
Inmovilizado material	**6**	**48.729,87**	**54.168,13**
Terrenos y construcciones		22.352,54	24.561,48
Instalaciones técnicas, y otro inmovilizado material		26.377,33	29.606,65
Inversiones en empresas del grupo y asociadas a largo plazo		**134.078,58**	**268.157,17**
Instrumentos de patrimonio	**8**	-	-
Créditos a empresas del grupo y asociadas a largo plazo	**9, 9.a, 19**	134.078,58	268.157,17
Inversiones financieras a largo plazo		**264.939,17**	**259.709,20**
Instrumentos de patrimonio		-	-
Créditos a empresas		241.084,25	236.002,85
Valores representativos de deuda		-	-
Derivados		-	-
Otros activos financieros	**9, 9.a**	23.854,92	23.706,35
Activos por impuesto diferido	**14**	**288.312,83**	**288.312,83**
ACTIVO CORRIENTE		**6.282.166,46**	**6.266.331,27**
Deudores comerciales y otras cuentas a cobrar		**4.713.862,58**	**4.212.018,61**
Clientes por ventas y prestaciones de servicios	**9, 9.a**	4.059.353,89	3.566.533,25
Clientes, empresas del grupo y asociadas	**9, 9.a, 19**	-	-
Deudores varios	**9, 9.a**	174.461,80	168.105,13
Personal	**9, 9.a**	33.445,65	35.220,00
Otros créditos con las Administraciones Públicas	**14**	446.601,24	442.160,24
Inversiones en empresas del grupo y asociadas a corto plazo	**9, 9.a, 19**	**1.214.324,02**	**897.967,79**
Créditos a empresas		1.214.324,02	897.967,79
Otros activos financieros		-	-
Inversiones financieras a corto plazo	**9, 9.a**	**68.372,62**	**68.372,62**
Otros activos financieros		68.372,62	68.372,62
Periodificaciones a corto plazo		**15.472,87**	**970,47**
Efectivo y otros activos líquidos equivalentes	**10**	**270.134,36**	**1.087.001,78**
Tesorería		270.134,36	1.087.001,78
TOTAL ACTIVO		**10.123.841,01**	**10.314.343,63**

Documento firmado electrónicamente a través de Docuten. Código CSV: 04619acc834e5ea479839353ee50b78afb68ee80

REDEGAL, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

BALANCE DE SITUACIÓN AL 30 DE JUNIO DE 2026 Y AL 31 DE DICIEMBRE DE 2025
(expresado en euros)

PATRIMONIO NETO Y PASIVO	Nota	30/06/2026	31/12/2025
PATRIMONIO NETO		**475.556,12**	**(623.088,95)**
Fondos propios		**957.608,50**	**(249.128,11)**
Capital	**13**	**2.379.121,00**	**2.177.740,00**
Capital escriturado		2.379.121,00	2.177.740,00
(Capital no exigido).		-	-
Prima de emisión		**6.075.640,80**	**4.706.250,00**
Reservas		**(6.605.173,81)**	**(5.788.079,44)**
Legal y estatutarias	**13**	124.039,45	124.039,45
Otras reservas		(3.721.636,02)	(3.319.503,64)
Reservas en sociedades consolidadas		(3.007.577,24)	(2.592.615,25)
(Acciones y participaciones en patrimonio propias)		**(473.268,31)**	**(557.116,82)**
Resultado del ejercicio		**(418.711,18)**	**(787.921,85)**
Ajustes por cambios de valor		**(633.225,74)**	**(560.124,89)**
Diferencias de conversión		(633.225,74)	(560.124,89)
Subvenciones, donaciones y legados recibidos	**17**	**180.617,11**	**216.517,54**
Socios Externos	**13**	**(29.443,74)**	**(30.353,48)**
PASIVO NO CORRIENTE		**1.644.662,27**	**1.912.760,23**
Deudas a largo plazo	**9.e**	**1.586.606,72**	**1.842.799,81**
Obligaciones y otros valores negociables		-	-
Deuda con entidades de crédito		541.366,34	726.732,14
Otros pasivos financieros		1.045.240,38	1.116.067,67
Deudas con empresas del grupo y asociadas a largo plazo	**9.e, 19**	**-**	**-**
Pasivos por impuesto diferido	**14**	**58.055,55**	**69.960,42**
PASIVO CORRIENTE		**8.003.622,62**	**9.024.672,35**
Provisiones a corto plazo		**306.974,04**	**641.279,09**
Deudas a corto plazo	**9.e**	**1.543.184,36**	**1.846.394,50**
Deuda con entidades de crédito		1.107.115,82	1.206.014,83
Otros pasivos financieros		436.068,54	640.379,67
Deudas con empresas del grupo y asociadas a corto plazo	**9.e, 19**	**-**	**990.321,77**
Acreedores comerciales y otras cuentas a pagar		**6.153.464,12**	**5.274.440,26**
Proveedores	**9.e**	139.951,43	100.958,70
Proveedores, empresas del grupo y asociadas	**9.e, 19**	-	-
Acreedores varios	**9.e**	3.110.085,60	2.241.321,44
Personal (remuneraciones pendientes de pago)	**9.e**	270.543,71	1.518,65
Pasivos por impuesto corriente	**14**	11.759,48	11.759,48
Otras deudas con las Administraciones Públicas	**14**	2.621.123,89	2.918.881,99
Anticipos de clientes	**9.e**	-	-
Periodificaciones a corto plazo		**0,10**	**272.236,73**
TOTAL PATRIMONIO NETO Y PASIVO		**10.123.841,01**	**10.314.343,63**

Documento firmado electrónicamente a través de Docuten. Código CSV: 04619acc834e5ea479839353ee50b78afb68ee80

REDEGAL, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

CUENTA DE PÉRDIDAS Y GANANCIAS CONSOLIDADA CORRESPONDIENTE A LOS PERIODOS DE 6 MESES COMPRENDIDOS ENTRE EL 1 DE ENERO Y EL 30 DE JUNIO DE 2026 Y 2025
(expresada en euros)

	Nota	30/06/2026	30/06/2025
OPERACIONES CONTINUADAS			
Importe neto de la cifra de negocios:	**18.a**	**8.941.188,28**	**7.547.204,50**
Prestaciones de servicios		8.941.188,28	7.547.204,50
Trabajos realizados por la empresa para su activo	**5**	**338.351,29**	**406.595,79**
Aprovisionamientos:		**(5.305.052,90)**	**(4.724.405,13)**
Consumo de mercaderías		462,80	(5.740,41)
Trabajos realizados por otras empresas		(5.305.515,70)	(4.718.664,72)
Otros ingresos de explotación:		**92.562,66**	**72.588,20**
Ingresos accesorios y otros de gestión corriente		22.624,81	9.588,60
Subvenciones de explotación incorporadas al resultado del ejercicio	**17**	69.937,85	62.999,60
Gastos de personal:	**18.b**	**(2.898.443,87)**	**(2.529.080,14)**
Sueldos, salarios y asimilados		(2.251.166,43)	(1.954.209,20)
Cargas sociales		(647.277,44)	(574.870,95)
Otros gastos de explotación	**18.c**	**(732.201,77)**	**(710.595,30)**
Servicios exteriores		(714.552,00)	(614.244,20)
Tributos		(1.798,76)	-
Pérdidas, deterioro y variación de provisiones por operaciones comerciales	**9.d**	(15.851,01)	(96.351,10)
Otros gastos de gestión corriente		-	-
Amortización del inmovilizado	**5 y 6**	**(418.716,53)**	**(367.204,84)**
Imputación de subvenciones de inmovilizado no financiero y otras	**17**	**47.805,30**	**46.342,42**
Otros resultados	**18.d**	**(444.610,02)**	**(331.055,30)**
RESULTADO DE EXPLOTACIÓN		**(379.117,56)**	**(589.609,81)**
Ingresos financieros:		**586,91**	**-**
De participaciones en instrumento de patrimonio		-	-
En empresas del grupo y asociadas			
En terceros		-	-
De valores negociables y otros instrumentos financieros		586,91	-
De empresas del grupo y asociadas	**19**	-	-
De terceros		586,91	
Gastos financieros:		**(89.473,97)**	**(111.535,92)**
Por deudas con empresas del grupo y asociadas	**19**	17.148,47	(577,47)
Por deudas con terceros		(106.622,44)	(110.958,45)
Variación de valor razonable en instrumentos financieros	**9.b**	**-**	**-**
Cartera de negociación y otros		-	-
Diferencias de cambio	**12**	**50.182,03**	**(23.166,35)**
RESULTADO FINANCIERO		**(38.705,03)**	**(134.702,27)**
RESULTADO ANTES DE IMPUESTOS	**14**	**(417.822,59)**	**(724.312,08)**
Impuestos sobre beneficios	**14**	**-**	**113.832,40**
RESULTADO DEL EJERCICIO	**14, 18.e**	**(417.822,59)**	**(610.479,68)**
Resultado atribuido a la Sociedad Dominante		**(418.711,18)**	**(608.533,74)**
Resultado atribuido a socios externos		**888,59**	**(1.945,94)**

Documento firmado electrónicamente a través de Docuten. Código CSV: 04619acc834e5ea479839353ee50b78afb68ee80

REDEGAL, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

ESTADO DE CAMBIOS EN EL PATRIMONIO NETO CONSOLIDADO CORRESPONDIENTE AL PERIODO DE 6 MESES TERMINADO EL 30 DE JUNIO DE 2026

(expresado en euros)

A) ESTADO DE INGRESOS Y GASTOS RECONOCIDOS CONSOLIDADO

	Nota	30/06/2026	31/12/2025
Resultado de la cuenta de pérdidas y ganancias		**(417.822,59)**	**(792.134,53)**
Ingresos y gastos imputados directamente al patrimonio neto:			
Por valoración de activos y pasivos			
Activos financieros disponibles para la venta			
Otros ingresos/gastos			
Por coberturas de flujos de efectivos			
Subvenciones, donaciones y legados recibidos		-	(224,88)
Por ganancias y pérdidas actuariales y otros ajustes			
Efecto impositivo		-	-
Por valoración de activos y pasivos			
Ingresos/gastos de activos financieros disponibles para la venta		-	-
Otros ingresos/gastos		-	-
Por coberturas de flujo de efectivos		-	-
Subvenciones, donaciones y legados recibidos		(47.805,31)	(92.685,23)
Efecto impositivo		11.904,88	23.171,12
Total transferencias a la cuenta de pérdidas y ganancias	**19**	**(35.900,43)**	**(69.514,11)**
TOTAL DE INGRESOS Y GASTOS RECONOCIDOS		**(453.723,02)**	**(861.873,52)**

B) ESTADO TOTAL DE CAMBIOS EN EL PATRIMONIO NETO CONSOLIDADO

	Capital Escriturado	Prima de emisión	Reservas	Acciones y participac.en patrimonio propias	Resultado del ejercicio	Ajustes por cambios de valor	Subvenciones, donaciones y legados	Socios externos	TOTAL
SALDO AJUSTADO, INICIO DEL ANO 2024	**1.500.000,00**	**-**	**(3.587.197,13)**	**-**	**(113.254,30)**	**(519.358,43)**	**282.689,97**	**(18.112,14)**	**(2.455.232,03)**
Total ingresos y gastos reconocidos	-		-		(1.643.355,56)	-	3.566,56	-	(1.639.789,00)
Operaciones con socios o propietarios	677.740,00	4.706.250,00	-	-	-	-	-	-	5.383.990,00
Aumento de capital	677.740,00	4.706.250,00	-	-	-	-	-	-	5.383.990,00
Otras variaciones de patrimonio neto	-		(397.096,12)	-	121.627,79	5.135,82	-	(8.028,66)	(278.361,17)
DICIEMBRE DE 2024	**2.177.740,00**	**4.706.250,00**	**(3.984.293,25)**	**-**	**(1.634.982,07)**	**(514.222,61)**	**286.256,53**	**(26.140,80)**	**1.010.607,80**
Ajustes por errores 2024	-		(55.027,83)		(137.681,42)	-	-	-	**(192.709,25)**
SALDO A 1 DE ENERO DE 2025	**2.177.740,00**	**4.706.250,00**	**(4.039.321,08)**	**-**	**(1.772.663,49)**	**(514.222,61)**	**286.256,53**	**(26.140,80)**	**817.898,55**
Total ingresos y gastos reconocidos	-		-		(792.134,53)	-	(69.738,99)	-	(861.873,52)
Operaciones con socios o propietarios	-	-		(557.116,82)					(557.116,82)
Aumento de capital	-	-							-
Otras variaciones de patrimonio neto	-		(1.748.758,36)	-	1.776.876,17	(45.902,28)	-	(4.212,68)	(21.997,15)
SALDO, FINAL DEL PERIODO TERMINADO EL 31 DE DICIEMBRE DE 2025	**2.177.740,00**	**4.706.250,00**	**(5.788.079,44)**	**(557.116,82)**	**(787.921,85)**	**(560.124,89)**	**216.517,54**	**(30.353,48)**	**(623.088,95)**
Ajustes por errores 2025	-		-		-	-	-	-	-
SALDO A 1 DE ENERO DE 2026	**2.177.740,00**	**4.706.250,00**	**(5.788.079,44)**	**(557.116,82)**	**(787.921,85)**	**(560.124,89)**	**216.517,54**	**(30.353,48)**	**(623.088,95)**
Total ingresos y gastos reconocidos	-		-		(417.822,59)	-	(35.900,43)		(453.723,02)
Operaciones con socios o propietarios	201.381,00	1.369.390,80	-	83.848,51	-	-	-		1.654.620,31
Operaciones con acciones o participaciones propias (netas)	201.381,00	1.369.390,80	-	83.848,51	-	-			1.654.620,31
Otras variaciones de patrimonio neto			(817.094,37)		787.033,26	(73.100,85)	-	909,74	(102.252,23)
SALDO, FINAL DEL PERIODO TERMINADO EL 30 DE JUNIO DE 2026	**2.379.121,00**	**6.075.640,80**	**(6.605.173,81)**	**(473.268,31)**	**(418.711,18)**	**(633.225,74)**	**180.617,11**	**(29.443,74)**	**475.556,12**

Documento firmado electrónicamente a través de Docuten. Código CSV: 04619acc834e5ea479839353ee50b78afb68ee80

REDEGAL, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

ESTADO DE FLUJOS DE EFECTIVO CONSOLIDADO CORRESPONDIENTE AL PERIODO DE SEIS MESES TERMINADO EL 30 DE JUNIO DE 2026

(expresado en euros)

	Nota	30/06/2026	30/06/2025
FLUJOS DE EFECTIVO DE LAS ACTIVIDADES DE		**(370.108,95)**	**(2.019.974,75)**
Resultado del ejercicio antes de impuestos	**14, 18.e**	**(417.822,59)**	**(724.312,08)**
Ajustes del resultado:		**425.467,27**	**530.103,67**
Amortización del inmovilizado (+)	**5 y 6**	418.716,53	367.204,84
Correcciones valorativas por deterioro (+/-)	**9.d**	15.851,01	96.351,10
Variación de provisiones	**15**		
Imputación de subvenciones (-)	**17**	(47.805,30)	(46.342,42)
Ingresos financieros (-)		(586,91)	-
Gastos financieros (+)		89.473,97	111.535,92
Diferencias de cambio (+/-)		(50.182,03)	23.166,35
Variación de valor razonable en instrumentos financieros (+/-)		-	-
Otros ingresos y gastos (-/+)			(21.812,12)
Cambios en el capital corriente:		**(259.715,20)**	**(1.714.230,42)**
Deudores y otras cuentas a cobrar (+/-)		(517.694,98)	(528.065,28)
Otros activos corrientes (+/-)		-	-
Acreedores y otras cuentas a pagar (+/-)		879.023,86	(1.081.933,48)
Otros activos y pasivos (+/-)		(621.044,08)	(104.231,67)
Otros flujos de efectivo de las actividades de explotación:		**(118.038,43)**	**(111.535,92)**
Pagos de intereses (-)		(89.473,97)	(111.535,92)
Cobros de dividendos (+)		-	-
Cobros de intereses (+)		586,91	-
Cobros (pagos) por impuesto sobre beneficios (-/+)		-	-
Otros pagos (cobros) (-/+)		(29.151,37)	-
FLUJOS DE EFECTIVO DE LAS ACTIVIDADES DE INVERSIÓN		**(528.734,95)**	**(646.856,06)**
Pagos por inversiones (-):		**(662.813,54)**	**(646.856,06)**
Empresas del grupo y asociadas		(316.356,23)	(195.129,51)
Inmovilizado intangible		(338.351,29)	(406.595,79)
Inmovilizado material	**6**	(2.876,05)	(7.254,39)
Inversiones inmobiliarias		-	-
Otros activos financieros		(5.229,97)	(37.876,37)
Cobros por desinversiones (+):		**134.078,59**	**-**
Empresas del grupo y asociadas		134.078,59	
FLUJOS DE EFECTIVO DE LAS ACTIVIDADES DE FINANCIACIÓN		**104.895,31**	**(473.561,68)**
Cobros y pagos por instrumentos de patrimonio		**1.654.620,31**	**(275.379,28)**
Emisión de instrumentos de patrimonio (+)		1.570.771,80	-
Amortización de instrumentos de patrimonio (-)		-	-
Adquisición de instrumentos de patrimonio propio (-)	**13**	83.848,51	(307.609,24)
Enajenación de instrumentos de patrimonio propio (+)		-	-
Subvenciones, donaciones y legados recibidos		-	32.229,96
Cobros y pagos por instrumentos de pasivo financiero:		**(1.549.725,00)**	**(198.182,40)**
Emisión:			
Obligaciones y valores similares (+)			
Deudas con entidades de crédito (+)		-	-
Deudas con empresas del grupo y asociadas (+)		-	181.000,00
Otras deudas (+)			
Devolución y amortización de:			
Obligaciones y valores similares (-)			
Deudas con entidades de crédito (-)		(284.264,81)	(312.860,48)
Deudas con empresas del grupo y asociadas (-)		(990.321,77)	(66.321,92)
Otras deudas (-)		(275.138,42)	-
Pagos por dividendos y remuneraciones de otros instrumentos de patrimonio		-	-
Dividendos (-)	**12**		
Remuneración de otros instrumentos de patrimonio (-)			
Efecto de las variaciones de los tipos de cambio		**(22.918,82)**	**(61.323,18)**
AUMENTO/DISMINUCIÓN NETA DEL EFECTIVO O		**(816.867,41)**	**(3.201.715,67)**
Efectivo o equivalentes al comienzo del ejercicio		1.087.001,78	3.367.759,15
Efectivo o equivalentes al final del ejercicio		270.134,36	166.043,48

Documento firmado electrónicamente a través de Docuten. Código CSV: 04619acc834e5ea479839353ee50b78afb68ee80

Redegal

Digital works when everything connects_

Redegal, S.A. y Sociedades Dependientes_

Incluye Informe de Revisión Limitada de Estados Financieros Intermedios Consolidados

Estados Financieros Intermedios Consolidados e Informe de Gestión Intermedio Consolidado correspondientes al periodo de seis meses terminado el 30 de junio de 2026.

Fecha: junio 2026



Documento firmado electrónicamente a través de Docuten. Código CSV: 04619acc834e5ea479839353ee50b78afb68ee80

1. Actividad del Grupo, Constitución y domicilio

Redegal, S.A. y Sociedades Dependientes (en adelante, el "Grupo" o "Grupo Redegal"), configuran un grupo de empresas dedicado a:

- La elaboración y análisis de programas informáticos, páginas web y demás medios que puedan utilizarse o suministrarse a través de redes telemáticas.
- El montaje y comercialización de equipos informáticos, así como venta de consumibles para los mismos.
- El diseño y elaboración de todo tipo de publicidad, diseño gráfico digital.
- Las instalaciones físicas de redes informáticas, configuración y mantenimiento.

La Sociedad dominante del grupo, Redegal, S.A. (en adelante, la "Sociedad Dominante") se constituyó en Ourense el 27 de febrero de 2004. Su domicilio social se encuentra establecido en Avenida de Santiago 9, Bajo, 32001 Ourense.

Con fecha 8 de marzo de 2023 se modifica su denominación social pasándose de denominarse Redegal, S.L. a denominarse Redegal, S.A.

La Sociedad es cabecera de un grupo de sociedades formado por la sociedad dependiente Redegal TI MEXICO S.A. de C.V.

Redegal TI MEXICO S.A. de C.V. fue constituida en México, Distrito Federal, el 18 de diciembre de 2014. Su domicilio social se encuentra establecido en México, Distrito Federal, Avda. Horacio 930, Polanco. Miguel Hidalgo 11560.

La Sociedad Dominante es cabecera del Grupo desde el 27 de abril de 2022, fecha en la que adquiere el 49% de la sociedad Redegal TI MEXICO S.A. de C.V. y pasa a ostentar el control de la misma, pero no tiene obligación de formular cuentas consolidadas por estar dispensada de esta obligación, de acuerdo con la normativa vigente, en razón a la reducida dimensión del grupo. No obstante, los administradores han formulado cuentas consolidadas.

Todas las Sociedades del Grupo operan en el país donde fueron constituidas.

El ejercicio económico del Grupo comprende el período entre el 1 de enero y el 31 de diciembre de cada año.

La Sociedad dependiente se ha incluido en la consolidación aplicando el método de integración global, el cual ha venido determinado por el supuesto de poseer la mayoría de los derechos de voto. Asimismo, cierran sus estados financieros el 31 de diciembre de cada ejercicio.

Documento firmado electrónicamente a través de Docuten. Código CSV: 04619acc834e5ea479839353ee50b78afb68ee80

Todas las Sociedades dependientes llevan a cabo la misma actividad social.

Las cifras de las cuentas consolidadas vienen expresadas en euros a no ser que se indique lo contrario.

2. Bases de presentación de los Estados Financieros Intermedios Consolidados

a) Marco Normativo de información financiera aplicable al Grupo

Estos Estados Financieros Consolidados, compuestos por el balance consolidado, la cuenta de pérdidas y ganancias consolidada, el estado de cambios en el patrimonio neto consolidado, el estado de flujos de efectivo consolidado y las notas explicativas consolidadas compuestas por las notas 1 a 22, han sido formuladas por el Consejo de Administración de la Sociedad Dominante de acuerdo con el marco normativo de información financiera aplicable al Grupo, que es el establecido en:

a. Código de Comercio y la restante legislación mercantil.

b. Las Normas para la Formulación de Cuentas Anuales Consolidadas aprobadas por el Real Decreto 1159/2010 y el Plan General de Contabilidad aprobado por el Real Decreto 1514/2007, de 16 de noviembre de 2007 y sus modificaciones aprobadas por el Real Decreto 1159/2010, de 17 de septiembre, por el Real Decreto 602/2016, de 2 de diciembre, y por el Real Decreto 1/2021, de 12 de enero.

c. Las normas de obligado cumplimiento aprobadas por el Instituto de Contabilidad y Auditoría de Cuentas en desarrollo del Plan General de Contabilidad y sus normas complementarias.

d. El resto de la normativa contable española que resulte de aplicación.

b) Imagen fiel

Los Estados Financieros Intermedios Consolidados correspondientes al periodo de seis meses comprendido entre el 1 de enero y el 30 de junio del 2026 han sido obtenidos de los registros contables de la Sociedad Dominante y de su sociedad participada y se presentan de acuerdo con el marco normativo de información financiera que le resulta de aplicación y en particular, los principios y criterios contables en él contenidos, de forma que muestran la imagen fiel del patrimonio, de la situación financiera, de los resultados del Grupo y de los flujos de efectivo consolidados correspondientes al periodo de seis meses terminado en dicha fecha.

