



OTRA INFORMACIÓN RELEVANTE

Ourense, 27 de mayo de 2026

Redegal, S.A. (en adelante, “Redegal” o la “Compañía”), en virtud de lo previsto en el artículo 17 del Reglamento (UE) nº 596/2014 sobre abuso de mercado y en el artículo 227 de la Ley 6/2023, de 17 de marzo, de los Mercados de Valores y de los Servicios de Inversión, y disposiciones concordantes, así como en la Circular 3/2020 del segmento BME Growth de BME MTF Equity (en adelante, “BME Growth”), por medio de la presente pone en conocimiento la siguiente información:

Con motivo de la participación de la Sociedad en el Foro Medcap 2026 se adjunta la presentación corporativa que será utilizada en dicho foro por la Compañía.

En cumplimiento de lo dispuesto en la Circular 3/2020 de BME MTF Equity se deja expresa constancia de que la información comunicada por la presente ha sido elaborada bajo la exclusiva responsabilidad de la Compañía y sus administradores con cargo vigente.

D. Jorge Vázquez González
Consejero Delegado
REDEGAL, S.A.

Redegal



Equity Story 2026

Digital works when everything connects



Disclaimer

Esta comunicación contiene información y afirmaciones o declaraciones con proyecciones de futuro sobre Redegal, S.A. (en adelante Redegal). Asimismo, incluye proyecciones y estimaciones financieras con sus presunciones subyacentes, declaraciones relativas a planes, objetivos, y expectativas en relación con futuras operaciones, inversiones, sinergias, productos y servicios, y declaraciones sobre resultados futuros. Las declaraciones con proyecciones de futuro no constituyen hechos históricos y se identifican generalmente por el uso de términos como "espera", "anticipa", "cree", "pretende", "estima" y expresiones similares. Si bien Redegal considera que las expectativas recogidas en tales afirmaciones son razonables, se advierte a los inversores y accionistas de Redegal de que la información y las afirmaciones con proyecciones de futuro están sometidas a riesgos e incertidumbres, muchos de los cuales son difíciles de prever y están, de manera general, fuera del control de Redegal, lo que podría provocar que los resultados y desarrollos reales difieran significativamente de aquellos expresados, implícitos o proyectados en la información y afirmaciones con proyecciones de futuro. Entre tales riesgos e incertidumbres están aquellos identificados en los documentos remitidos por Redegal a BME Growth y que son accesibles al público.

Se recomienda no tomar decisiones sobre la base de afirmaciones o declaraciones con proyecciones de futuro, ya que se refieren exclusivamente a la fecha en la que se manifestaron, no constituyen garantía alguna de resultados futuros y no han sido revisadas por los auditores de Redegal. La totalidad de las declaraciones o afirmaciones de futuro de forma oral o escrita emitidas por Redegal o cualquiera de sus miembros del consejo, directivos, empleados o representantes quedan sujetas, expresamente, a las advertencias realizadas. Las afirmaciones o declaraciones con proyecciones de futuro incluidas en este documento están basadas en la información a disposición de Redegal a la fecha de esta comunicación.

El presente documento no constituye una oferta ni una invitación para la compra o adquisición de acciones, con arreglo a lo dispuesto en la Ley 6/2023 del 17 de marzo, de los Mercados de Valores y los Servicios de Inversión. Por otro lado, el presente documento no constituye una oferta de compra, venta o intercambio, ni una solicitud de oferta de compra, venta o intercambio de valores de ninguna clase, ni una solicitud de voto o aprobación en cualquier otra jurisdicción.

Índice

Equity Story

1. Quiénes somos, qué y cómo lo hacemos
2. Visión estratégica y previsiones
3. Por qué invertir en Redegal
4. Anexos





01

Quiénes somos, qué y cómo lo hacemos

Somos una Smart Digital Company

Tecnología, producto y negocio digital con ADN AI-native

Tech

- ◆ Plataformas digitales: desarrollo web headless, ecommerce y apps
- ◆ Orquestación MarTech, integraciones y arquitecturas Cloud

Product

- ◆ Modular | Escalable | IA nativa

Boostic.cloud

- ◆ Inteligencia agéntica de catálogo para ecommerce

BinnacleData

- ◆ Software agéntico para business intelligence

Digital Business

- ◆ Performance marketing y marketplaces
- ◆ Contenido, narrativa y posicionamiento
- ◆ SEO / ASO/ GEO
- ◆ Análítica, automatización y data