Documento firmado electrónicamente a través de Docuten. Código CSV: 04619acc834e5ea479839353ee50b78afb68ee80

c) Principios contables

Los Estados Financieros Intermedios Consolidados se han preparado de acuerdo con los principios contables obligatorios. No existe ningún principio contable que, siendo significativo su efecto, se haya dejado de aplicar.

d) Aspectos críticos de la valoración y estimación de la incertidumbre y juicios relevantes en la aplicación de políticas contables

La preparación de los Estados Financieros Intermedios Consolidados requiere que la Dirección realice estimaciones contables relevantes, juicios, estimaciones e hipótesis, que pudieran afectar a las políticas contables adoptadas y al importe de los activos, pasivos, ingresos, gastos y desgloses con ellos relacionados.

Las estimaciones y las hipótesis realizadas se basan, entre otros, en la experiencia histórica u otros hechos considerados razonables teniendo en cuenta las circunstancias a la fecha de cierre, el resultado de las cuales representa la base de juicio sobre el valor contable de los activos y pasivos no determinables de una cuantía de forma inmediata.

Los resultados reales podrían manifestarse de forma diferente a la estimada. Estas estimaciones y juicios se evalúan continuamente.

Algunas estimaciones contables se consideran significativas si la naturaleza de las estimaciones y supuestos es material y si el impacto sobre la posición financiera o el rendimiento operativo es material.

Aunque estas estimaciones fueron realizadas por la Dirección de la Sociedad Dominante con la mejor información disponible al cierre de cada ejercicio, aplicando su mejor estimación y conocimiento del mercado, es posible que eventuales acontecimientos futuros obliguen a la Sociedad Dominante a modificarlas en los siguientes ejercicios. De acuerdo con la legislación vigente se reconocerá prospectivamente los efectos del cambio de estimación en la cuenta de resultados.

Básicamente, estas estimaciones se refieren a:

- La vida útil de los activos materiales e intangibles (notas 4.c y 4.d).
- La evaluación de posibles pérdidas por deterioro de determinados activos (nota 4.e).
- El valor razonable de determinados instrumentos financieros (nota 4.g).
- El cálculo de provisiones, así como la probabilidad de ocurrencia y el importe de los pasivos indeterminados o contingentes (nota 4.k).
- Las previsiones de ganancias fiscales futuras hacen probable la aplicación de activos por impuesto diferido (nota 4.j).

Documento firmado electrónicamente a través de Docuten. Código CSV: 04619acc834e5ea479839353ee50b78afb68ee80

e) Empresa en funcionamiento

Situación patrimonial y financiera a 30 de junio de 2026

A 30 de junio de 2026 el Grupo presenta un patrimonio neto consolidado positivo de 475.556,12 euros, frente a un patrimonio neto negativo de 623.088,95 euros a 31 de diciembre de 2025. El fondo de maniobra consolidado continúa siendo negativo, por importe de 1.721.456,16 euros, si bien se ha reducido en 1.204.466 euros respecto al cierre del ejercicio anterior (2.758.341 euros negativos a 31 de diciembre de 2025). El resultado consolidado del periodo de seis meses ha sido una pérdida de 417.822,59 euros, un 32% inferior a la registrada en el mismo periodo del ejercicio anterior (pérdida de 610.479,68 euros a 30 de junio de 2025).

Esta situación es consecuencia, principalmente, de los siguientes factores:

· El elevado consumo de capital circulante derivado del esfuerzo inversor realizado en los últimos ejercicios en los negocios de España, México y Portugal y en el desarrollo de los productos propios Binnacle y Boostic, cuyo ritmo de comercialización está siendo más gradual que el inicialmente previsto.

· Los gastos extraordinarios y no recurrentes derivados de recargos e intereses por pagos extemporáneos de liquidaciones tributarias (nota 16).

· La demora en el cobro de determinados saldos de clientes de dicha sociedad (nota 10).

Medidas adoptadas durante el periodo

Durante el primer semestre de 2026 la Sociedad Dominante ha ejecutado las siguientes medidas orientadas a restablecer el equilibrio patrimonial y reforzar su posición de liquidez (nota 15):

· Ampliación de capital dineraria aprobada por la Junta General de Accionistas el 27 de marzo de 2026, por importe total de 761.452 euros (97.622 euros de nominal y 663.829,60 euros de prima de emisión), íntegramente suscrita y desembolsada, que ha reforzado los fondos propios y la tesorería del Grupo.

· Ampliación de capital no dineraria, mediante compensación de créditos de accionistas, aprobada por la Junta General de Accionistas el 4 de mayo de 2026, por importe total de 809.320,20 euros (103.759 euros de nominal y 705.561,20 euros de prima de emisión), que pone de manifiesto el apoyo financiero continuado de los accionistas de referencia y ha reducido el endeudamiento del Grupo.

· Medidas de contención y racionalización de los costes de estructura, con efecto en los márgenes operativos del periodo.

En conjunto, las dos ampliaciones de capital han supuesto un refuerzo de los fondos propios de 1.570.772,20 euros, lo que ha permitido que tanto la Sociedad Dominante como el Grupo presenten a 30 de junio de 2026 un patrimonio neto positivo, superando la situación de desequilibrio patrimonial existente a 31 de diciembre de 2025.

Evolución del negocio

La actividad del Grupo mantiene una tendencia de crecimiento. El importe neto de la cifra de negocios del primer semestre de 2026 se ha incrementado un 18,5% respecto al mismo periodo del ejercicio anterior (nota 20) y se consolida la mejora de los indicadores operativos

Documento firmado electrónicamente a través de Docuten. Código CSV: 04619acc834e5ea479839353ee50b78afb68ee80

iniciada en el ejercicio 2025, con un claro avance de los márgenes de resultado de explotación y EBITDA respecto al mismo periodo del ejercicio anterior y una reducción del 32% de la pérdida del periodo.

Previsiones de tesorería y plan de negocio

La Sociedad Dominante han actualizado las previsiones de tesorería del Grupo para los doce meses siguientes a la fecha de formulación de estos estados financieros intermedios consolidados. Dichas previsiones se sustentan en un plan de negocio actualizado que contempla, entre otros, los siguientes elementos:

· La cartera de proyectos contratada y el grado de cumplimiento de los objetivos comerciales alcanzado a la fecha de formulación.

· El calendario actualizado de lanzamiento y comercialización de los productos propios.

· La obtención de nueva financiación, bancaria y de organismos públicos, que a la fecha de formulación se encuentra en fase de negociación, sin existir compromiso vinculante. En el caso de que no se llegue a su formalización, se aplicarían medidas alternativas como las descritas a continuación.

· El mantenimiento del apoyo financiero de los accionistas de referencia, que además garantizan, mediante avales personales o pignoraticios, las operaciones de financiación bancaria del Grupo (nota 21).

· La continuidad de las medidas de contención de costes y la gestión activa del calendario de pagos a acreedores.

De acuerdo con dichas previsiones, el Grupo dispondrá de los recursos necesarios para atender sus obligaciones de pago a su vencimiento durante los doce meses siguientes a la fecha de formulación.

Conclusión de los administradores

El fondo de maniobra negativo y la dependencia de la obtención de la nueva financiación en negociación y del cumplimiento del plan de negocio constituyen factores de incertidumbre sobre la capacidad del Grupo para continuar como empresa en funcionamiento. No obstante, los administradores de la Sociedad Dominante, teniendo en cuenta las medidas ya ejecutadas, el restablecimiento del equilibrio patrimonial, la evolución favorable de la actividad y de los márgenes operativos, el apoyo reiterado de los accionistas y las previsiones de tesorería actualizadas, estiman que, en caso de cumplirse las hipótesis del plan y la obtención de financiación, el Grupo dispondrá de capacidad para continuar sus operaciones y atender sus compromisos de pago.

En consecuencia, los presentes estados financieros intermedios consolidados han sido formulados aplicando el principio de empresa en funcionamiento y no incluyen ajuste alguno que pudiera derivarse de la no aplicación de dicho principio, en particular en relación con la recuperación de los activos y la clasificación y cuantía de los pasivos.

Documento firmado electrónicamente a través de Docuten. Código CSV: 04619acc834e5ea479839353ee50b78afb68ee80

f) Comparación de la información

Se presenta, a efectos comparativos, con cada una de las partidas del balance, de la cuenta de pérdidas y ganancias, del estado de cambios en el patrimonio neto y del estado de flujos de efectivo, todos ellos consolidados, además de las cifras correspondientes al ejercicio del año 2026, las correspondientes al período anterior.

g) Agrupación de partidas

Determinadas partidas del balance consolidado, de la cuenta de pérdidas y ganancias consolidada, del estado de cambios en el patrimonio neto consolidado y del estado de flujos de efectivo consolidado, se presentan de forma agrupada para facilitar su comprensión, si bien, en la medida en que sea significativa, se ha incluido la información desagregada en las correspondientes notas explicativas consolidadas.

h) Elementos recogidos en varias partidas

No hay elementos de naturaleza similar incluidos en diferentes partidas dentro del balance consolidado.

i) Clasificación de las partidas corrientes y no corrientes

Los activos y pasivos se presentan en el balance consolidado clasificados entre corrientes y no corrientes. A estos efectos, los activos y pasivos se clasifican como corrientes cuando están vinculados al ciclo normal de explotación del Grupo y se esperan vender, consumir, realizar o liquidar en el transcurso del mismo, son diferentes a los anteriores y su vencimiento, enajenación o realización se espera que se produzca en el plazo máximo de un año; se mantienen con fines de negociación o se trata de efectivo y otros activos líquidos equivalentes cuya utilización no está restringida por un periodo superior a un año. En caso contrario se clasifican como activos y pasivos no corrientes.

j) Importancia relativa

Al determinar la información a desglosar en las presentes notas explicativas consolidadas sobre las diferentes partidas de los estados financieros intermedios consolidados u otros asuntos, el Grupo, de acuerdo con el Marco Conceptual del Plan General de Contabilidad, ha tenido en cuenta la importancia relativa en relación con los Estados Financieros Intermedios Consolidados del a fecha 30 de junio del 2026.

k) Perímetro de Consolidación

El perímetro de consolidación de Redegal, S.A. y Sociedades Dependientes a fecha 30 de junio del 2026 se presenta a continuación:

Documento firmado electrónicamente a través de Docuten. Código CSV: 04619acc834e5ea479839353ee50b78afb68ee80

A 30.06.2026

Denominación/ Domicilio/ Actividad	Valor en libros de la participación	% participación Directa	Capital social	Reservas	Otras partidas del patrimonio	Resultado Explotación	Resultado Resultado después de impuestos de actividades continuadas
REDEGAL TI MEXICO S.A. de C.V.	4.675,80	99%	8.355,00	-	(3.456.563,04)	(88.142,50)	88.859,29
	4.675,80						

3. Aplicación del resultado del ejercicio de la Sociedad Dominante

El 17 de junio de 2026 la Junta General Ordinaria de Accionistas aprobó la distribución del resultado de la Sociedad Dominante del ejercicio cerrado a 31 de diciembre de 2025, que se muestra a continuación:

Base de reparto	
Pérdidas y ganancias (beneficio o pérdida)	(787.921,85)
Total	(787.921,85)
Aplicación	
A resultados negativos de ejercicios anteriores	(787.921,85)
Total	(787.921,85)

No se han distribuido dividendos durante los últimos 5 ejercicios y no ha habido oposición a su reparto.

4. Normas de registro y valoración

Las principales normas de registro y valoración utilizadas por el Grupo en la elaboración de estos Estados Financieros Intermedios Consolidados a 30 de junio del 2026, de acuerdo con las establecidas por la normativa aplicable, han sido las siguientes

a) Principios de consolidación aplicados

a.1) Transacciones entre Sociedades incluidas en el perímetro de consolidación

En el proceso de consolidación se han eliminado los saldos, transacciones y resultados entre Sociedades consolidadas por integración global.

a.2) Homogeneización de principios contables

Los principios y procedimientos de contabilidad utilizados por las Sociedades del Grupo se han homogeneizado con el fin de presentar los estados financieros consolidados con una

Documento firmado electrónicamente a través de Docuten. Código CSV: 04619acc834e5ea479839353ee50b78afb68ee80

base de valoración homogénea. No obstante, el efecto de dicha homogeneización sobre los Cuentas Anuales Consolidadas no ha sido significativo.

a.3) Diferencias de conversión

Los estados financieros de entidades participadas cuya moneda funcional es distinta de la moneda de presentación, euro, se han convertido utilizando los siguientes procedimientos:

- Los activos y pasivos se han convertido en el tipo de cambio oficial vigente al cierre del ejercicio.
- El capital y las reservas se han convertido en un tipo de cambio histórico.
- La cuenta de pérdidas y ganancias consolidadas se ha convertido aplicando el tipo de cambio medio acumulado del ejercicio.

La diferencia resultante de igualar el valor de activos y pasivos netos con el del patrimonio una vez aplicados estos criterios se han incluido en el epígrafe "Diferencias de conversión en Sociedades consolidadas" del capítulo "Patrimonio neto" del balance consolidado adjunto. Dichas diferencias de conversión se reconocerán como ingresos o gastos en el momento en que se realice o enajene, total o parcialmente, la inversión que las generó.

a.4) Reservas en Sociedades consolidadas por integración global y por puesta en equivalencia

Este epígrafe recoge los resultados generados, no distribuidos, por las Sociedades del grupo y asociadas, a efectos de consolidación, entre la fecha de primera consolidación y el inicio del ejercicio presentado.

b) Combinaciones de negocios

La adquisición por parte de la Sociedad Dominante del control de una Sociedad dependiente constituye una combinación de negocios a la que se aplicará el método de adquisición. En consolidaciones posteriores, la eliminación de la inversión-patrimonio neto de las Sociedades dependientes se realizará con carácter general con base en los valores resultantes de aplicar el método de adquisición que se describe a continuación en la fecha de control.

Las combinaciones de negocios se contabilizan aplicando el método de adquisición para lo cual se determina la fecha de adquisición y se calcula el coste de la combinación, registrándose los activos identificables adquiridos y los pasivos asumidos a su valor razonable referido a dicha fecha.
La diferencia positiva o la diferencia negativa de la combinación se determina por diferencia entre los valores razonables de los activos adquiridos y pasivos asumidos registrados y el coste de la combinación, todo ello referido a la fecha de adquisición.

El coste de la combinación se determina por la agregación de:

- Los valores razonables en la fecha de adquisición de los activos cedidos, los pasivos incurridos o asumidos y los instrumentos de patrimonio emitidos.

Documento firmado electrónicamente a través de Docuten. Código CSV: 04619acc834e5ea479839353ee50b78afb68ee80

- El valor razonable de cualquier contraprestación contingente depende de eventos futuros o del cumplimiento de condiciones predeterminadas.

No forman parte del coste de la combinación los gastos relacionados con la emisión de los instrumentos de patrimonio o de los pasivos financieros entregados a cambio de los elementos adquiridos.

Asimismo, tampoco forman parte del coste de la combinación los honorarios abonados a asesores legales u otros profesionales que hayan intervenido en la combinación ni por supuesto los gastos generados internamente por estos conceptos en operaciones que otorguen control. Dichos importes se imputan directamente en la cuenta de resultados.

Si la combinación de negocios se realiza por etapas, de modo que con anterioridad a la fecha de adquisición (fecha de toma de control), existía una inversión previa, el fondo de comercio o diferencia negativa se obtiene por la diferencia entre:

- El coste de la combinación de negocios, más el valor razonable en la fecha de adquisición de cualquier participación previa de la empresa adquirente en la adquirida, y,
- El valor de los activos identificables adquiridos menos el de los pasivos asumidos, determinado de acuerdo con lo indicado anteriormente.

Cualquier beneficio o pérdida que surja como consecuencia de la valoración a valor razonable en la fecha en que se obtiene el control de la participación previa existente en la adquirida, se reconocerá en la cuenta de pérdidas y ganancias consolidadas consolidada. Si con anterioridad la inversión en esta participada se hubiera valorado por su valor razonable, los ajustes por valoración pendientes de ser imputados al resultado del ejercicio se transferirán a la cuenta de pérdidas y ganancias consolidadas consolidada. De otra parte, se presume que el coste de la combinación de negocios es el mejor referente para estimar el valor razonable en la fecha de adquisición de cualquier participación previa.

Las correcciones valorativas por deterioro reconocidas en el fondo de comercio no son objeto de reversión en ejercicios posteriores.

Si con posterioridad a la obtención del control se producen transacciones de venta o compra de participaciones de una subsidiaria sin pérdida del mismo, los impactos de estas transacciones sin cambio de control se contabilizan en patrimonio y no se modifica el importe del fondo de comercio de consolidación

c) Inmovilizado intangible

Como norma general, el inmovilizado intangible se registra siempre que cumpla con el criterio de identificabilidad y se valora inicialmente por su precio de adquisición o coste de

Documento firmado electrónicamente a través de Docuten. Código CSV: 04619acc834e5ea479839353ee50b78afb68ee80

producción, minorado, posteriormente, por la correspondiente amortización acumulada y, en su caso, por las pérdidas por deterioro que haya experimentado. En particular se aplican los siguientes criterios:

c.1) Gastos de investigación y desarrollo

Se registran en la cuenta de pérdidas y ganancias consolidada los gastos de investigación incurridos en el ejercicio. No obstante, el Grupo activa estos gastos como inmovilizado intangible en caso de cumplir las siguientes condiciones:

- Estar específicamente individualizados por proyectos y su coste claramente establecido para que pueda ser distribuido en el tiempo.
- Existir motivos fundados del éxito técnico y de la rentabilidad económico-comercial del proyecto.

La activación de los gastos de investigación y desarrollo implica un análisis del cumplimiento de los requisitos previstos en el marco normativo de información financiera como son la existencia de un proyecto específico e individualizado que permita valorar de forma fiable el desembolso atribuible a la realización del proyecto, así como el establecimiento de métodos de asignación, imputación y distribución temporal de los costes de cada proyecto y cuya recuperabilidad se basa en el éxito técnico de los proyectos y el cumplimiento futuro de los planes de negocio.

Los gastos de investigación y los de desarrollo que figuran en el activo se amortizan linealmente durante su vida útil (5 años), a partir del momento en que el proyecto está disponible para su comercialización; en el caso en que existan dudas razonables sobre el éxito técnico o la rentabilidad económico-comercial del proyecto, los importes registrados en el activo deberán imputarse directamente a pérdidas del ejercicio.

Al cierre del ejercicio y a la fecha de elaboración de los Cuentas Anuales Consolidadas, la Dirección de la Sociedad Dominante evalúa la posible existencia de indicios de deterioro considerando los flujos futuros de los proyectos de I+D de acuerdo al plan de negocios proyectado a cinco años actualizados a una tasa de descuento.

c.2) Aplicaciones informáticas

Bajo este concepto se incluyen los importes satisfechos por el acceso a la propiedad o por el derecho al uso de programas informáticos.

Los programas informáticos que cumplen los criterios de reconocimiento se activan a su coste de adquisición o elaboración. Su amortización se realiza linealmente en un periodo de 3 años desde la entrada en explotación de cada aplicación.

Los costes de mantenimiento de las aplicaciones informáticas se imputan a resultados del ejercicio en que se incurren.

Documento firmado electrónicamente a través de Docuten. Código CSV: 04619acc834e5ea479839353ee50b78afb68ee80

Las aplicaciones informáticas desarrolladas internamente por la Sociedad para su propio uso se reconocen como inmovilizado intangible, de acuerdo con la norma de registro y valoración 6ª, letra e) del Plan General de Contabilidad y con la Resolución del ICAC de 28 de mayo de 2013. Se activan cuando se cumplen, desde el momento en que se incurren los costes, todas las condiciones siguientes:
a) El proyecto está específicamente individualizado y su coste está claramente establecido para poder distribuirlo en el tiempo.
b) Existen motivos fundados de su éxito técnico y de que generará rendimientos económicos futuros para la Sociedad, en forma de ahorro de costes o mejora de la eficiencia operativa derivados de su uso interno.

Los costes incurridos en la fase de investigación o de diseño preliminar, cuando no se cumplen las condiciones anteriores, se reconocen como gasto del ejercicio.
Las aplicaciones se valoran por su coste de producción, que comprende:

- Los costes de personal propio directamente imputables al proyecto, determinados según las horas efectivamente dedicadas y registradas por proyecto.
- Los servicios externos y materiales consumidos.
- La parte razonable de costes indirectos que correspondan al periodo de desarrollo.

El importe activado se registra con abono a la cuenta “Trabajos realizados por la empresa para su activo” de la cuenta de pérdidas y ganancias.

No se activan en ningún caso los gastos de mantenimiento y revisión global de los sistemas, los de formación del personal, los generales y de administración ni las ineficiencias incurridas. Estos gastos se imputan a resultados en el ejercicio en que se producen.

La amortización empieza cuando la aplicación está en condiciones de funcionamiento. Se calcula de forma lineal durante su vida útil estimada, que no supera cinco años salvo prueba en contrario. Mientras la aplicación está en fase de desarrollo, los costes figuran como aplicaciones informáticas en curso y no se amortizan.
Si en algún momento surgen dudas razonables sobre el éxito técnico o la rentabilidad económica del proyecto, los importes registrados en el activo se imputan directamente a pérdidas del ejercicio.

d) Inmovilizado material

El inmovilizado material se valora por su precio de adquisición o coste de producción incrementado, en su caso, por las actualizaciones practicadas según lo establecido por las diversas disposiciones legales, siendo la última la correspondiente al Real Decreto-Ley

Documento firmado electrónicamente a través de Docuten. Código CSV: 04619acc834e5ea479839353ee50b78afb68ee80

7/1996, de 7 de junio, y minorado por la correspondiente amortización acumulada y las pérdidas por deterioro experimentadas.

Adicionalmente, se incluyen los gastos financieros devengados durante el periodo de construcción que son directamente atribuibles a la adquisición o fabricación del activo, siempre que se requiera un periodo de tiempo superior a un año hasta que se encuentren en condiciones de uso.

Los impuestos indirectos que gravan los elementos del inmovilizado material sólo se incluyen en el precio de adquisición o coste de producción cuando no son recuperables directamente de la Hacienda Pública.

Se incluye como mayor valor del inmovilizado material la estimación inicial del valor actual de las obligaciones asumidas derivadas del desmantelamiento o retiro y otras asociadas al citado activo, tales como los costes de rehabilitación del lugar sobre el que se asienta, siempre que estas obligaciones den lugar al registro de provisiones.