22
años de
experiencia

Compañía
cotizada

28,5%
TCAC* ventas
2020-24

+400
proyectos

+250
accionistas

130
profesionales

9
países

A Smart Digital Company



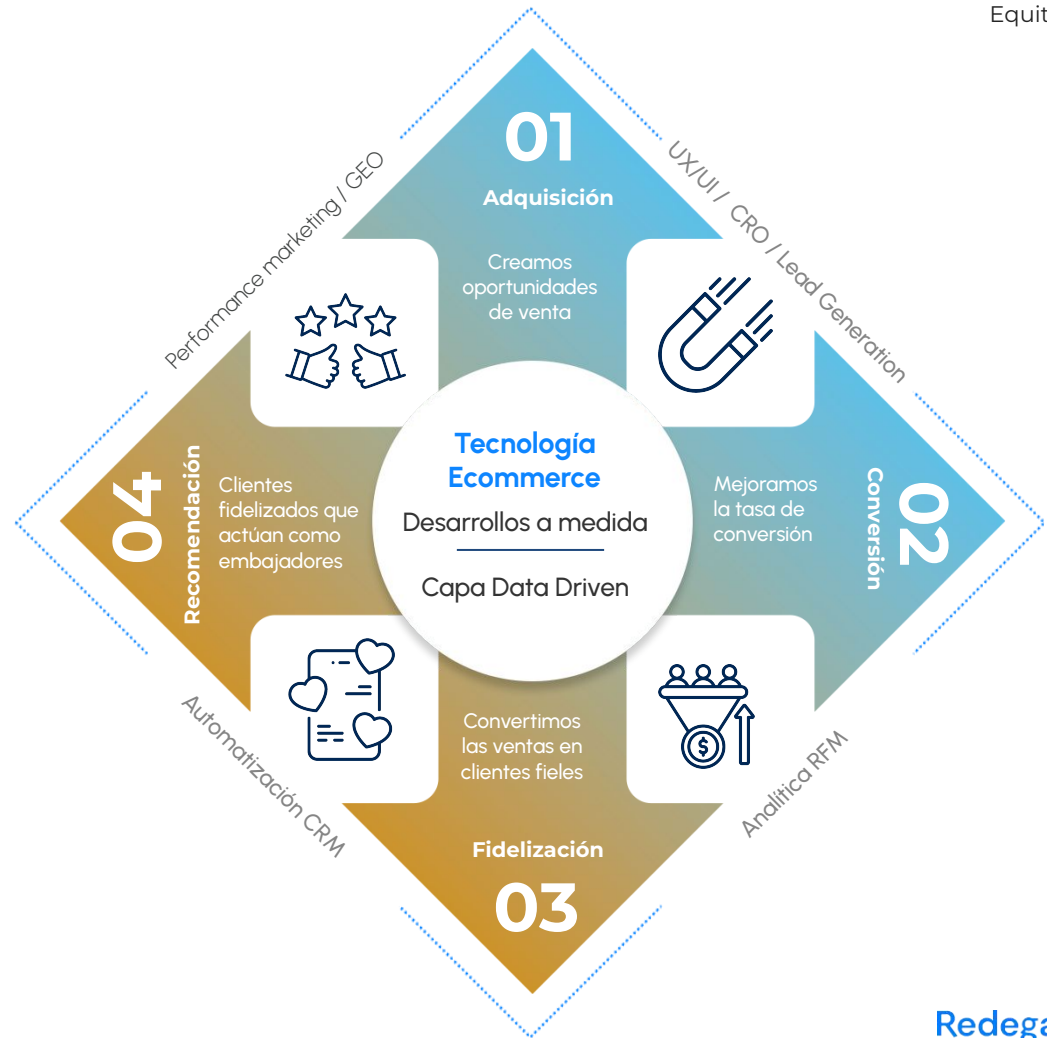
Integración vertical de líneas de negocio. Servicio 360.