Los costes de ampliación, modernización o mejoras que representan un aumento de la productividad, capacidad o eficiencia, o un alargamiento de la vida útil de los bienes, se contabilizan como un mayor coste de los mismos. Los gastos de conservación y mantenimiento se cargan a la cuenta de pérdidas y ganancias consolidada del ejercicio en que se incurren.

Los trabajos efectuados por el Grupo para su propio inmovilizado se reflejan en base al precio de coste de las materias primas y otras materias consumibles, los costes directamente imputables a dichos bienes, así como una proporción razonable de los costes indirectos.

El Grupo amortiza su inmovilizado material de forma lineal. Los porcentajes de amortización aplicados son los siguientes:

Elemento	Coeficiente
Construcciones	3%
Instalaciones técnicas	10%
Mobiliario	10%
Equipos para proceso de la información	25%
Otro inmovilizado material	12%

Adicionalmente se aplican las siguientes normas particulares:

d.1) Terrenos y construcciones

Se incluyen en su precio de adquisición los gastos de acondicionamiento como cierres, movimiento de tierras, obras de saneamiento y drenaje, los de derribo de construcciones

Documento firmado electrónicamente a través de Docuten. Código CSV: 04619acc834e5ea479839353ee50b78afb68ee80

cuando sea necesario para poder efectuar obras de nueva planta, los gastos de inspección y levantamiento de planos cuando se efectúen con carácter previo a su adquisición, así como, en su caso, la estimación inicial del valor actual de las obligaciones presentes derivadas de los costes de rehabilitación del solar.

Los terrenos no se amortizan.

e) Deterioro de valor de los activos no financieros

Al cierre de cada ejercicio, siempre que existan indicios de pérdida de valor, el Grupo procede a estimar mediante el denominado "test de deterioro" la posible existencia de pérdidas de valor que reduzcan el valor recuperable de dichos activos a un importe inferior al de su valor en libros.

El importe recuperable se determina como el mayor importe entre el valor razonable menos los costes de venta y el valor en uso.

Los valores recuperables se calculan para cada unidad generadora de efectivo, si bien en el caso de inmovilizaciones materiales, siempre que sea posible, los cálculos de deterioro se efectúan elemento a elemento, de forma individualizada.

f) Arrendamientos y otras operaciones de naturaleza similar

El Grupo registra como arrendamientos financieros aquellas operaciones por las cuales el arrendador transfiere sustancialmente al arrendatario los riesgos y beneficios inherentes a la propiedad del activo objeto del contrato, registrando como arrendamientos operativos el resto.

f.1) Arrendamiento operativo

Los gastos derivados de los acuerdos de arrendamiento operativo se contabilizan en la cuenta de pérdidas y ganancias consolidada en el ejercicio en que se devengan.
Cualquier cobro o pago que se realiza al contratar un arrendamiento operativo se trata como un cobro o pago anticipado, que se imputa a resultados a lo largo del periodo del arrendamiento, a medida que se ceden o reciben los beneficios del activo arrendado.

f.2) Fianzas entregadas y recibidas

La diferencia entre el valor razonable de las fianzas entregadas y recibidas y el importe desembolsado o cobrado es considerada como un pago o cobro anticipado por el arrendamiento operativo o prestación del servicio, que se imputa a la cuenta de pérdidas y ganancias consolidadas durante el periodo del arrendamiento o durante el periodo en el que se preste el servicio.
Cuando se trata de fianzas a corto plazo, no se realiza el descuento de flujos de efectivo dado que su efecto no es significativo.

Documento firmado electrónicamente a través de Docuten. Código CSV: 04619acc834e5ea479839353ee50b78afb68ee80

g) Instrumentos financieros

El Grupo, en el momento del reconocimiento inicial, clasifica los instrumentos financieros como un activo financiero, un pasivo financiero o un instrumento de patrimonio, en función del fondo económico de la transacción, y teniendo presente las definiciones de activo financiero, pasivo financiero e instrumento de patrimonio, del marco de información financiero que le resulta de aplicación, el cual ha sido descrito en la nota 2.a.

El reconocimiento de un instrumento financiero se produce en el momento en el que el Grupo se convierte en parte obligada del mismo, bien como adquirente, como tenedora o como emisora de este.

g.1) Activos financieros

El Grupo clasifica sus activos financieros en función del modelo de negocio que aplica a los mismos y de las características de los flujos de efectivo del instrumento.

El modelo de negocio es determinado por la Dirección del Grupo y este refleja la forma en que gestionan conjuntamente cada grupo activos financieros para alcanzar un objetivo de negocio concreto. El modelo de negocio que el Grupo aplica a cada grupo de activos financieros es la forma en que esta gestiona los mismos con el objetivo de obtener flujos de efectivo.

El Grupo a la hora de categorizar los activos también tiene presente las características de los flujos de efectivo que estos devengan. En concreto, distingue entre aquellos activos financieros cuyas condiciones contractuales dan lugar, en fechas especificadas, a flujos de efectivo que son cobros de principal e intereses sobre el importe del principal pendiente (de ahora en adelante, activos que cumplen con el criterio de UPPI), del resto de activos financieros (de ahora en adelante, activos que no cumplen con el criterio de UPPI).

En concreto, los activos financieros del Grupo se clasifican en las siguientes categorías:

g.1.1) Activos financieros a valor razonable con cambios en la cuenta de pérdidas y ganancias consolidada

Como criterio general, el Grupo clasifica sus activos financieros como activos financieros a valor razonable con cambios en la cuenta de pérdidas y ganancias consolidadas, salvo que los mismos tengan que ser clasificados en alguna otra categoría de las indicadas posteriormente para los mismos por el marco normativo de información financiera aplicable.

En particular, los activos financieros mantenidos para negociar son clasificados dentro de esta categoría. El Grupo considera que un activo financiero se posee para negociar cuando:

- Se origine o se adquiera con el propósito de que sea vendido en el corto plazo.
- Forme parte en el momento de su reconocimiento inicial, de una cartera de instrumentos financieros identificados y gestionados conjuntamente de la que

Documento firmado electrónicamente a través de Docuten. Código CSV: 04619acc834e5ea479839353ee50b78afb68ee80

existan evidencias de actuaciones recientes para obtener ganancias en el corto plazo, o

- Sea un instrumento financiero derivado, siempre y cuando no sea un contrato de garantía financiera, ni haya sido objeto de designación como instrumento de cobertura.

En todo caso, el Grupo, en el momento del reconocimiento inicial, clasifica dentro de esta categoría todo activo financiero que haya designado como un activo financiero a valor razonable con cambios en la cuenta de pérdidas y ganancias consolidadas, debido a que con ello elimina o reduce significativamente una incoherencia de valoración o asimetría contable que surgiría en el caso de clasificarlo en otra de las categorías.
Se registran inicialmente por su valor razonable, que, salvo evidencia en contrario, será el precio de la transacción, que equivaldrá al valor razonable de la contraprestación entregada. Los costes de transacción que les son directamente atribuibles se reconocen como un gasto en la cuenta de pérdidas y ganancias consolidadas.
Con posterioridad al reconocimiento inicial, el Grupo registra los activos incluidos en esta categoría a valor razonable, registrando los cambios en la cuenta de pérdidas y ganancias consolidada.

g.1.2) Activos financieros a coste amortizado

Se corresponden con activos financieros a los que el Grupo aplica un modelo de negocio que tiene el objetivo de percibir los flujos de efectivo derivados de la ejecución del contrato, y las condiciones contractuales del activo financiero dan lugar, en fechas especificadas, a flujos de efectivo que son únicamente cobros de principal e intereses, sobre el importe del principal pendiente, aun cuando el activo esté admitido a negociación en un mercado organizado, por lo que son activos que cumplen con el criterio de UPPI (activos financieros cuyas condiciones contractuales dan lugar, en fechas especificadas, a flujos de efectivo que son cobros de principal e intereses sobre el importe del principal pendiente).

El Grupo considera que los flujos de efectivo contractuales de un activo financiero son únicamente cobros de principal e interés sobre el importe del principal pendiente, cuando estos son los propios de un préstamo ordinario o común, sin perjuicio de que la operación se acuerde a un tipo de interés cero o por debajo de mercado. El Grupo considera que no cumplen este criterio, y por lo tanto, no clasifica dentro de esta categoría, a activos financieros convertibles en instrumentos de patrimonio neto del emisor, préstamos con tipos de interés variables inversos (es decir, un tipo que tiene una relación inversa con los tipos de interés de mercado); o aquellos en los que el emisor puede diferir el pago de intereses si con dicho pago se viera afectada su solvencia, sin que los intereses diferidos devenguen intereses adicionales.

El Grupo a la hora de evaluar si está aplicando el modelo de negocio de cobro de los flujos de efectivo contractuales a un grupo de activos financieros, o por el contrario,

Documento firmado electrónicamente a través de Docuten. Código CSV: 04619acc834e5ea479839353ee50b78afb68ee80

está aplicando otro modelo de negocio, tiene en consideración el calendario, la frecuencia y el valor de las ventas que se están produciendo y se han producido en el pasado dentro de este grupo de activos financieros. Las ventas en sí mismas no determinan el modelo de negocio y, por ello, no pueden considerarse de forma aislada. Por ello, la existencia de ventas puntuales, dentro de un mismo grupo de activos financieros, no determina el cambio de modelo de negocio para el resto de los activos financieros incluidos dentro de ese grupo. Para evaluar si dichas ventas determinan un cambio en el modelo de negocio, el Grupo tiene presente la información existente sobre ventas pasadas y sobre las ventas futuras esperadas para un mismo grupo de activos financieros. El Grupo también tiene presente las condiciones que existían en el momento en el que se produjeron las ventas pasadas y las condiciones actuales, a la hora de evaluar el modelo de negocio que está aplicando a un grupo de activos financieros.

Con carácter general, se incluyen dentro de esta categoría los créditos por operaciones comerciales y los créditos por operaciones no comerciales:

- Créditos por operaciones comerciales: Aquellos activos financieros que se originan con la venta bienes y la prestación de servicios por operaciones de tráfico de la empresa por el cobro aplazado
- Créditos por operaciones no comerciales: Aquellos activos financieros que, no siendo instrumentos de patrimonio ni derivados, no tienen origen comercial y cuyos cobros son de cuantía determinada o determinable, procedentes de operaciones de préstamo o crédito concedidas por el Grupo.

  Se registran inicialmente al valor razonable de la contraprestación entregada más los costes de la transacción que sean directamente atribuibles.

  No obstante, lo anterior, los créditos por operaciones comerciales con vencimiento no superior a un año y que no tengan un tipo de interés contractual se valoran inicialmente por su valor nominal, siempre y cuando el efecto de no actualizar los flujos de efectivo no sea significativo, en cuyo caso se seguirán valorando posteriormente por dicho importe, salvo que se hubieran deteriorado.

  Con posterioridad a su reconocimiento inicial, se valoran a coste amortizado. Los intereses devengados se contabilizan en la cuenta de pérdidas y ganancias consolidada.

  Al cierre del ejercicio, el Grupo efectúa las correcciones valorativas por deterioro oportunas siempre que existe evidencia objetiva de que el valor de un activo financiero, o de un grupo de activos financieros con similares características de riesgos valorados colectivamente, se ha deteriorado como resultado de uno o más eventos ocurridos después de su reconocimiento inicial, que ocasionan una reducción o retraso en el cobro de los flujos de efectivo futuros estimados, que puedan venir motivados por la insolvencia del deudor.

  Las correcciones valorativas por deterioro se registran en función de la diferencia entre su valor en libros y el valor actual al cierre del ejercicio de los flujos de efectivo futuros que se estima van a generar (incluyendo los procedentes de la ejecución de

Documento firmado electrónicamente a través de Docuten. Código CSV: 04619acc834e5ea479839353ee50b78afb68ee80

garantías reales y/o personales), descontados al tipo de interés efectivo calculado en el momento de su reconocimiento inicial. Para los activos financieros a tipo de interés variable, el Grupo emplea el tipo de interés efectivo que, conforme a las condiciones contractuales del instrumento, corresponde aplicar a fecha de cierre del ejercicio. Estas correcciones se reconocen en la cuenta de pérdidas y ganancias consolidada.

g.1.3) Activos financieros a coste

En esta categoría se incluyen los siguientes activos financieros:

Las inversiones en el patrimonio de empresas del grupo, multigrupo y asociadas.

- Las restantes inversiones en instrumentos de patrimonio cuyo valor razonable no pueda determinarse con referencia a un mercado activo, o no pueda estimarse con fiabilidad, y los derivados que tengan como subyacentes este tipo de inversiones.
- Los activos financieros híbridos cuyo valor razonable no puede estimarse con fiabilidad, salvo que cumpla los criterios para ser clasificado como un activo financiero a coste amortizado.
- Las aportaciones realizadas a cuentas en participación y similares.
- Los préstamos participativos cuyos intereses tengan carácter contingente, bien porque se pacte un tipo de interés fijo o variable condicionado al cumplimiento de un hito en el prestatario (p.e. la obtención de beneficios), o bien porque se calculen con referencia a la evolución de la actividad de este.
- Cualquier activo financiero, que inicialmente se pudiese clasificar como un activo financiero a valor razonable con cambios en la cuenta de pérdidas y ganancias consolidadas, cuando no sea posible obtener una estimación fiable del valor razonable.

  Se registran inicialmente al valor razonable de la contraprestación entregada más los costes de la transacción que sean directamente atribuibles. Los honorarios abonados a asesores legales, u otros profesionales, que intervengan en la adquisición del activo se contabilizan como un gasto en la cuenta de pérdidas y ganancias consolidada. Tampoco se registran como mayor valor del activo, los gastos generados internamente en la adquisición del activo, registrándose en la cuenta de pérdidas y ganancias consolidadas. En el caso de inversiones realizadas con anterioridad a que sean consideradas inversiones en el patrimonio de en una empresa del grupo, multigrupo o asociada, el valor contable que tiene inmediatamente antes de que el activo pueda tener tal calificación es considerado el coste de dicha inversión.

  Los instrumentos de patrimonio clasificados en esta categoría se valoran por su coste, menos, en su caso, el importe acumulado de las correcciones valorativas por deterioro.

  Las aportaciones realizadas como consecuencia de un contrato de cuentas en participación y similares se valoran al coste, incrementado o disminuido por el beneficio o la pérdida, respectivamente, que correspondan a la empresa como partícipe no gestor, y menos, en su caso, el importe acumulado de las correcciones valorativas por deterioro.

Documento firmado electrónicamente a través de Docuten. Código CSV: 04619acc834e5ea479839353ee50b78afb68ee80

Se aplica este mismo criterio a los préstamos participativos cuyos intereses tienen carácter contingente, bien porque se pacta un tipo de interés fijo o variable condicionado al cumplimiento de un hito en la empresa prestataria, o bien porque se calculan exclusivamente por referencia a la evolución de la actividad de la citada empresa. Si además de un interés contingente incluye un interés fijo irrevocable, este último se contabiliza como un ingreso financiero en función de su devengo. Los costes de transacción se imputan a la cuenta de pérdidas y ganancias consolidadas de forma lineal a lo largo de la vida del préstamo participativo.

Al menos al cierre del ejercicio, el Grupo efectúa las correcciones valorativas necesarias siempre que exista evidencia objetiva de que el valor en libros de una inversión no es recuperable.

El importe de la corrección valorativa se calcula como la diferencia entre su valor en libros y el importe recuperable, entendido éste como el mayor importe entre su valor razonable menos los costes de venta y el valor actual de los flujos de efectivo futuros derivados de la inversión, que para el caso de instrumentos de patrimonio se calcula, bien mediante la estimación de los que se espera recibir como consecuencia del reparto de dividendos realizado por la entidad participada y de la enajenación o baja en cuentas de la inversión en la misma, bien mediante la estimación de su participación en los flujos de efectivo que se espera sean generados por la entidad participada, procedentes tanto de sus actividades ordinarias como de su enajenación o baja en cuentas.

El reconocimiento de las correcciones valorativas por deterioro de valor y, en su caso, su reversión, se registrarán como un gasto o un ingreso, respectivamente, en la cuenta de pérdidas y ganancias consolidadas. La reversión del deterioro tendrá como límite el valor en libros de la inversión que estaría reconocida en la fecha de reversión si no se hubiese registrado el deterioro del valor.

No obstante, en los casos en que se ha realizado una inversión en la empresa, previa a su calificación como empresa del grupo, multigrupo o asociada, y con anterioridad a esa calificación, y se hubieran realizado ajustes valorativos imputados directamente al patrimonio neto derivados de tal inversión, dichos ajustes se mantienen tras la calificación hasta la enajenación o baja de la inversión, momento en el que se registran en la cuenta de pérdidas y ganancias consolidada, o hasta que se produzcan las siguientes circunstancias:

- En el caso de ajustes valorativos previos por revalorizaciones del activo, las correcciones valorativas por deterioro se registran contra la partida del patrimonio neto hasta alcanzar el importe de las revalorizaciones reconocidas con anterioridad, y el exceso, en su caso, se registra en la cuenta de pérdidas y ganancias consolidada. La corrección valorativa por deterioro imputada directamente en el patrimonio neto no es objeto de reversión.
- En el caso de ajustes valorativos previos por reducciones de valor, cuando posteriormente el importe recuperable es superior al valor contable de las inversiones, este último se incrementa, hasta el límite de la indicada reducción de

Documento firmado electrónicamente a través de Docuten. Código CSV: 04619acc834e5ea479839353ee50b78afb68ee80

valor, contra la partida del patrimonio neto que ha recogido los ajustes valorativos previos, y a partir de ese momento, el nuevo importe surgido se considera coste de la inversión. Sin embargo, cuando existe una evidencia objetiva de deterioro en el valor de la inversión, las pérdidas acumuladas directamente en el patrimonio neto se reconocen en la cuenta de pérdidas y ganancias consolidada.

Los criterios de valoración de las inversiones en el patrimonio de empresas del grupo, asociadas y multigrupo, se detallan en el siguiente apartado.

- Inversiones en el patrimonio de empresas del grupo, asociadas y multigrupo

  Se consideran empresas del grupo aquellas vinculadas con el Grupo por una relación de control y empresas asociadas aquellas sobre las que el Grupo ejerce una influencia significativa. Adicionalmente, dentro de la categoría de multigrupo se incluye a aquellas Sociedades sobre las que, en virtud de un acuerdo, se ejerce un control conjunto con uno o más socios. Dichas inversiones se valoran inicialmente al coste, que equivaldrá al valor razonable de la contraprestación entregada más los costes de transacción que les sean directamente atribuibles. En aquellos casos, en los que el Grupo haya adquirido las participaciones en empresas del grupo, a través de una fusión, escisión o a través de una aportación no dineraria, si estas le otorgan el control de un negocio, valora la participación siguiendo los criterios establecidos por las normas particulares para las transacciones con partes vinculadas, establecida por el apartado 2 de la NRV 21ª de "Operaciones entre empresas del grupo", en virtud de la cual, las mismas han de ser valoradas por los valores que aportaban las mismas a las Cuentas consolidadas, formuladas bajo los criterios establecidos por el Código de Comercio, del grupo o subgrupo mayor en el que se integre la sociedad adquirida, cuya Grupo dominante sea española. En el caso, de no disponer de unas Cuentas consolidadas, formuladas bajo los principios establecidos por el Código de Comercio, en el que el Grupo dominante sea española, se integrarán por el valor que aportaban dichas participaciones a las cuentas anuales individuales de la sociedad aportante.

  Su valoración posterior se realiza a su coste, minorado, en su caso, por el importe acumulado de las correcciones valorativas por deterioro. Dichas correcciones se calculan como la diferencia entre su valor en libros y el importe recuperable, entendido éste como el mayor importe entre su valor razonable menos los costes de venta y el valor actual de los flujos de efectivo futuros esperados de la inversión. Salvo mejor evidencia del importe recuperable se toma en consideración el patrimonio neto de la entidad participada, corregido por las plusvalías tácitas existentes en la fecha de la valoración.

  En el caso en el que la empresa participada participe a su vez en otra, se considera el patrimonio neto que se desprende de las cuentas anuales consolidadas.

  Los cambios en el valor debidos a correcciones valorativas por deterioro y, en su caso, su reversión, se registran como un gasto o un ingreso, respectivamente, en la cuenta de pérdidas y ganancias consolidada.

g.1.4) Baja de activos financieros

Documento firmado electrónicamente a través de Docuten. Código CSV: 04619acc834e5ea479839353ee50b78afb68ee80

Los activos financieros se dan de baja del balance consolidado, tal y como establece el Marco Conceptual de Contabilidad, del Plan General de Contabilidad, aprobado por el Real Decreto 1514/2007, de 16 de noviembre, atendiendo a la realidad económica de las transacciones y no sólo a la forma jurídica de los contratos que la regulan. En concreto, la baja de un activo financiero se registra, en su totalidad o en una parte, cuando han expirado los derechos contractuales sobre los flujos de efectivo del activo financiero o cuando se transfieren, siempre que en dicha transferencia se transmitan sustancialmente los riesgos y beneficios inherentes a su propiedad. El Grupo entiende que se ha cedido de manera sustancial los riesgos y beneficios inherentes a la propiedad del activo financiero cuando su exposición a la variación de los flujos de efectivo deje de ser significativa en relación con la variación total del valor actual de los flujos de efectivo futuros netos asociados con el activo financiero.

Si el Grupo no ha cedido ni retenido sustancialmente los riesgos y beneficios del activo financiero, éste se da de baja cuando no se retiene el control. Si el Grupo mantienen el control del activo, continúa reconociéndolo por el importe al que está expuesta por las variaciones de valor del activo cedido, es decir, por su implicación continuada, reconociendo el pasivo asociado.

La diferencia entre la contraprestación recibida neta de los costes de transacción atribuibles, considerando cualquier nuevo activo obtenido menos cualquier pasivo asumido, y el valor en libros del activo financiero transferido, más cualquier importe acumulado que se haya reconocido directamente en el patrimonio neto, determina la ganancia o pérdida surgida al dar de baja el activo financiero y forma parte del resultado del ejercicio en que se produce.

El Grupo no da de baja los activos financieros en las cesiones en las que retiene sustancialmente los riesgos y beneficios inherentes a su propiedad, tales como el descuento de efectos, las operaciones de “factoring con recurso”, las ventas de activos financieros con pacto de recompra a un precio fijo o al precio de venta más un interés y las titulizaciones de activos financieros en las que las Sociedades retienen financiaciones subordinadas u otro tipo de garantías que absorben sustancialmente todas las pérdidas esperadas. En estos casos, las Sociedades reconoce un pasivo financiero por un importe igual a la contraprestación recibida.

g.2) Pasivos financieros

Se reconoce un pasivo financiero en el balance consolidado cuando el Grupo se convierte en una parte obligada del contrato o negocio jurídico conforme a las disposiciones de este. En concreto, los instrumentos financieros emitidos se clasifican, en su totalidad o en parte, como un pasivo financiero, siempre que, de acuerdo con la realidad económica del mismo, suponga para el Grupo una obligación contractual, directa o indirecta, de entregar efectivo u otro activo financiero o de intercambiar activos o pasivos financieros con terceros en condiciones desfavorables.

Documento firmado electrónicamente a través de Docuten. Código CSV: 04619acc834e5ea479839353ee50b78afb68ee80

También se clasifican como un pasivo financiero, todo contrato que pueda ser, liquidado con los instrumentos de patrimonio propio de la empresa, siempre que:

- No sea un derivado y obligue o pueda obligar a entregar una cantidad variable de sus instrumentos de patrimonio propio.
- Si es un derivado con posición desfavorable para el Grupo, que pueda ser liquidado mediante una forma distinta al intercambio de una cantidad fija de efectivo o de otro activo financiero por una cantidad fija de los instrumentos de patrimonio del Grupo; a estos efectos no se incluyen entre los instrumentos de patrimonio propio, aquellos que son, en sí mismos, contratos para la futura recepción o entrega de instrumentos de patrimonio propio del Grupo.

Adicionalmente, los derechos, opciones o warrants que permiten obtener un número fijo de instrumentos de patrimonio propio del Grupo se registran como instrumentos de patrimonio, siempre y cuando el Grupo ofrezca dichos derechos, opciones o warrants de forma proporcional a todos los socios de la misma clase de instrumentos de patrimonio. Sin embargo, si los instrumentos otorgan al tenedor el derecho a liquidarlos en efectivo o mediante la entrega de instrumentos de patrimonio en función de su valor razonable o a un precio fijado, estos son clasificados como pasivos financieros.

g.2.1) Pasivos financieros a coste amortizado

Con carácter general, el Grupo clasifica dentro de esta categoría a los siguientes pasivos financieros:

- Débitos por operaciones comerciales: son aquellos pasivos financieros que se originan en la compra de bienes y servicios por operaciones de tráfico con pago aplazado
- Débitos por operaciones no comerciales: son aquellos pasivos financieros que, no siendo instrumentos financieros derivados, no tienen origen comercial, sino que proceden de operaciones de préstamo o crédito recibidos por el Grupo.

  Los préstamos participativos que tienen características de préstamo ordinario o común también se clasifican dentro de esta categoría.

  Adicionalmente, se clasificarán dentro de esta categoría todos aquellos pasivos financieros, que no cumplan los criterios para ser clasificadas como pasivos financieros a valor razonable con cambios en la cuenta de pérdidas y ganancias consolidada.

  Los pasivos financieros a coste amortizado se valoran inicialmente al valor razonable de la contraprestación recibida, ajustada por los costes de la transacción directamente atribuibles.

  No obstante, lo anterior, los débitos por operaciones comerciales con vencimiento no superior a un año y que no tengan un tipo de interés contractual, así como los desembolsos exigidos por terceros sobre participaciones, cuyo importe se espera

Documento firmado electrónicamente a través de Docuten. Código CSV: 04619acc834e5ea479839353ee50b78afb68ee80

pagar en el corto plazo, se valoran inicialmente por su valor nominal, siempre y cuando el efecto de no actualizar los flujos de efectivo no sea significativo.
Con posterioridad, se valoran por su coste amortizado, empleando para ello el tipo de interés efectivo. Aquellos que de acuerdo con lo comentado en el párrafo anterior, se valoran inicialmente por su valor nominal, continúan valorándose por dicho importe.

g.2.2) Baja de pasivos financieros
El Grupo da de baja un pasivo financiero cuando la obligación se ha extinguido. El Grupo también da de baja pasivos financieros propios que adquiere (aunque sea con la intención de venderlo en un futuro).
Cuando se produce un intercambio de instrumentos de deuda con un prestamista, siempre que éstos tengan condiciones sustancialmente diferentes, se registra la baja del pasivo financiero original y se reconoce el nuevo pasivo financiero que surge. De la misma forma se registra una modificación sustancial de las condiciones actuales de un pasivo financiero.
La diferencia entre el valor en libros del pasivo financiero, o de la parte del mismo que se haya dado de baja, y la contraprestación pagada, incluidos los costes de transacción atribuibles, y en la que se recoge asimismo cualquier activo cedido diferente del efectivo o pasivo asumido, se reconoce en la cuenta de pérdidas y ganancias consolidada del ejercicio en que tenga lugar.
Cuando se produce un intercambio de instrumentos de deuda que no tengan condiciones sustancialmente diferentes, el pasivo financiero original no se da de baja del balance consolidado, registrando el importe de las comisiones pagadas como un ajuste de su valor contable. El nuevo coste amortizado del pasivo financiero se determina aplicando el tipo de interés efectivo, que es aquel que iguala el valor en libros del pasivo financiero en la fecha de modificación con los flujos de efectivo a pagar según las nuevas condiciones.
A estos efectos, se considera que las condiciones de los contratos son sustancialmente diferentes cuando el prestamista es el mismo que otorgó el préstamo inicial y el valor actual de los flujos de efectivo del nuevo pasivo financiero, incluyendo las comisiones netas, difiere al menos en un 10% del valor actual de los flujos de efectivo pendientes de pago del pasivo financiero original, actualizados ambos al tipo de interés efectivo del pasivo original. Adicionalmente, el Grupo en aquellos casos en los que dicha diferencia es inferior al 10% también considera que las condiciones del nuevo instrumento financiero son sustancialmente diferentes, cuando hay otro tipo de modificaciones sustanciales en el mismo de carácter cualitativo, tales como: cambio de tipo de interés fijo a tipo de interés variable o viceversa, la reexpresión del pasivo en una divisa distinta, un préstamo ordinario que se convierte en préstamo participativo, etc.

Documento firmado electrónicamente a través de Docuten. Código CSV: 04619acc834e5ea479839353ee50b78afb68ee80

h) Transacciones en moneda extranjera

Las operaciones realizadas en moneda extranjera se registran en la moneda funcional del Grupo (euros) a los tipos de cambio vigentes en el momento de la transacción. Durante el ejercicio, las diferencias que se producen entre el tipo de cambio contabilizado y el que se encuentra en vigor a la fecha de cobro o de pago se registran como resultados financieros en la cuenta de resultados. El Grupo no ha cambiado en el ejercicio la moneda funcional que es el euro.

Asimismo, al cierre de cada período o ejercicio, se realiza al tipo de cambio de cierre la conversión de los saldos a cobrar o pagar con origen en moneda extranjera. Las diferencias de valoración producidas se registran como resultados financieros en la cuenta de resultados.

i) Subvenciones, donaciones y legados recibidos

Las subvenciones, donaciones y legados recibidos se registran según los siguientes criterios:

i.1) Subvenciones, donaciones y legados de capital no reintegrables

Se contabilizan inicialmente como ingresos directamente imputados al patrimonio neto, reconociéndose en la cuenta de pérdidas y ganancias consolidadas como ingresos sobre una base sistemática y racional de forma correlacionada con los gastos derivados de la subvención, donación o legado de acuerdo con los criterios que se describen a continuación:

- Se imputan como ingresos del ejercicio si son concedidos para asegurar una rentabilidad mínima o para compensar déficits de explotación.
- Si son destinadas a financiar déficits de explotación de ejercicios futuros se imputan como ingresos de dichos ejercicios.
- Si se conceden para financiar gastos específicos la imputación se realiza a medida que se devenguen los gastos subvencionados.
- Si son concedidos para la adquisición de activos o existencias se imputan a resultados en proporción a la amortización o, en su caso, cuando se produzca su enajenación, corrección valorativa por deterioro o baja en balance consolidado.
- Si son concedidas para cancelar deudas se imputan como ingresos del ejercicio en que se produzca dicha cancelación, salvo que se concedan en relación con una financiación específica, en cuyo caso la imputación se realiza en función del elemento subvencionado.
- Los importes monetarios recibidos sin asignación a una finalidad específica se imputan como ingresos en el ejercicio.

i.2) Subvenciones de carácter reintegrable:

Se registran como pasivos del Grupo hasta que adquieren la condición de no reintegrables.

Documento firmado electrónicamente a través de Docuten. Código CSV: 04619acc834e5ea479839353ee50b78afb68ee80

Las subvenciones, donaciones y legados no reintegrables recibidos de socios o propietarios son registrados directamente en el patrimonio neto, independientemente del tipo de subvención, donación o legado de que se trate.

Las subvenciones, donaciones y legados recibidos de carácter monetario se valoran por el valor razonable del importe concedido. Las de carácter no monetario o en especie se valoran por el valor razonable del bien recibido, referenciados ambos valores al momento de su reconocimiento.

j) Impuesto sobre beneficios

El gasto o ingreso por impuesto sobre beneficios se calcula mediante la suma del gasto o ingreso por el impuesto corriente más la parte correspondiente al gasto o ingreso por impuesto diferido.

El impuesto corriente es la cantidad que resulta de la aplicación del tipo de gravamen sobre la base imponible del ejercicio. Las deducciones y otras ventajas fiscales en la cuota del impuesto, excluidas las retenciones y pagos a cuenta, así como las pérdidas fiscales compensables de ejercicios anteriores y aplicadas efectivamente en el ejercicio, darán lugar a un menor importe del impuesto corriente.

Por su parte, el gasto o ingreso por impuesto diferido se corresponde con el reconocimiento y la cancelación de los activos por impuesto diferido por diferencias temporarias deducibles, por el derecho a compensar pérdidas fiscales en ejercicios posteriores y por deducciones y otras ventajas fiscales no utilizadas pendientes de aplicar y pasivos por impuesto diferido por diferencias temporarias imponibles.

Los activos y pasivos por impuesto diferido se valoran según los tipos de gravamen esperados en el momento de su reversión.

Se reconocen pasivos por impuesto diferido para todas las diferencias temporarias imponibles, excepto aquellas derivadas del reconocimiento inicial de fondos de comercio o de otros activos y pasivos en una operación que no afecta ni al resultado fiscal ni al resultado contable y no es una combinación de negocio.

De acuerdo con el principio de prudencia, sólo se reconocen los activos por impuesto diferido en la medida en que se estima probable la obtención de ganancias futuras que permitan su aplicación. Sin perjuicio de lo anterior, no se reconocen los activos por impuesto diferido correspondientes a diferencias temporarias deducibles derivadas del reconocimiento inicial de activos y pasivos en una operación que no afecta ni al resultado fiscal ni al resultado contable y no es una combinación de negocios.

Documento firmado electrónicamente a través de Docuten. Código CSV: 04619acc834e5ea479839353ee50b78afb68ee80

Tanto el gasto o el ingreso por impuesto corriente como diferido se inscriben en la cuenta de pérdidas y ganancias consolidadas. No obstante, los activos y pasivos por impuesto corriente y diferido que se relacionan con una transacción o suceso reconocido directamente en una partida de patrimonio neto se reconocen con cargo o abono a dicha partida.

En cada cierre contable se revisan los impuestos diferidos registrados con objeto de comprobar que se mantienen vigentes, efectuándose las oportunas correcciones a los mismos. Asimismo, se evalúan los activos por impuesto diferido reconocidos y aquéllos no registrados anteriormente, dándose de baja aquellos activos reconocidos si ya no resulta probable su recuperación, o registrándose cualquier activo de esta naturaleza no reconocido anteriormente, en la medida en que pase a ser probable su recuperación con beneficios fiscales futuros.

k) Provisiones y contingencias

Los Administradores de la Sociedad Dominante en la formulación de los Cuentas Anuales Consolidadas diferencia entre:

k.1) Provisiones: Saldos acreedores que cubren obligaciones actuales derivadas de sucesos pasados, cuya cancelación es probable que origine una salida de recursos, pero que resultan indeterminados en cuanto a su importe y/ o momento de cancelación.

k.2) Pasivos contingentes: Obligaciones posibles surgidas como consecuencia de sucesos pasados, cuya materialización futura está condicionada a que ocurra, o no, uno o más eventos futuros independientes de la voluntad del Grupo.

Los Cuentas Anuales Consolidadas recogen todas las provisiones con respecto a las cuales se estima que la probabilidad de que se tenga que atender la obligación es mayor que lo contrario, y se registran por el valor actual de la mejor estimación posible del importe necesario para cancelar o transferir a un tercero la obligación. Los pasivos contingentes no se reconocen en los Estados Financieros Consolidadas, sino que se informa sobre los mismos en las notas explicativas consolidadas.

Las provisiones se valoran en la fecha del cierre del ejercicio por el valor actual de la mejor estimación posible del importe necesario para cancelar o transferir a un tercero la obligación, registrándose los ajustes que surjan por la actualización de dichas provisiones como un gasto financiero conforme se va devengando. Cuando se trata de provisiones con vencimiento inferior o igual a un año, y el efecto financiero no es significativo, no se lleva a cabo ningún tipo de descuento.
La compensación por recibir de un tercero en el momento de liquidar la obligación no se minora del importe de la deuda, sino que se reconoce como un activo, si no existen dudas de que dicho reembolso será percibido.

Documento firmado electrónicamente a través de Docuten. Código CSV: 04619acc834e5ea479839353ee50b78afb68ee80

l) Elementos patrimoniales de naturaleza medioambiental

Los Administradores de la Sociedad Dominante confirman que el Grupo no tiene responsabilidades, gastos, activos, ni provisiones y contingencias de naturaleza medioambiental que pudieran ser significativos en relación con el patrimonio, la situación financiera y los resultados del mismo.

m) Transacciones entre partes vinculadas

Las operaciones entre partes vinculadas, con independencia del grado de vinculación, se contabilizan de acuerdo con las normas generales. En consecuencia, con carácter general, los elementos objeto de transacción se contabilizan en el momento inicial por su valor razonable. Si el precio acordado en una operación difiere de su valor razonable, la diferencia se registra atendiendo a la realidad económica de la operación. La valoración posterior se realiza de acuerdo con lo previsto en las correspondientes normas.

n) Gastos

Los gastos se imputan en función del criterio de devengo, es decir, cuando se produce la corriente real de bienes y servicios que los mismos representan, con independencia del momento en que se produzca la corriente monetaria o financiera derivada de ellos.
Los gastos se valoran por el valor razonable de la contraprestación recibida, deducidos descuentos e impuestos.

o) Ingresos

Los ingresos provienen principalmente de servicios relacionados con la elaboración y análisis de programas informáticos, páginas web y demás medios que puedan utilizarse o suministrarse a través de redes telemáticas, así como el diseño y elaboración de todo tipo de publicidad, diseño gráfico digital.

Los ingresos se reconocen cuando se transfiere el control de los servicios a los clientes. En ese momento los ingresos se registran por el importe de la contraprestación que se espera tener derecho a cambio de la transferencia de los bienes y servicios comprometidos derivados de contratos con clientes, así como otros ingresos no derivados de contratos con clientes que constituyen la actividad ordinaria del Grupo. El importe registrado se determina deduciendo del importe de la contraprestación por la transferencia de los bienes o servicios comprometidos con clientes u otros ingresos correspondientes a las actividades ordinarias del Grupo, el importe de los descuentos, devoluciones, reducciones de precio, incentivos o derechos entregados a clientes, así como el impuesto sobre el valor añadido y otros impuestos directamente relacionados con los mismos que deban ser objeto de repercusión. Para determinar si se deben reconocer los ingresos, el Grupo sigue un proceso de cinco pasos:

Documento firmado electrónicamente a través de Docuten. Código CSV: 04619acc834e5ea479839353ee50b78afb68ee80

1. identificación del contrato con un cliente
2. identificación de las obligaciones de rendimiento
3. determinación del precio de la transacción
4. asignación del precio de transacción a las obligaciones de ejecución
5. reconocimiento de ingresos cuando se cumplen las obligaciones de rendimiento.

En todos los casos, el precio total de transacción de un contrato se distribuye entre las diversas obligaciones de ejecución sobre la base de sus precios de venta independientes relativos. El precio de transacción de un contrato excluye cualquier cantidad cobrada en nombre de terceros.

Los ingresos ordinarios se reconocen en un momento determinado o a lo largo del tiempo, cuando (o como) el Grupo satisface las obligaciones de rendimiento mediante la transferencia de los bienes o servicios prometidos a sus clientes.

El Grupo reconoce los pasivos por contratos a título oneroso recibidos en relación con las obligaciones de rendimiento no satisfechas y presenta estos importes como otros pasivos en el balance consolidado. De forma similar, si el Grupo satisface una obligación de cumplimiento antes de recibir la contraprestación, el Grupo reconoce un activo contractual o un crédito en su estado de balance consolidado, dependiendo de si se requiere algo más que el paso del tiempo antes de que la contraprestación sea exigible.

Ingresos por servicios: se reconocen considerando el grado de realización de la prestación a la fecha de balance consolidado, siempre y cuando el resultado de la transacción pueda ser estimado con fiabilidad.

p) Información segmentada

Se incluirá información sobre:

- Criterios de asignación e imputación utilizados para determinar y ofrecer la información de cada uno de los segmentos.
- Criterio seguido para fijar los precios de transferencia Inter segmentos.

q) Estado de flujos de efectivo consolidado

El estado de flujos de efectivo ha sido elaborado utilizando el método indirecto, y en el mismo se utilizan las siguientes expresiones con el significado que se indica a continuación:

- Actividades de explotación: actividades que constituyen los ingresos ordinarios del Grupo, así como otras actividades que no pueden ser calificadas como de inversión o financiación.

Documento firmado electrónicamente a través de Docuten. Código CSV: 04619acc834e5ea479839353ee50b78afb68ee80

- Actividades de inversión: actividades de adquisición, enajenación o disposición por otros medios de activos a largo plazo y otras inversiones no incluidas en el efectivo y sus equivalentes.
- Actividades de financiación: actividades que producen cambios en el tamaño y composición del patrimonio neto y de los pasivos que no forman parte de las actividades de explotación.

5. Inmovilizado intangible

El Grupo continúa realizando una alta inversión en la creación de producto propio de software, para lo que durante el ejercicio 2026 ha invertido un total de 338.351,29 euros (552.935,92 euros durante el ejercicio 2025). Esta inversión recurrente en el desarrollo de software es imprescindible para que Redegal continúe manteniendo el carácter innovador que le permite estar en clientes de primer nivel en un contexto de competencia internacional. Los saldos y variaciones durante el periodo comprendido entre el 1 de enero de 2026 al 30 de junio del 2026, y en el ejercicio 2025, de los valores brutos y de la amortización acumulada, son:

	Investigación y Desarrollo	Aplicaciones informáticas	Total
Valores brutos			
Saldo al 01.01.2025	5.932.616,14	138.560,28	6.071.176,42
Entradas	552.935,92	-	552.935,92
Saldo al 31.12.2025	6.485.552,06	138.560,28	6.624.112,34
Entradas	205.412,29	132.939,00	338.351,29
Salidas, bajas o reducciones	-	-	-
Saldo al 30.06.2026	**6.690.964,35**	**271.499,28**	**6.962.463,63**
Amortización acumulada			
Saldo al 01.01.2025	(2.580.323,58)	(138.560,28)	(2.718.883,86)
Dotación a la amortización	(727.563,45)	-	(727.563,45)
Saldo al 31.12.2025	(3.307.887,03)	(138.560,28)	(3.446.447,31)
Dotación a la amortización	(410.402,22)	-	(410.402,22)
Saldo al 30.06.2026	**(3.718.289,25)**	**(138.560,28)**	**(3.856.849,53)**
Valor Neto Contable al 31.12.2025	3.177.665,03	-	3.177.665,03
Valor Neto Contable al 30.06.2026	2.972.675,10	132.939,00	3.105.614,10

Las altas del ejercicio corresponden a nuevos productos que se están desarrollando, en concepto de investigación y desarrollo por importe de 338.351,29 euros (552.935,92 euros a cierre del ejercicio 2025).

Los proyectos de investigación y desarrollo corresponden en primer lugar, a un proyecto denominado Segmenta con el que además se obtendrá una mejora sustancial de Binnacle;

Documento firmado electrónicamente a través de Docuten. Código CSV: 04619acc834e5ea479839353ee50b78afb68ee80

en segundo lugar, una nueva familia de productos de tecnología propia denominada BrainG, concebida para su aplicación interna por parte de la Sociedad, que agrupa las soluciones de conexión gobernada mediante protocolo MCP y comparte una misma capa de seguridad: control de acceso basado en roles con denegación por defecto, aislamiento por tenant, filtrado de datos de carácter personal y cadena de auditoría firmada criptográficamente.

Dentro de BrainG se integran AURORA, solución para Adobe Analytics, que permite convertir datos de analítica digital en flujos asistidos y auditables preservando el control de acceso y la trazabilidad de cada operación; GALILEO, solución para Google Analytics 4, que opera en modo de solo lectura sobre las APIs Data y Admin de Google con un catálogo cerrado de once operaciones autorizadas, llevando los datos de GA4 a procesos y productos con contexto, permisos y control operativo; y Joshua, la plataforma de agentes corporativos sobre la que se ejecutan los procesos asistidos.

Al compartir base de código y capa de seguridad, los mismos controles se verifican sobre todos los proveedores integrados. El Grupo apuesta firmemente por la inversión en tecnología propia, que hace que grandes empresas confíen en nuestra compañía, por ser una empresa innovadora a la vanguardia de las nuevas tecnologías ofreciendo productos novedosos.

La sociedad dominante ha procedido a capitalizar los costes incurridos en los proyectos indicados debido a que se cumplen con las condiciones descritas en la Nota 4.

El plan de negocio proyectado por la dirección de la sociedad dominante se ha realizado bajo un escenario de crecimiento para los próximos ejercicios apoyado en la experiencia adquirida en materia de optimización de costes por la experiencia adquirida en ejercicios previos.

El Grupo no ha realizado correcciones valorativas de los bienes de inmovilizado intangible. Asimismo, no se ha producido ninguna circunstancia que haya supuesto una incidencia significativa en el presente ejercicio o ejercicios futuros que afecten a valores residuales, vidas útiles o métodos de amortización.

El valor bruto de los elementos en uso que se encuentran totalmente amortizados es el siguiente:

Cuenta	Saldo al 30.06.2026	Saldo al 31.12.2025
Investigación y desarrollo	1.999.124	1.999.124
Aplicaciones informáticas	138.560	138.560
	2.137.684	2.137.684

Documento firmado electrónicamente a través de Docuten. Código CSV: 04619acc834e5ea479839353ee50b78afb68ee80

En la nota 19 se detallan las subvenciones recibidas relacionadas con los gastos de Investigación y Desarrollo pendientes de imputar al resultado.

6. Inmovilizado material

Los saldos y variaciones durante el periodo comprendido entre el 1 de enero de 2026 al 30 de junio del 2026, y el ejercicio 2025, de los valores brutos y de la amortización acumulada, son:

	Terrenos y construcciones	Instalaciones técnicas y otro inmovilizado material	Total
Valores brutos			
Saldo al 01.01.2025	121.505,82	296.773,40	418.279,22
Entradas	-	11.043,78	11.043,78
Saldo al 31.12.2025	121.505,82	307.817,18	429.323,00
Entradas	-	2.876,05	2.876,05
Saldo al 30.06.2026	**121.505,82**	**310.693,23**	**432.199,05**
Amortización acumulada			
Saldo al 01.01.2025	(92.526,42)	(266.700,02)	(359.226,44)
Dotación a la amortización	(4.417,92)	(11.510,51)	(15.928,43)
Saldo al 31.12.2025	(96.944,34)	(278.210,53)	(375.154,87)
Dotación a la amortización	(2.208,94)	(6.105,37)	(8.314,31)
Saldo al 30.06.2026	**(99.153,28)**	**(284.315,90)**	**(383.469,18)**
Valor Neto Contable al 31.12.2025	24.561,48	29.606,65	54.168,13
Valor Neto Contable al 30.06.2026	22.352,54	26.377,33	48.729,87

El valor neto contable por separado de la construcción y del terreno, de los inmuebles poseídos, es el siguiente:

Cuenta	Saldo al 30.06.2026	Saldo al 31.12.2025
Terrenos	-	-
Construcciones	22.352,54	24.561,48
	22.352,54	24.561,48

El valor bruto de los elementos en uso que se encuentran totalmente amortizados es el siguiente:

Cuenta	Saldo al 30.06.2026	Saldo al 31.12.2025
Construcciones	-	-
Instalaciones técnicas y otro inmovilizado material	200.087,88	195.653,15
	200.087,88	195.653,15

Documento firmado electrónicamente a través de Docuten. Código CSV: 04619acc834e5ea479839353ee50b78afb68ee80

No ha sido necesario realizar ninguna corrección valorativa de dichos activos desde su adquisición.

El Grupo no ha recibido ningún tipo de subvención, donación o legado relacionado con el inmovilizado material.

Es política del Grupo contratar todas las pólizas de seguro que se estimen necesarias para dar cobertura a los posibles riesgos que pudieran afectar los elementos del inmovilizado material. Los Administradores de la Sociedad Dominante revisa anualmente o cuando alguna circunstancia lo hace necesario, las coberturas y los riesgos cubiertos, y se acuerdan los importes que razonablemente se deben cubrir para el año siguiente.

7. Arrendamientos y otras operaciones de naturaleza similar

Arrendamiento operativo
Las cuotas de arrendamiento operativo mínimas contratadas con los arrendadores, de acuerdo con los actuales contratos en vigor, son las siguientes:

	Cuotas pendientes	
	30.06.2026	30.06.2025
Menos de un año	50.245,18	45.492,60
Entre uno y cinco años	78.528,40	110.798,26
Más de cinco años	-	-
	128.773,58	156.290,86

El importe de las cuotas de arrendamiento operativo reconocidas como gasto han ascendido a 45.570,80 euros en periodo de seis meses terminado el 30 de junio de 2026 y a 31.759,26 euros para el mismo periodo del año 2025.

Como arrendatario, los contratos de arrendamiento operativo más significativos son los siguientes:

- Arrendamiento de un local comercial de 450 metros cuadrados, sito en Ourense. El contrato de arrendamiento se inició el 14 de abril de 2015 produciéndose su renovación el 27 de mayo de 2025 por un periodo adicional de otros 5 años, a voluntad de las partes. Asimismo, los importes por rentas pagados desde el 1 de enero de 2026 hasta el 30 de junio de 2026 han ascendido a 12.734,40 euros (11.230,02 euros, durante el mismo periodo del ejercicio 2025). En relación con las rentas contingentes, el contrato está referenciado a incrementos anuales en función del IPC.

Documento firmado electrónicamente a través de Docuten. Código CSV: 04619acc834e5ea479839353ee50b78afb68ee80

- Arrendamiento de un local comercial de 300 metros cuadrados, sito en A Coruña. El contrato de arrendamiento se inició el 30 de octubre de 2017 y la duración de este es de 10 años. Asimismo, los importes por rentas pagados durante el periodo comprendido entre el 1 de enero de 2026 y el 30 de junio de 2026 han ascendido a 9.550,20 euros (9.263,04 euros durante el mismo periodo del ejercicio 2025). En relación con las rentas contingentes, el contrato está referenciado a incrementos anuales en función del IPC.
- Arrendamiento de espacio de trabajo flexible, sito en Madrid. El contrato de arrendamiento se inició el 01 de marzo de 2025, y se establece una duración mínima obligatoria hasta el día 31/08/2025. Finalizado el periodo obligatorio, se prorrogará periódica y automáticamente por periodos seis meses de duración. Asimismo, los importes por rentas pagados desde el 1 de enero de 2026 hasta el 30 de junio de 2026 han ascendido a 17.027,91 euros. En relación con las rentas contingentes, el contrato está referenciado a incrementos anuales en función del IPC.
- Arrendamiento de espacio de trabajo flexible, sito en Ciudad de México. El contrato se inició el día 1 de julio de 2025 y se establece una duración mínima obligatoria de 12 meses. Se prorrogará automáticamente por periodos de igual duración a la original. Asimismo, los importes por rentas pagados desde el uno de enero hasta el 30 de junio de 2026 han ascendido a 6.258,29 euros.

8. Instrumentos de patrimonio en empresas del grupo, multigrupo y asociadas

A cierre del ejercicio 2025 y el primer semestre de 2026 el grupo no posee participaciones en empresas fuera de las incluidas en el perímetro de consolidación.

9. Instrumentos financieros

Activos financieros

El valor en libros de cada una de las categorías de instrumentos financieros establecidas en la norma de registro y valoración de “Instrumentos financieros” salvo Inversiones en el patrimonio de empresas de La Sociedad, multigrupo y asociadas y el análisis es el siguiente:

Documento firmado electrónicamente a través de Docuten. Código CSV: 04619acc834e5ea479839353ee50b78afb68ee80

	Instrumentos de patrimonio	Valores representativos de deuda	Créditos, derivados y otros	TOTAL
Saldo al inicio del ejercicio 2025	0,00	0,00	784.850,41	784.850,41
(+) Altas			11.173,14	11.173,14
(-) Salidas y reducciones			0,00	0,00
(+/-) Traspasos y otras variaciones			-268.157,18	-268.157,18
Saldo al final del ejercicio 2025	0,00	0,00	527.866,37	527.866,37
(+) Altas			5.229,97	5.229,97
(-) Salidas y reducciones			0,00	0,00
(+/-) Traspasos y otras variaciones			-134.078,59	-134.078,59
Saldo al final de junio 2026	0,00	0,00	399.017,75	399.017,75

- El detalle de los activos financieros a coste amortizado clasificados en esta categoría al 30 de junio del 2026 y 31 de diciembre del 2025 es el siguiente:

Concepto	30.06.2026	31.12.2025	30.06.2026	31.12.2025
Créditos concedidos	**134.078,58**	**268.157,17**	**1.214.324,02**	**897.967,79**
Empresas y partes vinculadas (ver nota 19)	*134.078,58*	*268.157,17*	*1.214.324,02*	*897.967,79*
Cuentas corrientes	-	-	-	-
Empresas vinculadas (ver nota 19)	-	-	-	-
Deudores comerciales y otras cuentas a pagar	**241.084,25**	**236.002,85**	**4.267.261,34**	**3.769.858,38**
Empresas vinculadas (ver nota 19)	*241.084,25*	*236.002,85*	-	-
Terceros	-	-	*4.267.261,34*	*3.769.858,38*
Otros activos financieros	**23.854,92**	**23.706,35**	**68.372,62**	**68.372,62**
Total	399.017,75	527.866,37	5.549.957,98	4.736.198,79

- No se han generado activos financieros calificados como activos a valor razonable con cambios en pérdidas y ganancias consolidada durante los períodos comprendidos en estos estados financieros.

- Clasificación por vencimientos

El detalle por vencimientos de los diferentes activos financieros a corto y largo plazo, con vencimiento determinado o determinable, al cierre del periodo terminado el 30 de junio del 2026 es el siguiente:

Documento firmado electrónicamente a través de Docuten. Código CSV: 04619acc834e5ea479839353ee50b78afb68ee80

	2026	2027	2028	2029	Resto	Total
Activos financieros a coste amortizado	5.549.957,98	375.162,83			23.854,92	5.948.975,73
Instrumentos de patrimonio	-	-			-	-
Valores representativos de deuda	-	-			-	-
Créditos, derivados y otros	*4.335.633,96*	*241.084,25*			*23.854,92*	*4.600.573,13*
Activos financieros a coste	1.214.324,02	134.078,58			-	1.348.402,60
Instrumentos de patrimonio	-	-				-
Valores representativos de deuda	-	-			-	-
Deudores e Inversiones en empresas del grupo	*1.214.324,02*	*134.078,58*			-	*1.348.402,60*
	5.549.957,98	375.162,83	-	-	23.854,92	5.948.975,73

El detalle por vencimientos de los diferentes activos financieros a corto y largo plazo, con vencimiento determinado o determinable, al cierre del periodo terminado el 31 de diciembre del 2025 es el siguiente:

	2026	2027	2028	2029	Resto	Total
Activos financieros a coste amortizado	4.903.723,09	504.160,02			23.706,35	5.264.065,16
Instrumentos de patrimonio	-	-			-	-
Valores representativos de deuda	-	-			-	-
Créditos, derivados y otros	*3.838.231,00*	*236.002,85*			*23.706,35*	*4.097.940,20*
Activos financieros a coste	897.967,79	268.157,17			-	1.166.124,96
Instrumentos de patrimonio	-	-				-
Valores representativos de deuda	-	-			-	-
Deudores e Inversiones en empresas del grupo	*897.967,79*	*268.157,17*			-	*1.166.124,96*
	4.736.198,79	504.160,02	-	-	23.706,35	5.264.065,16

10. Deterioro de operaciones comerciales

El importe de las correcciones valorativas por deterioro y sus movimientos en el periodo terminado el 30 de junio del 2026 y en el ejercicio anual terminado el 31 de diciembre de 2025, han sido los siguientes:

Documento firmado electrónicamente a través de Docuten. Código CSV: 04619acc834e5ea479839353ee50b78afb68ee80

	30.06.2026
	Clientes
Concepto	Corto plazo
Pérdida por deterioro inicial	83.239,20
Deterioro (altas)	15.851,01
Deterioro (bajas)	
Pérdida por deterioro final	99.090,21

	31.12.2025
	Clientes
Concepto	Corto plazo
Pérdida por deterioro inicial	110.617,35
Deterioro (altas)	46.948,50
Deterioro (bajas)	(74.326,65)
Pérdida por deterioro final	83.239,20

La sociedad dependiente domiciliada en México mantiene, a la fecha 30.06.26, saldos pendientes de cobro con determinados clientes con una antigüedad superior a un año, por importe de 754.122 euros (15.010.399] MXN). En marzo de 2025 se suscribió un acuerdo de reconocimiento de deuda con el compromiso de atenderla antes del final de ese ejercicio. Se realizó una primera adenda al mismo el 6 de marzo de 2026 pactando un nuevo compromiso de pago antes del final del ejercicio 2026. Dicha fecha se concreta al 20 de noviembre de 2026 tras la segunda adenda formalizada el 19 de agosto de 2026.

11. Pasivos financieros

El valor en libros de cada una de las categorías de instrumentos financieros establecidas en la norma de registro y valoración de “Instrumentos financieros”, es el siguiente:

	Pasivos financieros a largo plazo					
	Deudas con entidades de crédito		Derivados y otros		Total	
	30.06.2026	31.12.2025	30.06.2026	31.12.2025	30.06.2026	31.12.2025
Pasivos financieros a coste amortizado	541.366,34	726.732,14	1.045.240,38	1.116.067,67	1.586.606,72	1.842.799,81
Total	**541.366,34**	**726.732,14**	**1.045.240,38**	**1.116.067,67**	**1.586.606,72**	**1.842.799,81**

Documento firmado electrónicamente a través de Docuten. Código CSV: 04619acc834e5ea479839353ee50b78afb68ee80

	Pasivos financieros a corto plazo					
	Deudas con entidades de crédito		Derivados y otros		Total	
	30.06.2026	31.12.2025	30.06.2026	31.12.2025	30.06.2026	31.12.2025
Pasivos financieros a coste amortizado	1.107.115,82	1.206.014,83	3.956.649,39	4.246.736,96	5.063.765,21	5.452.751,79
Total	**1.107.115,82**	**1.206.014,83**	**3.956.649,39**	**4.246.736,96**	**5.063.765,21**	**5.452.751,79**

El epígrafe de otros pasivos financieros a largo plazo por importe de 1.045.240,38 euros a cierre del periodo comprendido entre el 01 de enero del 2026 y el 30 de junio del 2026 se compone principalmente de diversos préstamos concedidos por diferentes organismos públicos para el desarrollo de un producto propio para su comercialización entre la cartera de clientes de la Sociedad.

Las principales deudas que componen los epígrafes de otros pasivos financieros a cierre del ejercicio son las siguientes:

	30.06.2026		31.12.2025	
	Corto plazo	Largo plazo	Corto plazo	Largo plazo
Entidad 1	62.537,43	82.453,06	76.950,50	102.138,82
Entidad 2	32.764,59	109.280,73	70.905,36	126.276,29
Entidad 3	44.377,38	170.679,76	136.505,39	190.792,22
Entidad 4	66.756,98	182.826,83	46.468,45	196.860,34
Entidad 5	266.578,44		266.578,44	
Entidad 6	0,00		26.884,68	
Entidad 7	0,00	500.000,00		500.000,00
Otros	-36.946,28		16.086,85	
	436.068,54	1.045.240,38	640.379,67	1.116.067,67

Las características principales de las principales deudas contraídas con entidades de crédito son las siguientes:

	30 de junio de 2026				
			Miles de euros		
				Valor contable	
Entidad financiera	Tipo nominal	Año de vencimiento	Valor nominal	Corriente	No corriente
ENTIDAD 1	1,75%	08/04/2028	600.000,00	129.405,96	87.145,04
ENTIDAD 2	3,84%	07/04/2028	655.600,00	136.655,72	100.328,28
ENTIDAD 3	2,00%	30/06/2028	159.000,00	30.661,28	27.840,72
ENTIDAD 4	4,25%	08/06/2028	80.000,00	17.185,82	14.941,18
ENTIDAD 5	6,75%	05/10/2026	165.000,00	22.108,00	
ENTIDAD 6	4,98%	07/10/2030	400.000,00	88.888,88	311.111,12
Total			2.059.600,00	424.905,66	541.366,34

Documento firmado electrónicamente a través de Docuten. Código CSV: 04619acc834e5ea479839353ee50b78afb68ee80

Entidad financiera	Tipo nominal	Año de vencimiento	31 de diciembre de 2025 Miles de euros Valor nominal	Valor contable Corriente	Valor contable No corriente
ENTIDAD 1	1,75%	08/04/2028	600.000,00	116.669,25	138.825,75
ENTIDAD 2	3,84%	07/04/2028	655.600,00	117.825,79	168.673,21
ENTIDAD 3	2,00%	30/06/2028	159.000,00	29.365,82	41.557,18
ENTIDAD 4	4,25%	08/06/2028	80.000,00	13.985,90	22.123,44
ENTIDAD 5	6,75%	05/10/2026	165.000,00	47.828,00	
ENTIDAD 6	4,98%	07/10/2030	400.000,00	44.444,44	355.555,56
Total			2.059.600,00	370.119,20	726.735,14

Las líneas de descuento y pólizas de crédito concedidas son las siguientes:

	30/06/2026 Límite	Importe dispuesto al 30.06.2026 Corriente	Importe dispuesto al 30.06.2026 No Corriente
ENTIDAD 1	250.000,00	251.885,00	0,00
ENTIDAD 2	78.000	57.680,00	0,00
ENTIDAD 3	29.999	0,00	0,00
ENTIDAD 4	240.000	163.171,00	0,00
ENTIDAD 5	180.000	179.781,00	0,00
OTROS	29.693	29.693,00	0,00
	807.692,00	682.210,00	0,00

	31/12/2025 Límite	Importe dispuesto al 31.12.2025 Corriente	Importe dispuesto al 31.12.2025 No Corriente
ENTIDAD 1	300.000,00	295.857,30	0,00
ENTIDAD 2	78.000	60.029,93	0,00
ENTIDAD 3	29.999	26.490,61	0,00
ENTIDAD 4	240.000	239.546,97	0,00
ENTIDAD 5	180.000	179.527,50	0,00
OTROS	34.443	34.443,32	0,00
	862.442,32	835.895,63	0,00

Acreedores comerciales y otras cuentas a pagar

El detalle del epígrafe del balance consolidado de “Acreedores comerciales y otras cuentas a pagar”, excepto los saldos con administraciones públicas que se detallan en la nota 14, es:

Documento firmado electrónicamente a través de Docuten. Código CSV: 04619acc834e5ea479839353ee50b78afb68ee80

Concepto	30.06.2026	31.12.2025
Proveedores	139.951,43	100.958,70
Proveedores, empresas del grupo y asociadas (ver nota 19)	-	-
Acreedores varios	3.110.085,60	2.241.321,44
Personal (remuneraciones pendientes de pago)	270.543,71	1.518,65
Periodificaciones a corto plazo	0,10	272.236,73
Total	3.520.580,85	2.616.035,52

El detalle por vencimientos de los diferentes pasivos financieros a corto y largo plazo, con vencimiento determinado o determinable, al cierre del periodo terminado el 30 de junio del 2026 es el siguiente:

	2026	2027	2028	2029	Resto	Total
Pasivos financieros a coste amortizado						
Deudas con entidades de crédito	931.393,29	353.346,35	185.964,72	88.888,88	88.888,92	1.648.482,16
Otros pasivos financieros	398.982,20	642.130,26	146.804,42	119.059,99	174.332,05	1.481.308,92
Deudas con empresas del grupo y asociadas	-	-	-	-	-	-
Derivados y otros	3.520.580,85	-	-	-	-	3.520.580,85
	4.850.956,34	995.476,61	332.769,14	207.948,87	263.220,97	6.650.371,93

El detalle por vencimientos de los diferentes pasivos financieros a corto y largo plazo, con vencimiento determinado o determinable, al cierre del periodo terminado el 31 de diciembre de 2025 es el siguiente:

	2026	2027	2028	2029	Resto	Total
Pasivos financieros a coste amortizado						
Deudas con entidades de crédito	1.206.014,83	363.017,31	185.937,03	88.888,88	88.888,92	1.932.746,97
Otros pasivos financieros	640.379,67	641.215,55	145.866,71	132.367,05	196.618,36	1.756.447,34
Deudas con empresas del grupo y asociadas	990.321,77	-	-		-	990.321,77
Derivados y otros	2.616.035,52	-	-	-	-	2.616.035,52
	5.452.751,79	1.004.232,86	331.803,74	221.255,93	285.507,28	7.295.551,60

12. Efectivos y equivalentes de efectivo

A fecha 30 de junio de 2026 y a 31 de diciembre de 2025, el importe ascendía a:

	Euros	
	30.06.2026	31.12.2025
Tesorería	270.134,36	1.087.001,78
	270.134,36	1.087.001,78

Documento firmado electrónicamente a través de Docuten. Código CSV: 04619acc834e5ea479839353ee50b78afb68ee80

13. Información sobre la naturaleza y el nivel de riesgo procedente de instrumentos financieros

a) Información cualitativa

Riesgo de mercado:
El Grupo no se encuentra expuesta a riesgos de mercado por activos no financieros.

Riesgo de tipo de cambio:
El Grupo opera en el ámbito internacional y, por tanto, está expuesta a riesgo de tipo de cambio por operaciones con divisas, especialmente el peso mexicano. El riesgo de tipo de cambio surge de activos y pasivos reconocidos e inversiones netas en negocios en el extranjero.
El detalle de los activos y pasivos financieros monetarios denominados en moneda extranjera, así como las transacciones denominadas en moneda extranjera se presenta en la Nota 14.

Riesgo de crédito:
Los activos financieros del Grupo están compuestos principalmente de deuda comercial y crediticia con empresas del Grupo.
Las operaciones con derivados y las operaciones al contado sólo se formalizan con instrumentos financieros de alta cualificación crediticia.
El Grupo estima que no tiene un riesgo de crédito significativo sobre sus activos financieros.

Riesgo de liquidez:
El Grupo lleva a cabo una gestión prudente del riesgo de liquidez, fundada en el mantenimiento de suficiente efectivo y la disponibilidad de financiación mediante un importe suficiente de facilidades de crédito comprometidas y capacidad suficiente para liquidar posiciones de mercado.
La clasificación de los activos y pasivos financieros por plazos de vencimiento contractuales se muestra en las Notas 9 y 11.

Riesgo de tipo de interés en los flujos de efectivo y del valor razonable:
El riesgo de tipo de interés del Grupo surge de los créditos concedidos a empresas del Grupo y de los recursos ajenos a largo y corto plazo. Los recursos ajenos emitidos y los créditos concedidos a tipos variables exponen al Grupo a riesgo de tipo de interés de los flujos de efectivo. La política del Grupo consiste en mantener sus recursos ajenos y sus créditos a empresas del Grupo en instrumentos con tipo de interés variable.

Compromisos:
A 30 de junio del 2026 el Grupo tiene avales concedidos por importe de 243.077,82 euros (375.319,00 euros a cierre del ejercicio 2025). Dichos avales están garantizados por un

Documento firmado electrónicamente a través de Docuten. Código CSV: 04619acc834e5ea479839353ee50b78afb68ee80

depósito de 229.786,50 euros pignorados por parte de la sociedad vinculada Lago Diecinueve Invest SL, garantizando la línea de avales que el Grupo mantiene con una entidad financiera.

14. Moneda extranjera

Los importes correspondientes a compras y ventas, así como a servicios prestados y recibidos, denominados en moneda extranjera, expresados en la moneda local, son los siguientes:

	30.06.2026	
Concepto	MXN	USD
Servicios recibidos	2.215.940,95	242.145,22
Servicios prestados	2.575.075,05	-

	30.06.2025	
Concepto	MXN	USD
Servicios recibidos	1.702.536,95	66.483,29
Servicios prestados	2.486.742,04	15.000,00

El importe de las diferencias de cambio reconocidas en el resultado del ejercicio por clases de instrumentos financieros es el siguiente:

	30.06.2026 (Gasto) / Ingreso			30.06.2025 (Gasto) / Ingreso		
Activos	Transacciones liquidadas en el ejercicio	Por saldos vivos o pendientes de vencimiento	Total	Transacciones liquidadas en el ejercicio	Por saldos vivos o pendientes de vencimiento	Total
Deudores comerciales y otras cuentas a cobrar	-	(53.404,12)	(53.404,12)	6,99	(22.488,08)	(22.481,09)
	-	(53.404,12)	(53.404,12)	6,99	(22.488,08)	(22.481,09)

	30.06.2026 (Gasto) / Ingreso			30.06.2025 (Gasto) / Ingreso		
Pasivos	Transacciones liquidadas en el ejercicio	Por saldos vivos o pendientes de vencimiento	Total	Transacciones liquidadas en el ejercicio	Por saldos vivos o pendientes de vencimiento	Total
Acreedores comerciales y otras cuentas a pagar	(2.228,23)	5.450,32	3.222,09	68,73	(753,99)	(685,26)
	(2.228,23)	5.450,32	3.222,09	68,73	(753,99)	(685,26)

Documento firmado electrónicamente a través de Docuten. Código CSV: 04619acc834e5ea479839353ee50b78afb68ee80

15. Fondos propios

a) Capital social

El capital social de la Sociedad Dominante asciende a 2.379.121,00 euros, representado por *23.791.210 acciones, de 0,10 euros* de valor nominal cada una, todas ellas de la misma clase, totalmente suscritas y desembolsadas, confiriendo los mismos derechos a sus tenedores.

El 27 de marzo de 2026 la Junta de Accionistas aprobó una ampliación de capital dineraria en la cuantía de 97.622,00 euros con una prima de emisión de 663.829,60 euros.

El 4 de mayo de 2026 la Junta de Accionistas aprobó la ampliación de capital no dineraria en la cuantía de 103.759 euros con una prima de emisión de 705.561,20 euros, mediante la compensación de créditos otorgada por Lago Diecinueve S.L. y Liprasa 2015 S.L. Con esa misma fecha, aprobó un desdoblamiento de las acciones de la sociedad dominante (split), a razón de diez (10) nuevas acciones por cada acción antigua, mediante la reducción del valor nominal unitario de cada acción de 1,00 € a 0,10 €, sin que ello suponga variación alguna de la cifra del capital social, y la consiguiente modificación del artículo 6º de los estatutos sociales de la Sociedad Dominante.

El detalle de accionistas que cuentan con participación en la sociedad dominante a 30 de junio de 2026 es el siguiente:

	Porcentaje de participación
AXOUXERE DE INVERSIONES SL	10,69%
LAGO DIECINUEVE INVEST SL	22,97%
LIPRASA 2015 SL	35,80%
FONDO ISETEC V, FCR	19,05%
MINORISTAS	11,49%
	100%

b) Prima de emisión

El importe del epígrafe “Prima de emisión” del balance consolidado al 30 de junio del 2026 es 6.075.640,80 euros generado en las ampliaciones de capital de los meses de marzo y mayo de este ejercicio por 663.829,60 euros y 705.561,20 euros, respectivamente.

Documento firmado electrónicamente a través de Docuten. Código CSV: 04619acc834e5ea479839353ee50b78afb68ee80

c) Socios externos

El importe del epígrafe “Socios externos” del balance consolidado al 30 de junio del 2026 y 31 de diciembre de 2025 asciende a un importe de (29.443,74) euros y (30.353,48) euros, respectivamente.

d) Reserva legal

De acuerdo con el Texto Refundido de la Ley de sociedades de Capital, debe destinarse una cifra igual al 10% del beneficio del ejercicio a la reserva legal hasta que este alcance, al menos, el 20% del capital social. La reserva legal podrá utilizarse para aumentar el capital en la parte que exceda del 10% del capital ya aumentado. Salvo para la finalidad mencionada anteriormente, y mientras no supere el 20% del capital social, esta reserva solo podrá destinarse a la compensación de pérdidas y siempre que no existan otras reservas disponibles suficientes para este fin.

A 30 de junio de 2026 esta reserva no se encuentra completamente constituida.

e) Acciones propias

Con motivo de la salida a cotización de las acciones de la Sociedad Dominante, ésta firmó un contrato con el proveedor de liquidez Renta 4 Banco, S.A. Este acuerdo tiene por objeto facilitar a los inversores la negociación de las acciones de la Sociedad, asegurando que cualquier interesado tenga la posibilidad de comprar o vender acciones.

El detalle del movimiento de las acciones propias adquiridas por la Sociedad Dominante durante el primer semestre de 2026 y el ejercicio 2025, así como las acciones propias que mantiene a 30 de junio de 2026 y a 31 de diciembre de 2025 es el siguiente:

	30.06.2026		31.12.2025	
	Nº Acciones	Valor Contable	Nº Acciones	Valor Contable
Al inicio del periodo	66.993	557.116,82	-	-
(+) adquisiciones	111.207	377.502,58	77.918	661.009,05
(-) ventas	-68.578	- 461.351,09	-10.925	- 103.892,23
Ajustes variación de valor	485.352	-	-	-
Al final del periodo	594.974	473.268,31	66.993	557.116,82

La sociedad tenía 594.974 acciones propias en cartera al 30 de junio de 2026 con un valor en libros de 473.268,31 euros, representativas de un 2,50 % de su capital social.

De acuerdo con el régimen aplicable a la adquisición de acciones propias, y en particular con la exigencia de constituir en el patrimonio neto una reserva indisponible equivalente al

Documento firmado electrónicamente a través de Docuten. Código CSV: 04619acc834e5ea479839353ee50b78afb68ee80

importe de las acciones propias computado en el activo, la Sociedad dominante debe mantener una reserva de esta naturaleza por importe de 473.268,31 euros mientras las acciones propias permanezcan en cartera. A la fecha de cierre del ejercicio, dicha reserva no ha podido ser dotada en su integridad debido a que, atendida la situación patrimonial y de resultados de la Sociedad dominante, no existen en ese momento beneficios del ejercicio ni reservas de libre disposición suficientes que permitan realizar la dotación sin afectar a partidas legal o estatutariamente indisponibles.

La ausencia de dotación íntegra de la reserva indisponible por acciones propias a la fecha de cierre determina que, hasta su completa constitución, el patrimonio neto disponible de la Sociedad dominante se encuentra limitado, condicionando la posibilidad de realizar distribuciones, incluyendo, en su caso, dividendos u otras aplicaciones del resultado en ejercicios futuros, en la medida necesaria para priorizar la regularización de dicha reserva.

En consecuencia, la política de aplicación del resultado que se proponga en ejercicios posteriores tendrá en cuenta, con carácter preferente, la dotación de la citada reserva indisponible hasta alcanzar el importe exigido por la normativa aplicable, manteniéndose dicha reserva en tanto las acciones propias no sean enajenadas o amortizadas.

El órgano de administración ha evaluado la situación y, a la fecha de formulación de las cuentas anuales consolidadas, prevé regularizar la dotación de la reserva indisponible por acciones propias en el momento en que la Sociedad dominante genere beneficios distribuibles o disponga de reservas de libre disposición suficientes, mediante la correspondiente aplicación del resultado o, en su caso, reclasificación interna dentro del patrimonio neto por el importe necesario hasta completar los 473.268,31 euros exigidos. Esta medida se implementará sin perjuicio de que, si las circunstancias lo aconsejasen, la Sociedad dominante pueda valorar alternativas adicionales de gestión de la autocartera, tales como la enajenación o amortización de acciones propias, con el fin de adecuar de forma inmediata la estructura del patrimonio neto y las restricciones de disponibilidad asociadas.

La Sociedad dominante incluye la presente nota con el objetivo de que los usuarios de las cuentas anuales consolidadas puedan evaluar adecuadamente (i) la existencia de acciones propias a la fecha de cierre, (ii) la exigencia y estado de dotación de la reserva indisponible asociada, y (iii) las restricciones derivadas sobre la disponibilidad del patrimonio neto y sobre futuras decisiones de aplicación del resultado. La Sociedad dominante considera que esta información es relevante para la adecuada comprensión de su situación patrimonial y del régimen de indisponibilidad vinculado a la autocartera.

Documento firmado electrónicamente a través de Docuten. Código CSV: 04619acc834e5ea479839353ee50b78afb68ee80

16. Situación fiscal

El detalle de las cuentas relacionadas con Administraciones Públicas en los ejercicios 2026 y 2025 es el siguiente:

30.06.2026

	Saldos deudores		Saldos acreedores	
Cuenta	No corriente	Corriente	No corriente	Corriente
Impuesto sobre el valor añadido	-	-	-	(1.804.746,74)
Impuesto sobre la renta de las personas físicas	-	111,51	-	(148.015,50)
Activo por impuesto diferido	288.312,83	-	-	-
Pasivo por impuesto diferido	-	-	(58.055,55)	-
Pasivo por impuesto corriente	-	-	-	(11.759,48)
Organismos de la Seguridad Social	-	-	-	(530.065,21)
Otras deudas con administraciones públicas	-	446.489,73	-	(138.296,44)
	288.312,83	446.601,24	(58.055,55)	(2.632.883,37)

31.12.2025

	Saldos deudores		Saldos acreedores	
Cuenta	No corriente	Corriente	No corriente	Corriente
Impuesto sobre el valor añadido	-	2.118,93	-	(2.066.390,90)
Impuesto sobre la renta de las personas físicas	-	-	-	(305.557,55)
Activo por impuesto diferido	288.312,83	-	-	-
Pasivo por impuesto diferido	-	-	(69.960,42)	-
Pasivo por impuesto corriente	-	-	-	(11.759,48)
Organismos de la Seguridad Social	-	-	-	(408.334,62)
Otras deudas con administraciones públicas	-	440.041,31	-	(138.598,92)
	288.312,83	442.160,24	(69.960,42)	(2.930.641,47)

En el ejercicio 2026 y 2025 se han solicitado aplazamientos de los diferentes impuestos presentados. Los importes que figuran recogidos corresponden a la cuota devengada en cada ejercicio y pendiente de pago a cierre de 2025 y 2026.

Dentro de la partida “Otras deudas con administraciones públicas” se encuentran registradas las subvenciones percibidas pendientes de cobro.

La conciliación entre el resultado contable antes de impuestos correspondiente al periodo del ejercicio a 30 de junio de 2026 es la siguiente:

Documento firmado electrónicamente a través de Docuten. Código CSV: 04619acc834e5ea479839353ee50b78afb68ee80

30.06.2026	
	Total
Resultado del ejercicio	(417.822,59)
	Total
Impuesto sobre Sociedades	-
Diferencias permanentes	304.471,63
Base imponible previa	**(113.350,96)**
Bases Imponibles Compensadas	**-**
Base imponible (resultado fiscal)	**(113.350,96)**
Reserva de nivelación	-
Base liquidable	**(113.350,96)**
Cuota íntegra (25% sobre la base imponible entidad dominante)	-
Deducciones para incentivar determinadas actividades	-
Cuota líquida	-
Retenciones y pagos a cuenta	-
Cuota líquida (a pagar)	-

La conciliación del resultado contable antes de impuestos correspondiente al ejercicio a 31 de diciembre de 2025 con la base imponible del Impuesto sobre sociedades fue la siguiente:

31.12.2025	
	Total
Resultado del ejercicio	(792.134,53)
	Total
Impuesto sobre Sociedades	131.552,23
Diferencias permanentes	1.186.791,20
Base imponible previa	**526.208,90**
Bases Imponibles Compensadas	**(463.491,66)**
Base imponible (resultado fiscal)	**62.717,24**
Reserva de nivelación	-
Base liquidable	**62.717,24**
Cuota íntegra (25% sobre la base imponible entidad dominante)	15.679,31
Deducciones para incentivar determinadas actividades	(3.919,83)
Cuota líquida	11.759,48
Retenciones y pagos a cuenta	-
Cuota líquida (a pagar)	11.759,48

El desglose del gasto por impuesto sobre sociedades es el siguiente:

	30.06.2026	31.12.2025
Gasto por IS Corriente	0,00	11.759,49
Diferencias temporarias	0,00	119.792,74
Total	0,00	131.552,23

El detalle de los activos por impuesto diferido registrados es el siguiente:

Documento firmado electrónicamente a través de Docuten. Código CSV: 04619acc834e5ea479839353ee50b78afb68ee80

Al 30.06.2026		Al 31.12.2025	
Importe	Vencimiento	Importe	Vencimiento
-	-	-	-
288.312,83	2031/2036	288.312,83	2031/2036
288.312,83		288.312,83	

Los activos por impuesto diferido indicados anteriormente han sido registrados en el balance consolidado por considerar los Administradores de la Sociedad Dominante que, conforme a la mejor estimación sobre los resultados futuros del Grupo, incluyendo determinadas actuaciones de planificación fiscal, dichos activos serán recuperados.

Los pasivos por impuesto diferido por importe de 58.055,55 euros al 30 de junio del 2026 corresponden en su mayoría al efecto impositivo de las subvenciones registradas en patrimonio.

La naturaleza e importe de los incentivos fiscales generados y aplicados en el periodo finalizado el 30 de junio del 2026, así como los pendientes de aplicar son los siguientes:

	Saldo inicial	Generados	Aplicadas	Pendientes de aplicar
Deducciones	288.312,83	-	-	288.312,83

Según establece la legislación vigente, los impuestos no pueden considerarse definitivamente liquidados hasta que las declaraciones presentadas hayan sido inspeccionadas por las autoridades fiscales o haya transcurrido el plazo de prescripción de cuatro años. Al cierre del periodo finalizado el 30 de junio de 2026 la Sociedad Dominante y Sociedad Dependiente tienen abiertos a inspección los ejercicios 2020 y siguientes del Impuesto sobre sociedades y los ejercicios 2021 y siguientes para los demás impuestos que le son de aplicación. Se considera que se han practicado adecuadamente las liquidaciones de los mencionados impuestos, por lo que, aun en el caso de que surgieran discrepancias en la interpretación normativa vigente por el tratamiento fiscal otorgado a las operaciones, los eventuales pasivos resultantes, en caso de materializarse, no afectarían de manera significativa a los Cuentas Anuales Consolidadas adjuntas.

No obstante, los créditos fiscales derivados de Bases Imponibles Negativas y de deducciones, podrán ser objeto de revisión por un plazo de 10 años desde su generación.

Documento firmado electrónicamente a través de Docuten. Código CSV: 04619acc834e5ea479839353ee50b78afb68ee80

17. Provisiones y contingencias

A 30 de junio de 2026 se ha registrado un importe de 306.974,04 euros y a cierre del ejercicio 2025 la Sociedad Dominante tenía registrado un importe por 641.279,09 euros, principalmente en concepto de provisión por recargos e intereses de demora por presentación y pagos extemporáneos a las administraciones públicas.

18. Información sobre el medio ambiente

El Grupo no posee activos significativos incluidos dentro del epígrafe del inmovilizado material destinado a la minimización del impacto medioambiental y a la protección y mejora del medio ambiente ni ha recibido subvenciones ni incurrido en gastos durante el ejercicio cuyo fin sea la protección y mejora del medio ambiente. Asimismo, el Grupo no ha dotado provisiones para cubrir riesgos y gastos por actuaciones medioambientales, al estimar que no existen contingencias relacionadas con la protección y mejora del medio ambiente.

19. Subvenciones, donaciones y legados

Los saldos y variaciones habidas en las partidas que componen las subvenciones, donaciones y legados recibidos son los siguientes:

		30.06.2026				
Entidad otorgante	Origen	Saldo inicial	Aumentos	Imputación a resultados	Efecto impositivo imputación a rdos	Saldo final
ENTIDAD 1	Adm. autonómica	8.193,92		2.033,96	508,49	6.668,45
ENTIDAD 2	Adm. estatal	4.966,70	-	1.613,17	403,29	3.756,82
ENTIDAD 3	Adm. estatal	63.971,05		15.212,90	3.803,23	52.561,38
ENTIDAD 4	Adm. estatal	90.489,89		18.079,46	4.473,43	76.883,86
ENTIDAD 5	Adm. autonómica	48.895,98		10.865,82	2.716,44	40.746,60
		216.517,54	-	47.805,31	11.904,88	180.617,11

Documento firmado electrónicamente a través de Docuten. Código CSV: 04619acc834e5ea479839353ee50b78afb68ee80

		31.12.2025				
Entidad otorgante	Origen	Saldo inicial	Aumentos	Imputación a resultados	Efecto impositivo imputación a rdos	Saldo final
ENTIDAD 1	Adm. autonómica	11.915,10		4.961,58	1.240,40	8.193,92
ENTIDAD 2	Adm. estatal	8.381,46	(224,88)	4.253,17	1.063,29	4.966,70
ENTIDAD 3	Adm. estatal	87.576,13		31.473,44	7.868,36	63.971,05
ENTIDAD 4	Adm. estatal	113.188,70		30.265,00	7.566,19	90.489,89
ENTIDAD 5	Adm. autonómica	65.194,74		21.731,64	5.432,88	48.895,98
		286.256,13	(224,88)	92.684,83	23.171,12	216.517,54

Las subvenciones recibidas proceden de diversos organismos públicos, entre ellos, la Xunta de Galicia, el Ministerio de Economía y el CDTI y corresponden, entre otros, a proyectos de investigación y desarrollo.

Las subvenciones de explotación concedidas durante el periodo finalizado el 30 de junio de 2026 y que se han imputado directamente en la cuenta de pérdidas y ganancias han ascendido a 47.805,31 euros (59.784,76 euros durante el mismo periodo del ejercicio 2025).

Al cierre del periodo finalizado el 30 de junio de 2026 La Sociedad ha cumplido con todos los requisitos necesarios para la percepción y disfrute de las subvenciones detalladas anteriormente.

20. Ingresos y gastos

a) Importe neto de la cifra de negocios

La totalidad de los ingresos registrados en el epígrafe “Importe neto de la cifra de negocio” proceden de contratos con clientes y se corresponden con ingresos ordinarios.
Se muestra a continuación el detalle de los ejercicios 2026 y 2025 por segmento y mercados geográficos:

Documento firmado electrónicamente a través de Docuten. Código CSV: 04619acc834e5ea479839353ee50b78afb68ee80

	30.06.2026			
	Prestación de servicios			
	España	Resto UE	Resto del mundo	Total
Ingresos de contratos clientes				
Ingresos Digital Business	6.464.011,04	118.470,84	66.192,95	6.648.674,83
Ingresos Tech	1.532.974,07	180.787,02	72.258,74	1.786.019,83
Ingresos Product	499.375,00	5.000,00	2.118,62	506.493,62
Otros ingresos	0,00	0,00	0,00	0,00
	8.496.360,11	304.257,86	140.570,31	8.941.188,28
Plazo de reconocimiento de ingresos				
A lo largo del tiempo	8.496.360,11	304.257,86	140.570,31	8.941.188,28

	30.06.2025			
	Prestación de servicios			
	España	Resto UE	Resto del mundo	Total
Ingresos de contratos clientes				
Ingresos Digital Business	5.643.433,70	98.664,47	49.157,08	5.791.255,25
Ingresos Tech	1.406.981,86	235.140,75	70.840,66	1.712.963,27
Ingresos Product	30.990,00	0,00	0,00	30.990,00
Otros ingresos	5.725,98	6.270,00	0,00	11.995,98
	7.087.131,54	340.075,22	119.997,74	7.547.204,50
Plazo de reconocimiento de ingresos				
A lo largo del tiempo	7.087.131,54	340.075,22	119.997,74	7.547.204,50

En la Nota 4 se detallan las obligaciones de desempeño de los tipos de contrato con clientes del grupo.

Se muestra a continuación el detalle de los pasivos por contratos con clientes registrados a 30 de junio de 2026 y 2025:

Anticipos de clientes

	30.06.2026	31.12.2025
Anticipo de clientes	0,10	272.236,73
	0,10	272.236,73

b) Gastos de personal

Su desglose es el siguiente:

Documento firmado electrónicamente a través de Docuten. Código CSV: 04619acc834e5ea479839353ee50b78afb68ee80

	30.06.2026	30.06.2025
Sueldos y salarios	2.251.166,43	1.954.209,20
Seguridad Social a cargo de la empresa	647.277,44	574.870,95
Otros gastos sociales	-	-
	2.898.443,87	2.529.080,15

c) Otros gastos de explotación

Su desglose es el siguiente:

	30.06.2026	30.06.2025
Arrendamientos y cánones	58.645,40	49.335,08
Reparaciones y conservación	99.805,43	100.984,96
Servicios de profesionales independientes	47.839,88	20.144,53
Transportes	847,46	9.033,98
Primas de seguros	31.922,92	43.631,21
Servicios bancarios y similares	13.354,25	17.723,16
Publicidad, propaganda y relac. públicas	97.238,47	63.829,59
Suministros	12.219,33	9.054,52
Otros servicios	352.678,86	300.507,17
Pérdidas por créditos comerciales (ver nota 9.d)	15.851,01	96.351,10
Tributos	1.798,76	-
	732.201,77	710.595,30

Durante el periodo del ejercicio finalizado el 30 de junio de 2026 y 2025, se han registrado una serie de gastos incluidos dentro de las partidas anteriores, principalmente en las cuentas de servicios profesionales y otros servicios, como consecuencia de trabajos relacionados con la cotización de las nuevas acciones del grupo en el mercado alternativo bursátil que ascienden a 35.655,20 euros y 197.809,08 euros respectivamente, y que deberían considerarse como gastos no habituales en la marcha del negocio a efectos de interpretación de los estados financieros consolidados. En el siguiente cuadro figura el detalle de las cuentas donde se han registrado dichos gastos:

Importes gastos BME período	**30.06.2026**	**30.06.2025**
Asesores financieros	-	105.409,83
Asesores registrados	10.000,00	32.266,13
Bolsas y Mercados	25.655,20	18.595,91
Gastos colocación	-	41.537,21
	35.655,20	**197.809,08**

Documento firmado electrónicamente a través de Docuten. Código CSV: 04619acc834e5ea479839353ee50b78afb68ee80

d) Otros Resultados

	30.06.2026	30.06.2025
Gastos extraordinarios	(447.898,76)	(331.055,30)
Ingresos extraordinarios	3.288,74	-
Total	(444.610,02)	(331.055,30)

Los importes incluidos en la cuenta de otros resultados (ingresos y gastos excepcionales) en los ejercicios 2026 y 2025, incluyen principalmente gastos por recargos y sanciones por presentaciones extemporáneas de liquidaciones tributarias.

e) Resultados por sociedades

La aportación al resultado consolidado de cada sociedad incluida en el perímetro de consolidación durante el periodo 2026 y 2025 ha sido la siguiente:

	30.06.2026	30.06.2025
Redegal S.A.	(329.289,76)	(478.637,09)
Redegal TI Mexico SA de CV	(88.532,83)	(131.842,59)
	(417.822,59)	(610.479,68)

21. Operaciones con partes vinculadas

Durante los ejercicios correspondiente a los periodos del 1 de enero al 30 de junio de 2026 y 2025, se han realizado operaciones con las siguientes partes vinculadas:

Sociedad	Tipo de vinculación
LIPRASAIM 2019 SL	Vinculada
Horacio 930 SL	Vinculada
Lago Diecinueve Invest	Socio
Axouxere D Inversiones SL	Socio
Liprasa 2015 SLU	Socio
Jorge Vázquez González	Consejero delegado
Lino de Prado Sampedro	Consejero (Vocal)
Fernando Orteso de Travesedo	Consejero (Vocal)
Francisco Javier Castiñeiras González	Consejero (Vocal)
Domingo García Coto	Consejero (Vocal)
María Dolores Castillo García	Consejero (Vocal)

El detalle de las operaciones con partes vinculadas es el siguiente:

Documento firmado electrónicamente a través de Docuten. Código CSV: 04619acc834e5ea479839353ee50b78afb68ee80

Concepto	30.06.2026 Ingreso/(gasto) Servicios prestados	Servicios recibidos	Intereses devengados
Axouxere D Inversiones S.L.	0,00	0,00	12.067,07
JVG	0,00	0,00	5.081,40
Total empresas grupo y asociadas	0,00	0,00	17.148,47

Concepto	30.06.2025 Ingreso/(gasto) Servicios prestados	Servicios recibidos	Intereses devengados
Lago Diecinueve Invest S.L.	0,00	0,00	0,00
Axouxere D Inversiones S.L.	0,00	0,00	18.100,61
Liprasa 2015 S.L.U.	0,00	0,00	-18.678,08
Total empresas grupo y asociadas	0,00	0,00	-577,47

La política de precios seguida en la totalidad de transacciones realizadas, durante el periodo obedece a la aplicación del valor normal de mercado, de acuerdo con el artículo 16 de la Ley del Impuesto sobre Sociedades, cuya documentación soporte se encuentra en los archivos del Grupo.

El detalle de los saldos de balance consolidado con partes vinculadas es el siguiente:

Concepto	Saldos al 30.06.2026 Activo/(pasivo) Saldos deudores Clientes	Créditos	Otros	Saldos acreedores Proveedores	Préstamos	Otros
Axouxere D Inversiones SL	0,00	1.046.948,05	0,00	0,00	0,00	0,00
Liprasa 2015 S.L.U.	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00
JVG	0,00	241.084,25	0,00	0,00	0,00	0,00
Lago Diecinueve Invest, SL	0,00	274.636,12	0,00	0,00	0,00	0,00
Horacio nueve treinta S.L.	0,00	5.461,97	0,00	0,00	0,00	0,00
Ubiquity Brands S.L.	0,00	21.316,26	0,00	0,00	0,00	0,00
Total empresas grupo y asociadas	0,00	1.589.446,65	0,00	0,00	0,00	0,00

Documento firmado electrónicamente a través de Docuten. Código CSV: 04619acc834e5ea479839353ee50b78afb68ee80

Concepto	Saldos al 31.12.2025 Activo/(pasivo)					
	Saldos deudores			Saldos acreedores		
	Clientes	Créditos	Otros	Proveedores	Préstamos	Otros
Axouxere D Inversiones SL	0,00	988.690,98	0,00	0,00	0,00	0,00
Liprasa 2015 S.L.U.	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	-728.520,50
JVG	0,00	236.002,85	0,00	0,00	0,00	0,00
Lago Diecinueve Invest, SL	0,00	150.655,75	0,00	0,00	0,00	-261.801,27
Horacio nueve treinta S.L.	0,00	5.461,97	0,00	0,00	0,00	0,00
Ubiquity Brands S.L.	0,00	21.316,26	0,00	0,00	0,00	0,00
Total empresas grupo y asociadas	0,00	1.402.127,81	0,00	0,00	0,00	-990.321,77

Los créditos a largo plazo con partes vinculadas se han formalizado mediante contratos de crédito con vencimiento final fijado a partir de 2026 devengando un tipo de interés del 4,50%.

La compañía cuenta a su vez con los avales de Axouxere D Inversiones, Lago Diecinueve Invest y Jorge Vázquez González, como garantes a través de aval personal o pignoraticio, en sus operaciones de financiación con entidades bancarias.

Los administradores de la sociedad estiman que la inversión en la filial mexicana es recuperable en base al plan de negocio elaborado por la Dirección.

La alta dirección está compuesta por los miembros del Comité de Dirección de la compañía.

Las retribuciones percibidas durante el periodo finalizado el 30 de junio de 2026 por los Administradores de la Sociedad que es quien ejerce la alta dirección, han sido las siguientes:

Importes recibidos por el personal de alta dirección de la Sociedad Dominante		
	30.06.2026	30.06.2025
Sueldos, dietas y otras remuneraciones	198.439,75	169.132,98
	198.439,75	169.132,98

El Grupo ha satisfecho la cantidad de 6.191,59 euros, durante el periodo del ejercicio comprendido entre el 01 de enero del 2026 hasta el 30 de junio de 2026, correspondiente a la prima del seguro de responsabilidad civil a los Administradores de la Sociedad Dominante.

De conformidad con lo establecido en el artículo 229 de la Ley de Sociedades de Capital, aprobada mediante Real Decreto Legislativo 1/2010, de 2 de diciembre, con las

Documento firmado electrónicamente a través de Docuten. Código CSV: 04619acc834e5ea479839353ee50b78afb68ee80

modificaciones introducidas por la Ley 31/2014, de 3 de diciembre, por la que se modifica la Ley de sociedades de Capital para la mejora del gobierno corporativo, se señalan a continuación las situaciones de conflicto, directo o indirecto, que los Administradores del Grupo y personas vinculadas al mismo a que se refiere el artículo 231, pudieran tener con el interés del Grupo y que han sido comunicadas de acuerdo a lo establecido en dicho artículo:

30.06.2026	
Nombre y apellidos	Cargo o función desempeñado
Jorge Vázquez González	Consejero delegado
Lino de Prado Sampedro	Consejero (Vocal)
María Dolores Castillo García	Consejero (Vocal)
Francisco Javier Castiñeiras González	Consejero (Vocal)
Domingo García Coto	Consejero (Vocal)
Severino Fernández Cascudo	Consejero (Vocal)

22. Otra información

El número medio de personas empleadas durante del ejercicio 2026 hasta el 30 de junio y el periodo comprendido entre el 01 de enero de 2025 y el 30 de junio de 2025, ha sido el siguiente:

Categoría profesional	30.06.2026	30.06.2025
Consejeros	2,0	2,0
Alta dirección	9,0	7,0
Resto de personal directivo		0,0
Técnicos y profesionales científicos	97,0	89,5
Empleados de tipo administrativo	27,0	21,5
Resto de personal cualificado	1,0	1,0
	136,0	121,0

El número de miembros del Consejo de Administración y de personas empleadas al 30 de junio del 2026 y 2025, distribuido por categorías profesionales, es el siguiente:

	A 30.06.2026		A 30.06.2025	
Categoría profesional	Hombres	Mujeres	Hombres	Mujeres
Consejeros	5	1	4	2
Alta dirección	4	5	3	4
Resto de personal directivo	0		0	0
Técnicos y profesionales científicos	49	48	45,5	44
Empleados de tipo administrativo	13	14	10,5	11
Resto de personal cualificado	1		1	
	72	68	64	61

A 30 de junio de 2026 hay una persona con discapacidad superior o igual al 33% (una igualmente a 30 de junio de 2025).

Documento firmado electrónicamente a través de Docuten. Código CSV: 04619acc834e5ea479839353ee50b78afb68ee80

23. Honorarios de auditores de cuentas

Los honorarios devengados por los servicios profesionales prestados por los auditores del Grupo para la revisión limitada de los estados financieros intermedios consolidados a 30 de junio de 2026 han ascendido a 12,1 miles de euros (11,8 miles de euros para la revisión limitada de los estados financieros intermedios consolidados a 30 de junio de 2025).

24. Información Segmentada

La información por segmentos del grupo entre el periodo comprendido entre el 1 de enero y 30 de junio del ejercicio 2026 y entre el 1 de enero y 31 de diciembre de 2025 para las partidas de balance de situación y a 30 de junio de 2026 para las partidas de resultados, ha sido la siguiente:

30.06.2026			
	España	**Mexico**	**Total**
Ingresos	8.814.803,60	126.384,68	8.941.188,28
Resultado de explotación	(290.975,06)	(88.142,50)	(379.117,56)
Resultado del ejercicio	(329.289,76)	(88.532,83)	(417.822,59)
Activos del segmento	**9.183.138,06**	**940.702,95**	**10.123.841,01**
Activo no corriente	3.840.316,61	1.357,94	3.841.674,55
Activo corriente	5.342.821,45	939.345,01	6.282.166,46
Pasivos del segmento	**9.464.663,95**	**183.620,94**	**9.648.284,89**
Pasivo no corriente	1.644.662,27	-	1.644.662,27
Pasivo corriente	7.820.001,68	183.620,94	8.003.622,62

30.06.2025 | 31.12.2025			
	España	**Mexico**	**Total**
Ingresos	7.433.162,51	114.041,99	7.547.204,50
Resultado de explotación	(458.032,75)	(131.577,06)	(589.609,81)
Resultado del ejercicio	(478.637,09)	(131.842,59)	(610.479,68)
Activos del segmento	**9.419.192,17**	**895.151,46**	**10.314.343,63**
Activo no corriente	4.046.802,99	1.209,37	4.048.012,36
Activo corriente	5.372.389,18	893.942,09	6.266.331,27
Pasivos del segmento	**10.769.580,84**	**167.851,74**	**10.937.432,58**
Pasivo no corriente	1.912.760,23	-	1.912.760,23
Pasivo corriente	8.856.820,61	167.851,74	9.024.672,35

El Grupo se dedica a la prestación de servicios relacionados con el segmento del comercio electrónico (consultoría, diseño digital, programación de páginas web y portales de comercio electrónico, hosting, soporte y mantenimiento, analítica de datos, marketing automation, SEO, Social Media, creación de contenidos digitales, Paid Media y estrategia digital), auto denominándose como Consultora Full Digital".

Documento firmado electrónicamente a través de Docuten. Código CSV: 04619acc834e5ea479839353ee50b78afb68ee80

25. Hechos posteriores al cierre

No se han producido hechos posteriores al cierre que requieran información adicional a la mostrada en los presentes Cuentas Anuales Consolidadas, a excepción de lo siguiente:
Nombramiento de consejero: Con fecha 27 de julio de 2026, el
Consejo de Administración de la Compañía acordó el nombramiento por cooptación como consejero de D. Severino Fernández Cascudo, empresario y asesor fiscal y financiero de amplia trayectoria, cuya incorporación refuerza la composición y competencias del órgano de gobierno de la Sociedad.

Documento firmado electrónicamente a través de Docuten. Código CSV: 04619acc834e5ea479839353ee50b78afb68ee80

FORMULACIÓN DE LOS ESTADOS FINANCIEROS INTERMEDIOS CONSOLIDADOS POR EL CONSEJO DE ADMINISTRACIÓN DE LA SOCIEDAD DOMINANTE

En cumplimiento de lo dispuesto por la legislación vigente, el Consejo de Administración de la Sociedad Dominante, REDEGAL, S.A., ha formulado los Estados Financieros Intermedios Consolidados (balance consolidado, cuenta de pérdidas y ganancias consolidada y notas explicativas consolidadas) y el informe de gestión consolidado del Grupo correspondientes al ejercicio del periodo comprendido entre el 01 de enero y 30 de junio del año 2026.

Asimismo, declara firmados de su puño y letra los Estados Financieros Intermedios Consolidados para el periodo terminado el 30 de junio de 2026 e informe de gestión consolidado, mediante la suscripción de este folio anexo a dichos documentos.

Ourense, 23 de octubre de 2026

X	X
Jorge Vázquez González Vocal	Lino de Prado Sampedro Vocal
X	X
María Dolores Castillo García Vocal	Francisco Javier Castiñeiras González Vocal
X	X
Domingo García Coto Vocal	Severino Fernández Cascudo Vocal

Documento firmado electrónicamente a través de Docuten. Código CSV: 04619acc834e5ea479839353ee50b78afb68ee80

Redegal

Digital works when everything connects_

redegal.com

Documento firmado electrónicamente a través de Docuten. Código CSV: 04619acc834e5ea479839353ee50b78afb68ee80

Redegal

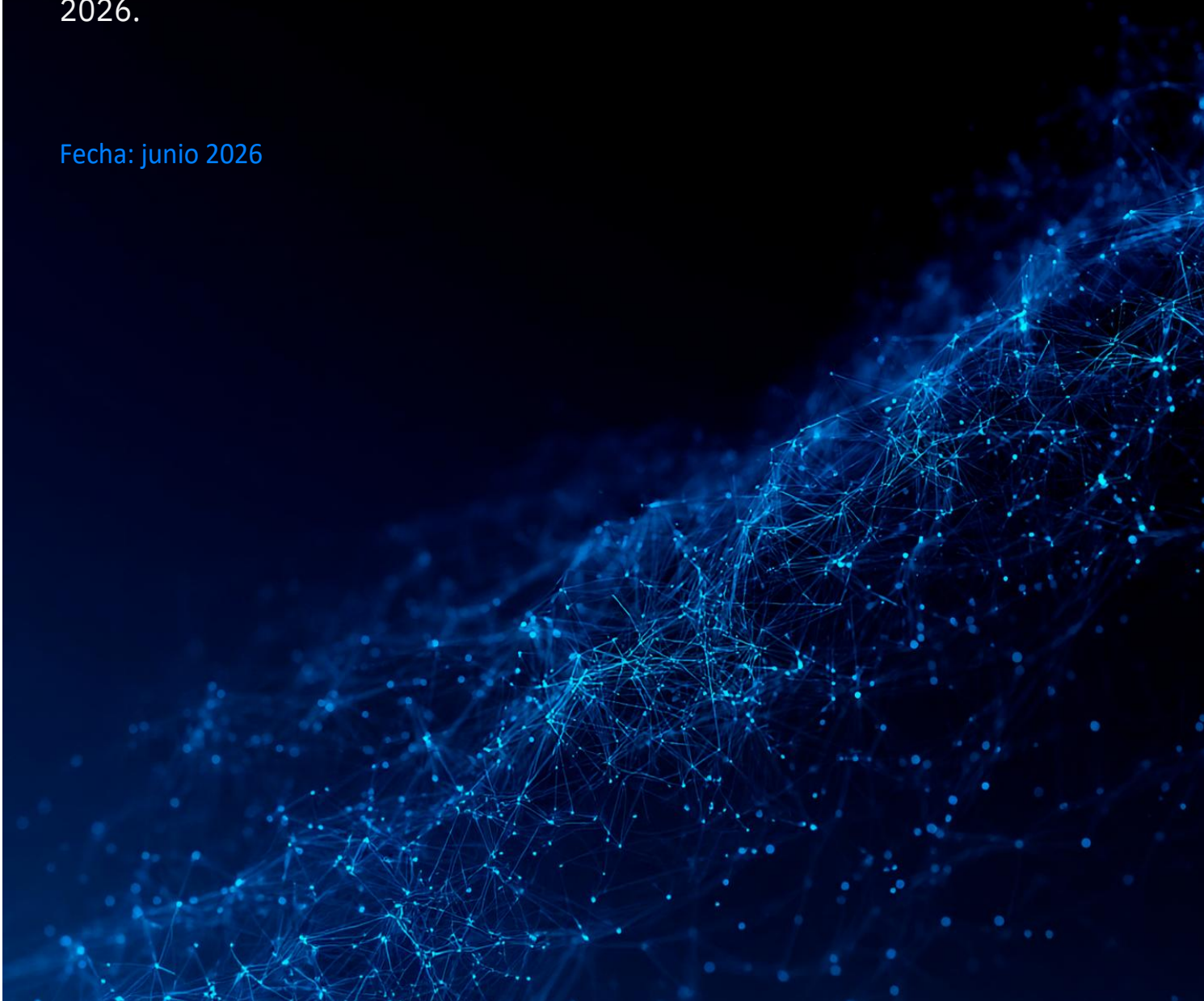
Digital works when everything connects_

Redegal, S.A. y Sociedades Dependientes_

Informe de Gestión Consolidado

Informe de gestión consolidado correspondiente al periodo de seis meses terminado el 30 de junio de 2026.

Fecha: junio 2026



Documento firmado electrónicamente a través de Docuten. Código CSV: 04619acc834e5ea479839353ee50b78afb68ee80

1. Situación del Grupo

Redegal, S.A. y Sociedades Dependientes (en adelante, el "Grupo" o "Grupo Redegal"), configuran un grupo de empresas dedicado a la consultoría digital a través de sus tres unidades de negocio diferenciadas. Desde hace más de 22 años, la compañía está especializada en acompañar a marcas y empresas en su transformación digital.

La Sociedad dominante del Grupo, Redegal, S.A. (en adelante, la "Sociedad Dominante") se constituyó en Ourense el 27 de febrero de 2004. Su domicilio social se encuentra establecido en Avenida de Santiago 9 bajo, 32001 Ourense. Con fecha 6 de marzo de 2023 se modifica su denominación social pasándose de denominarse Redegal, S.L. a denominarse Redegal, S.A.

La Sociedad es cabecera de un grupo de sociedades formado por la sociedad dependiente Redegal TI MÉXICO S.A. de C.V. Redegal, S.A. y sociedades dependientes son un grupo de empresas que buscan satisfacer las necesidades y expectativas de sus clientes, ofreciendo en todo momento calidad en productos y servicios. Desde el Grupo se ofrece un trato personalizado, directo y cercano dando un servicio ajustado a las necesidades de cada cliente. La dedicación, competencia y experiencia están al servicio de sus clientes, garantizando la seguridad y calidad del servicio prestado en todo momento.

El Grupo se dedica a la prestación de servicios relacionados con el segmento del comercio electrónico (consultoría, diseño digital, programación de páginas web y portales de comercio electrónico, hosting, soporte y mantenimiento, analítica de datos, marketing automation, SEO, Social Media, creación de contenidos digitales, Paid Media y estrategia digital), autodenominándose como Consultora Full Digital.

El Grupo dispone de tres líneas principales de negocio: Digital Business, Tech y Product.

Evaluación y resultado de los negocios

La evolución del grupo en los 6 primeros meses del ejercicio 2026 es la que se detalla a continuación, siendo los datos más relevantes los siguientes:

I. Cifra de negocio

En el primer semestre del año 2026 el Grupo ha facturado 8.941.188,28 euros, lo cual ha supuesto un incremento del 18,5% con respecto al año anterior.

En términos de la distribución de los ingresos de la compañía entre los tres negocios, cabe destacar que el área de Digital Business concentra el 74,4% (76,7% en el primer semestre

Documento firmado electrónicamente a través de Docuten. Código CSV: 04619acc834e5ea479839353ee50b78afb68ee80

de 2025) de la facturación global. Tech alcanza el 20,0% (22,9% en el mismo periodo en 2025) y Producto un 5,6% (0,4% en el mismo periodo en 2025).

Si atendemos a la distribución geográfica de las ventas, el 95,0% (93,9% en el primer semestre de 2025) de la facturación se concentró en España, el 3,4% en el resto de Europa (4,5% en el mismo periodo de 2025) y el 1,6% en el resto del mundo (1,6% en el mismo periodo de 2025).

II. Resultados

Durante los seis primeros meses del ejercicio 2026, la Sociedad ha alcanzado un EBITDA de 484.208,99 euros, que asciende a 621.560,68 euros en términos normalizados. En cuanto al resultado de explotación, este presenta una cifra negativa de 379.117,56 euros; no obstante, una vez excluidos los gastos extraordinarios no recurrentes, el beneficio de explotación normalizado asciende a 202.844,15 euros, reflejando así la rentabilidad operativa del negocio en condiciones normales.

Estos gastos extraordinarios han tenido un impacto relevante en la cuenta de resultados, siendo los principales los siguientes:

- Gastos asociados a la cotización de las nuevas acciones en el mercado alternativo bursátil, por 35.655,20 €.
- La Compañía registra a 30 de junio de 2026, dentro de partida de Otros Resultados, gastos y provisiones por importe de 444.610,02 euros en concepto de gastos extraordinarios por la aplicación de recargos e intereses de demora por pagos extemporáneos.

Estas partidas son de carácter excepcional y no tienen relación con la actividad ordinaria de la compañía, por lo que deben considerarse como gastos no recurrentes en la marcha del negocio a efectos de interpretación de los estados financieros consolidados.

III. Ratios y Magnitudes

MAGNITUDES (Euros)	30/06/26 normalizado	30/06/2026	30/06/2025
Cifra de Negocio	8.941.188,28	8.941.188,28	7.547.204,50
Resultado de Explotación	202.844,15	-379.117,56	-589.609,81
Resultado Neto del ejercicio	164.139,12	-418.711,18	-608.533,74
EBITDA	621.560,68	484.208,99	108.650,33

Documento firmado electrónicamente a través de Docuten. Código CSV: 04619acc834e5ea479839353ee50b78afb68ee80

MAGNITUDES (Euros)	30/06/2026	31/12/2025
Activo No Corriente	3.841.674,55	4.048.012,36
Capital Circulante	6.282.166,46	6.266.331,27
Patrimonio Neto	475.556,12	-623.088,95

RATIOS	30/06/2026	30/06/2025 | 31/12/2025
Rentabilidad financiera	-0,88	0,98
Rentabilidad económica	-0,04	-0,06
Rentabilidad de las ventas	-0,05	-0,08
Liquidez	0,78	0,69

2. Principales riesgos e incertidumbres

Riesgos financieros

Riesgo de mercado.

La Sociedad no se encuentra expuesta a riesgos de mercado por activos no financieros.

Riesgo de tipo de cambio.

La Sociedad opera en el ámbito internacional y, por tanto, está expuesta a riesgo de tipo de cambio por operaciones con divisas, especialmente el peso mexicano. El riesgo de tipo de cambio surge de activos y pasivos reconocidos e inversiones netas en negocios en el extranjero.

Riesgo de crédito.

Los activos financieros de la Sociedad están compuestos principalmente de deuda comercial y crediticia con empresas del Grupo.

Las operaciones con derivados y las operaciones al contado solo se formalizan con instrumentos financieros de alta calificación crediticia.

La Sociedad estima que no tiene un riesgo de crédito significativo sobre sus activos financieros.

Documento firmado electrónicamente a través de Docuten. Código CSV: 04619acc834e5ea479839353ee50b78afb68ee80

Riesgo de liquidez.

La Sociedad lleva a cabo una gestión prudente del riesgo de liquidez, fundada en el mantenimiento de suficiente efectivo y la disponibilidad de financiación mediante un importe suficiente de facilidades de crédito comprometidas y capacidad suficiente para liquidar posiciones de mercado.

Riesgo de tipo de interés en los flujos de efectivo y de valor razonable.

El riesgo de tipo de interés de la Sociedad surge de los créditos concedidos a empresas del Grupo y de los recursos ajenos a largo y corto plazo. Los recursos ajenos emitidos y los créditos concedidos a tipos variables exponen a la Sociedad a riesgo de tipo de interés de los flujos de efectivo. La política de la Sociedad consiste en mantener sus recursos ajenos y sus créditos a empresas del Grupo en instrumentos con tipo de interés variable.

Riesgos no financieros

Riesgos ambientales.

El Grupo no posee activos significativos incluidos dentro del epígrafe del inmovilizado material destinado a la minimización del impacto medioambiental y a la protección y mejora del medioambiente, y por tanto no ha dotado provisiones para cubrir riesgos y gastos por actuaciones medioambientales, al estimar que no existen contingencias relacionadas con la protección y mejora del medioambiente.

Riesgos reputacionales.

La falta de registro de derechos de propiedad intelectual en una determinada jurisdicción o geografía, o el potencial registro por terceros de marcas o dominios similares podría afectar la imagen y reputación del Grupo y, por tanto, tener un impacto significativo en los resultados, las perspectivas o a la situación financiera, económica o patrimonial de la misma.

3. Circunstancias importantes ocurridas durante el ejercicio.

Durante el primer semestre del ejercicio 2026, la Sociedad ha protagonizado una serie de hitos relevantes que han marcado su evolución:

- Ampliación de capital dineraria realizada en la sociedad cabecera del grupo en marzo de 2026, por importe de 761.452 €, fortaleciendo el patrimonio neto de la sociedad y mejorando su liquidez.
- Apoyo financiero de los accionistas de la sociedad dominante, a través de una ampliación de capital no dineraria realizada en mayo de 2026 por importe de 809.320,20 euros.

Documento firmado electrónicamente a través de Docuten. Código CSV: 04619acc834e5ea479839353ee50b78afb68ee80

- Mejora significativa en ratios operativos durante el ejercicio 2025 y primer semestre de 2026, con un incremento de la facturación y un claro avance los márgenes de Resultado de Explotación y EBITDA.
- Desarrollo de la comercialización de los productos de la sociedad, que confirman la solidez del negocio y la capacidad de la compañía para transformar dicha inversión en resultados sostenibles a medio y largo plazo.
- Refuerzo del equipo comercial a través de las nuevas incorporaciones realizadas en el ejercicio 2026.

A continuación, presentamos la Cuenta de Explotación, sin tener en cuenta los gastos mencionados anteriormente que no afectan a la operativa normal del negocio y que ayudan a comprender el resultado de la actividad ordinaria de la compañía.

Documento firmado electrónicamente a través de Docuten. Código CSV: 04619acc834e5ea479839353ee50b78afb68ee80

REDEGAL, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES
NORMALIZADA
CUENTA DE PÉRDIDAS Y GANANCIAS CONSOLIDADA CORRESPONDIENTE A LOS PERIODOS DE 6 MESES COMPRENDIDOS ENTRE EL 1 DE ENERO Y EL 30 DE JUNIO DE 2026 Y 2025
(expresada en euros)

	Nota	30/06/2026
OPERACIONES CONTINUADAS		
Importe neto de la cifra de negocios:	**18.a**	**8.941.188,28**
Prestaciones de servicios		8.941.188,28
Trabajos realizados por la empresa para su activo	**5**	**338.351,29**
Aprovisionamientos:		**(5.305.052,90)**
Consumo de mercaderías		462,80
Trabajos realizados por otras empresas		(5.305.515,70)
Otros ingresos de explotación:		**92.562,66**
Ingresos accesorios y otros de gestión corriente		22.624,81
Subvenciones de explotación incorporadas al resultado del ejercicio	**17**	69.937,85
Gastos de personal:	**18.b**	**(2.812.598,39)**
Sueldos, salarios y asimilados		(2.165.320,95)
Cargas sociales		(647.277,44)
Otros gastos de explotación	**18.c**	**(680.695,56)**
Servicios exteriores		(678.896,80)
Tributos		(1.798,76)
Pérdidas, deterioro y variación de provisiones por operaciones comerciales	**9.d**	-
Otros gastos de gestión corriente		-
Amortización del inmovilizado	**5 y 6**	**(418.716,53)**
Imputación de subvenciones de inmovilizado no financiero y otras	**17**	**47.805,30**
Otros resultados	**18.d**	
RESULTADO DE EXPLOTACIÓN		**202.844,15**
Ingresos financieros:		**586,91**
De participaciones en instrumento de patrimonio		-
En empresas del grupo y asociadas		
En terceros		-
De valores negociables y otros instrumentos financieros		586,91
De empresas del grupo y asociadas	**19**	-
De terceros		586,91
Gastos financieros:		**(89.473,97)**
Por deudas con empresas del grupo y asociadas	**19**	17.148,47
Por deudas con terceros		(106.622,44)
Variación de valor razonable en instrumentos financieros	**9.b**	**-**
Cartera de negociación y otros		-
Diferencias de cambio	**12**	**50.182,03**
RESULTADO FINANCIERO		**(38.705,03)**
RESULTADO ANTES DE IMPUESTOS	**14**	**164.139,12**
Impuestos sobre beneficios	**14**	**-**
RESULTADO DEL EJERCICIO	**14, 18.e**	**164.139,12**

Documento firmado electrónicamente a través de Docuten. Código CSV: 04619acc834e5ea479839353ee50b78afb68ee80

4. Información sobre la evolución previsible del Grupo

Redegal, como Smart Digital Company que opera en el sector de la consultoría tecnológica, el marketing digital y el desarrollo de productos data-driven, se encuentra ante una oportunidad sin precedentes de aprovechar las previsiones de fuerte crecimiento estructural de dichos negocios, apoyadas por vientos de cola representados en la creciente apuesta por la digitalización que realizan las empresas en la actualidad, con cada vez más inversión en tecnología e iniciativas de transformación digital.

En este contexto de sector de alto crecimiento, pero al mismo tiempo de elevada competencia, Redegal plantea una estrategia de desarrollo que impulse, tanto el crecimiento orgánico en sus negocios y mercados, como de crecimiento inorgánico a través del aprovechamiento de las oportunidades que surgirán para reforzar el posicionamiento competitivo y escala de la compañía. En efecto, esta estrategia tiene como propósito acompañar a los clientes en el desarrollo de su negocio digital, con un enfoque flexible, adaptándose a los cambios del mercado mediante la búsqueda de las nuevas tendencias, y con el cliente en el centro del negocio.

La presencia sólida de Redegal en el ecosistema digital en torno a los servicios de desarrollo tecnológico, marketing digital y desarrollo de soluciones propias le confiere un posicionamiento que facilita un futuro de crecimiento rentable apoyado en las ventajas del apalancamiento operativo, la fidelización de los clientes y la colaboración con partners tecnológicos que le complementan.

En este sentido, la estrategia corporativa de la Sociedad durante los próximos años girará en torno a una serie de palancas clave para la obtención de crecimiento sostenible y rentable, y a unos objetivos estratégicos prioritarios.

Las palancas de crecimiento fundamentales son:

- Flexibilidad y agilidad: La empresa no necesita desarrollar todas las capacidades internamente, sino que puede aprovechar la experiencia de otras compañías para ofrecer una gama más amplia de servicios.
- Diversificación de ingresos: Al operar múltiples unidades de negocio y colaborar con socios, la compañía se vuelve menos dependiente de un solo mercado o producto. Esto disminuye riesgos y proporciona una mayor estabilidad financiera.
- Escalabilidad: La estrategia de ecosistema permitirá a Redegal expandirse de manera más eficiente, agregando nuevas unidades de negocio o socios de manera más ágil, lo que facilitará la expansión en nuevos mercados o la penetración más profunda en los existentes.
- Competitividad a largo plazo: Operando como un ecosistema, la Sociedad estará mejor posicionada para competir en un entorno cada vez más competitivo, adaptándose rápidamente a las nuevas tendencias y tecnologías, manteniéndose relevantes a largo plazo.

Documento firmado electrónicamente a través de Docuten. Código CSV: 04619acc834e5ea479839353ee50b78afb68ee80

- Mejora de la experiencia del cliente: Un ecosistema bien diseñado puede ofrecer una experiencia más completa a clientes, accediendo a variedad de servicios relacionados de manera conveniente, fortaleciendo la lealtad y aumentando la satisfacción.

Desde el punto de vista de los objetivos estratégicos fundamentales de Redegal cabe destacar:

- Crecer en facturación consolidada a doble dígito en los próximos 5 años en los principales mercados donde opera.
- Monetizar el servicio de consultoría previa a la contratación por los clientes de los servicios de desarrollo, marketing digital y soluciones propias.
- Diversificar la oferta de servicios en nuevas tecnologías apostando por alianzas estratégicas con partners tecnológicos como Google, Meta, BigCommerce, Shopify y Salesforce, con especial foco en el ámbito de las soluciones de desarrollo propio basadas en data-driven y analítica de datos.
- Fortalecerse en España y México.
- Impulsar la internacionalización de la empresa a través del crecimiento en Latinoamérica y la consolidación en Centro Europa.
- Adquirir empresas que complementen sus servicios, con expertise y que cuenten con certificaciones en las principales herramientas tecnológicas.
- Crecer inorgánicamente mediante la adquisición de empresas, que aporten expertise y capacidades y servicios complementarios, que cuenten con las certificaciones necesarias y sean partner de soluciones tecnológicas avanzadas en el mercado, así como que tengan una trayectoria de al menos un lustro (5 años) con cuentas saneadas y con grandes clientes.

Entre las ventajas competitivas y atractivos de Redegal frente a otras empresas que operan en el mismo sector cabe destacar las siguientes:

- Una trayectoria de más de 22 años (desde la constitución de la Sociedad en el año 2004) operando en el mercado.
- Experiencia y know-how adquirido a lo largo de los años en diferentes ámbitos de actividad (retail, moda, alimentación y bebidas, deporte, automoción, telefonía, banca, joyería, farmacia, salud, industria, etc.) que permiten ofrecer soluciones personalizadas en cada proyecto para distinta tipología de clientes.
- Capacidad para ofrecer soluciones transversales con un amplio abanico de los servicios que necesita un cliente para desarrollar su estrategia digital.
- Búsqueda del establecimiento de relaciones de continuidad en el tiempo con los clientes.
- Conocimiento detallado y partner de empresas con diferentes soluciones tecnológicas para tratar de adaptarse a las necesidades de los clientes.
- Personal integrado por especialistas en las diferentes líneas de negocio desarrolladas por el Grupo.
- El Consejo de Administración compuesto por profesionales con amplia experiencia en el mundo empresarial, de la tecnología y el sector financiero.

Documento firmado electrónicamente a través de Docuten. Código CSV: 04619acc834e5ea479839353ee50b78afb68ee80

5. Actividades I + D + i

Dada la actividad del Grupo, Redegal realiza inversiones en I+D+i, con el fin de mejorar la línea de producción y poder así prestar un servicio cada vez más especializado y mejorado a sus clientes. Es por ello, que en los primeros seis meses del ejercicio 2026, la empresa ha llevado a cabo gastos en inversión y desarrollo, al igual que en los años anteriores.

El Grupo apuesta firmemente por la inversión en tecnología propia, que hace que grandes empresas confíen en nuestra compañía, por ser una empresa innovadora a la vanguardia de las nuevas tecnologías ofreciendo productos novedosos. Esta inversión recurrente en el desarrollo de software es imprescindible para que Redegal continúe manteniendo el carácter innovador que le permite estar en clientes de primer nivel en un contexto de competencia internacional.

6. Adquisición y enajenación de participaciones propias

Con motivo de la salida a cotización de las acciones de la Sociedad Dominante, ésta firmó un contrato con el proveedor de liquidez Renta 4 Banco, S.A. Este acuerdo tiene por objeto facilitar a los inversores la negociación de las acciones de la Sociedad, asegurando que cualquier interesado tenga la posibilidad de comprar o vender acciones.

El detalle del movimiento de las acciones propias adquiridas por la Sociedad Dominante durante el primer semestre de 2026 y el ejercicio 2025, así como las acciones propias que mantiene a 30 de junio de 2026 y a 31 de diciembre de 2025 es el siguiente:

	30.06.2026		31.12.2025	
	Nº Acciones	Valor Contable	Nº Acciones	Valor Contable
Al inicio del periodo	66.993	557.116,82	-	-
(+) adquisiciones	111.207	377.502,58	77.918	661.009,05
(-) ventas	- 68.578	- 461.351,09	- 10.925	- 103.892,23
Ajustes variación de valor	485.352	-	-	-
Al final del periodo	594.974	473.268,31	66.993	557.116,82

La sociedad tenía 594.974 acciones propias en cartera al 30 de junio de 2026 con un valor en libros de 473.268,31 euros, representativas de un 2,50% de su capital social (3,08% a 31 de diciembre de 2025).
De acuerdo con el régimen aplicable a la adquisición de acciones propias, y en particular con la exigencia de constituir en el patrimonio neto una reserva indisponible equivalente al

Documento firmado electrónicamente a través de Docuten. Código CSV: 04619acc834e5ea479839353ee50b78afb68ee80

importe de las acciones propias computado en el activo, la Sociedad dominante debe mantener una reserva de esta naturaleza por importe de 473.268,31 euros mientras las acciones propias permanezcan en cartera. A la fecha de cierre del ejercicio, dicha reserva no ha podido ser dotada en su integridad debido a que, atendida la situación patrimonial y de resultados de la Sociedad dominante, no existen en ese momento beneficios del ejercicio ni reservas de libre disposición suficientes que permitan realizar la dotación sin afectar a partidas legal o estatutariamente indisponibles.

La ausencia de dotación íntegra de la reserva indisponible por acciones propias a la fecha de cierre determina que, hasta su completa constitución, el patrimonio neto disponible de la Sociedad dominante se encuentra limitado, condicionando la posibilidad de realizar distribuciones, incluyendo, en su caso, dividendos u otras aplicaciones del resultado en ejercicios futuros, en la medida necesaria para priorizar la regularización de dicha reserva.

En consecuencia, la política de aplicación del resultado que se proponga en ejercicios posteriores tendrá en cuenta, con carácter preferente, la dotación de la citada reserva indisponible hasta alcanzar el importe exigido por la normativa aplicable, manteniéndose dicha reserva en tanto las acciones propias no sean enajenadas o amortizadas.

El órgano de administración ha evaluado la situación y, a la fecha de formulación de las cuentas anuales consolidadas, prevé regularizar la dotación de la reserva indisponible por acciones propias en el momento en que la Sociedad dominante genere beneficios distribuibles o disponga de reservas de libre disposición suficientes, mediante la correspondiente aplicación del resultado o, en su caso, reclasificación interna dentro del patrimonio neto por el importe necesario hasta completar los 473.268,31 euros exigidos. Esta medida se implementará sin perjuicio de que, si las circunstancias lo aconsejasen, la Sociedad dominante pueda valorar alternativas adicionales de gestión de la autocartera, tales como la enajenación o amortización de acciones propias, con el fin de adecuar de forma inmediata la estructura del patrimonio neto y las restricciones de disponibilidad asociadas.

La Sociedad dominante incluye la presente nota con el objetivo de que los usuarios de las cuentas anuales consolidadas puedan evaluar adecuadamente (i) la existencia de acciones propias a la fecha de cierre, (ii) la exigencia y estado de dotación de la reserva indisponible asociada, y (iii) las restricciones derivadas sobre la disponibilidad del patrimonio neto y sobre futuras decisiones de aplicación del resultado. La Sociedad dominante considera que esta información es relevante para la adecuada comprensión de su situación patrimonial y del régimen de indisponibilidad vinculado a la autocartera.

7. Hechos posteriores

No se han producido hechos posteriores al cierre que requieran información adicional a la mostrada en los presentes estados financieros consolidados, a excepción de lo siguiente:

Documento firmado electrónicamente a través de Docuten. Código CSV: 04619acc834e5ea479839353ee50b78afb68ee80

- Nombramiento de consejero: Con fecha 27 de julio de 2026, el Consejo de Administración de la Compañía acordó el nombramiento por cooptación como consejero de D. Severino Fernández Cascudo, empresario y asesor fiscal y financiero de amplia trayectoria, cuya incorporación refuerza la composición y competencias del órgano de gobierno de la Sociedad.

X	X
Jorge Vázquez González Vocal	Lino de Prado Sampedro Vocal
X	X
María Dolores Castillo García Vocal	Francisco Javier Castiñeiras González Vocal
X	X
Domingo García Coto Vocal	Severino Fernández Cascudo Vocal

Redegal

Digital works when everything connects_

redegal.com

Documento firmado electrónicamente a través de Docuten. Código CSV: 04619acc834e5ea479839353ee50b78afb68ee80

REDEGAL, S.A.

BALANCE DE SITUACIÓN AL 30 DE JUNIO DE 2026 Y AL 31 DE DICIEMBRE DE 2025
(expresado en euros)

ACTIVO	30/06/2026	31/12/2025
ACTIVO NO CORRIENTE	**6.027.528,86**	**6.234.015,24**
Inmovilizado intangible	**3.105.614,10**	**3.177.665,03**
Aplicaciones informáticas	132.939,00	-
Investigación y desarrollo	2.972.675,10	3.177.665,03
Inmovilizado material	**48.729,87**	**54.168,13**
Terrenos y construcciones	22.352,54	24.561,48
Instalaciones técnicas, y otro inmovilizado material	26.377,33	29.606,65
Inversiones en empresas del grupo y asociadas a largo plazo	**2.321.290,83**	**2.455.369,42**
Instrumentos de patrimonio	4.675,80	4.675,80
Créditos a empresas del grupo y asociadas a largo plazo	2.316.615,03	2.450.693,62
Inversiones financieras a largo plazo	**263.581,23**	**258.499,83**
Instrumentos de patrimonio	10.545,00	10.545,00
Créditos a empresas	241.084,25	236.002,85
Otros activos financieros	11.951,98	11.951,98
Activos por impuesto diferido	**288.312,83**	**288.312,83**
ACTIVO CORRIENTE	**7.266.365,58**	**7.167.145,56**
Deudores comerciales y otras cuentas a cobrar	**4.725.361,21**	**4.192.685,17**
Clientes por ventas y prestaciones de servicios	3.232.386,56	2.780.146,05
Clientes, empresas del grupo y asociadas	943.669,90	864.882,15
Deudores varios	169.093,25	163.663,70
Personal	33.445,65	35.220,00
Otros créditos con las Administraciones Públicas	346.765,85	348.773,27
Inversiones en empresas del grupo y asociadas a corto plazo	**2.194.198,25**	**1.827.842,02**
Créditos a empresas	2.194.198,25	1.827.842,02
Otros activos financieros	-	-
Inversiones financieras a corto plazo	**68.372,62**	**68.372,62**
Otros activos financieros	68.372,62	68.372,62
Periodificaciones a corto plazo	**15.472,87**	**970,47**
Efectivo y otros activos líquidos equivalentes	**262.960,63**	**1.077.275,28**
Tesorería	262.960,63	1.077.275,28
TOTAL ACTIVO	**13.293.894,44**	**13.401.160,80**

REDEGAL, S.A.

BALANCE DE SITUACIÓN AL 30 DE JUNIO DE 2026 Y AL 31 DE DICIEMBRE DE 2025
(expresado en euros)

PATRIMONIO NETO Y PASIVO	30/06/2026	31/12/2025
PATRIMONIO NETO	**3.829.230,49**	**2.631.579,96**
Fondos propios	**3.648.613,38**	**2.415.062,42**
Capital	**2.379.121,00**	**2.177.740,00**
Capital escriturado	2.379.121,00	2.177.740,00
Prima de emisión	**6.075.640,80**	**4.706.250,00**
Reservas	**(4.003.590,35)**	**(3.590.983,47)**
Legal y estatutarias	124.039,45	124.039,45
Otras reservas	(4.127.629,80)	(3.715.022,92)
(Acciones y participaciones en patrimonio propias)	**(473.268,31)**	**(557.116,82)**
Resultado del ejercicio	**(329.289,76)**	**(320.827,29)**
Ajustes por cambios de valor	**-**	**-**
Subvenciones, donaciones y legados recibidos	**180.617,11**	**216.517,54**
PASIVO NO CORRIENTE	**1.644.662,27**	**1.912.760,23**
Deudas a largo plazo	**1.586.606,72**	**1.842.799,81**
Deuda con entidades de crédito	541.366,34	726.732,14
Otros pasivos financieros	1.045.240,38	1.116.067,67
Deudas con empresas del grupo y asociadas a largo plazo	**-**	**-**
Pasivos por impuesto diferido	**58.055,55**	**69.960,42**
PASIVO CORRIENTE	**7.820.001,68**	**8.856.820,61**
Provisiones a corto plazo	**306.974,04**	**641.279,09**
Deudas a corto plazo	**1.543.184,36**	**1.846.394,50**
Deuda con entidades de crédito	1.107.115,82	1.206.014,83
Otros pasivos financieros	436.068,54	640.379,67
Deudas con empresas del grupo y asociadas a corto plazo	**-**	**990.321,77**
Acreedores comerciales y otras cuentas a pagar	**5.969.843,18**	**5.106.588,52**
Proveedores	104.785,93	71.705,88
Proveedores, empresas del grupo y asociadas	-	-
Acreedores varios	3.108.516,86	2.241.321,44
Personal (remuneraciones pendientes de pago)	261.953,46	1.518,65
Pasivos por impuesto corriente	11.759,48	11.759,48
Otras deudas con las Administraciones Públicas	2.482.827,45	2.780.283,07
Periodificaciones a corto plazo	**0,10**	**272.236,73**
TOTAL PATRIMONIO NETO Y PASIVO	**13.293.894,44**	**13.401.160,80**

REDEGAL, S.A.

CUENTA DE PÉRDIDAS Y GANANCIAS CORRESPONDIENTE A LOS PERIODOS DE 6 MESES COMPRENDIDOS ENTRE EL 1 DE ENERO Y EL 30 DE JUNIO DE 2026 Y 2025
(expresada en euros)

	30/06/2026	30/06/2025
OPERACIONES CONTINUADAS		
Importe neto de la cifra de negocios:	**8.840.793,69**	**7.465.723,16**
Prestaciones de servicios	8.840.793,69	7.465.723,16
Trabajos realizados por la empresa para su activo	**338.351,29**	**406.595,79**
Aprovisionamientos:	**(5.305.654,85)**	**(4.723.980,45)**
Consumo de mercaderías	462,80	(5.740,41)
Trabajos realizados por otras empresas	(5.306.117,65)	(4.718.240,04)
Otros ingresos de explotación:	**92.562,66**	**72.588,20**
Ingresos accesorios y otros de gestión corriente	22.624,81	9.588,60
Subvenciones de explotación incorporadas al resultado del ejercicio	69.937,85	62.999,60
Gastos de personal:	**(2.788.434,73)**	**(2.415.666,75)**
Sueldos, salarios y asimilados	(2.160.519,32)	(1.853.978,74)
Cargas sociales	(627.915,41)	(561.688,01)
Otros gastos de explotación	**(653.071,87)**	**(611.374,98)**
Servicios exteriores	(635.422,10)	(560.554,48)
Tributos	(1.798,76)	-
Pérdidas, deterioro y variación de provisiones por operaciones comerciales	(15.851,01)	(50.820,50)
Amortización del inmovilizado	**(418.716,53)**	**(367.204,84)**
Imputación de subvenciones de inmovilizado no financiero y otras	**47.805,30**	**46.342,42**
Otros resultados	**(444.610,02)**	**(331.055,30)**
RESULTADO DE EXPLOTACIÓN	**(290.975,06)**	**(458.032,75)**
Ingresos financieros:	**17.735,38**	**-**
De valores negociables y otros instrumentos financieros	17.735,38	-
De empresas del grupo y asociadas	17.148,47	-
De terceros	586,91	
Gastos financieros:	**(106.232,11)**	**(111.270,39)**
Por deudas con empresas del grupo y asociadas	-	(577,47)
Por deudas con terceros	(106.232,11)	(110.692,92)
Diferencias de cambio	**50.182,03**	**(23.166,35)**
RESULTADO FINANCIERO	**(38.314,70)**	**(134.436,74)**
RESULTADO ANTES DE IMPUESTOS	**(329.289,76)**	**(592.469,49)**
Impuestos sobre beneficios	**-**	**113.832,40**
RESULTADO DEL EJERCICIO	**(329.289,76)**	**(478.637,09)**