Contratación de servicios y fee recurrente



Soluciones propias como palanca para aumento de ingreso por cliente



Principales Magnitudes 2025



EBITDA
Ajustado*

1,5 M€

Var. 2024: **137,8%**

Margen
Bruto

41,4%

Var. 2024: **4,2%**

EBIT
Ajustado*

0,8 M€

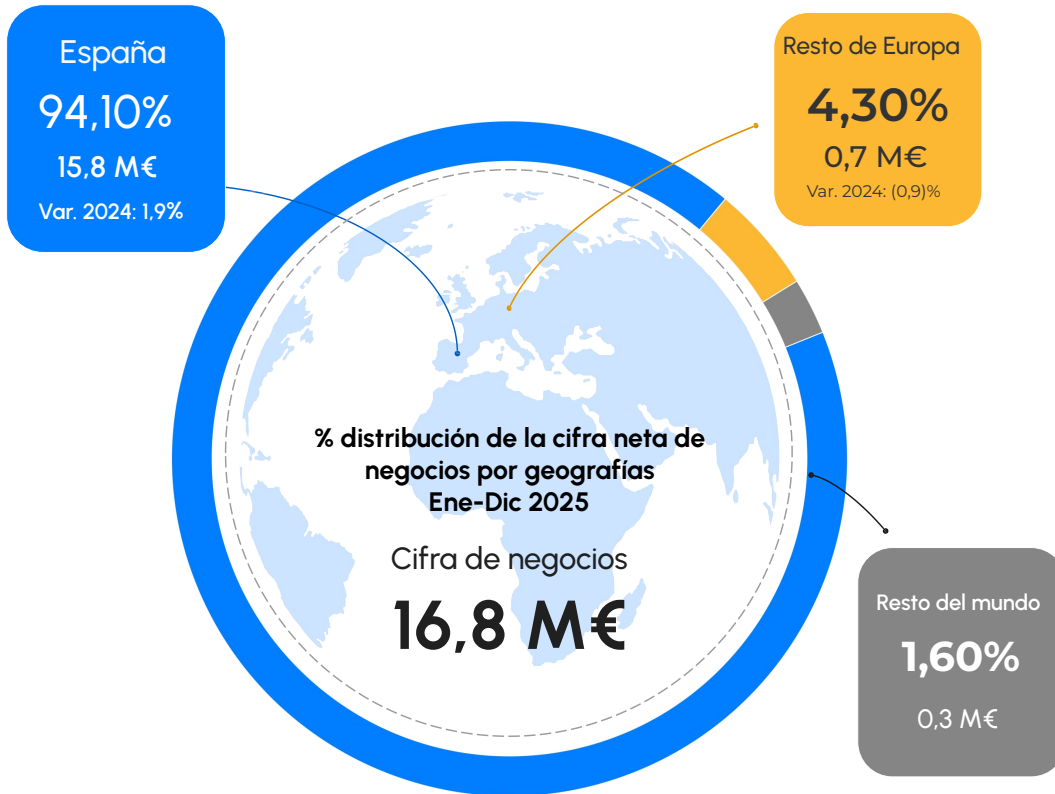
Var. 2024: **595,3%**

Resultado
Neto
Ajustado*

0,5 M€

Var. 2024: **55,5%**

Principales Magnitudes 2025



cifras expresadas en euros

	Ene-Dic 2025	Ene-Dic 2024	% Var.
Importe neto de la cifra de negocios	16.834.046,30	13.755.636,94	22,4
España	15.836.538,23	12.674.510,32	24,9
Resto de Europa	719.868,89	709.838,70	1,4
Resto del mundo	277.639,18	371.287,93	(25,2)

% distribución de la cifra neta de negocios por geografías

	Ene-Dic 2025	Ene-Dic 2024	Var. p.p.
Importe neto de la cifra de negocios	100,00	100,00	n.s
España	94,10	92,14	2,1
Resto de Europa	4,30	5,16	(17,1)
Resto del mundo	1,60	2,70	(38,9)

Clientes

Retail

PRIMOR

FARMACIASDIRECT

Casa del Libro

Mascota sana

VICTORINOX

MAS

elektra

COREN

coches.com

librerías
gandhi

De
Online
Drogist.nl

óptima
mayores

VW

Ataquilla

Finance

ABANCA

B100

Santander
Consumer Finance

oney

Euronet

BFF
a bank like no other*

CBNK

Banco Azteca

FMCG & Bev.

Estrella
Galicia

FAMILIA
TORRES
Desde 1870

SOLAR DE
SAMANIEGO

PACO & LOLA

1973
vino selección
el placer del vino

NUTRISA.

FINSA

Rio

CONSERVAS
PESCAMAR

PESCANOVA

MARQUÉS DE MURRIETA
ESTATES & WINES

Pizza
Hut

Clientes

Fashion

INDITEX

mayoral

GIORGIO ARMANI

pedro garcía

GOCCO

PABLOSKY

UNDER ARMOUR

LACOSTE

Others

arteche

RC Celta

VNIVERSITAT
ID VALÈNCIA

U/E

pluxee

GILMAR
CONSULTING INMOBILIARI

BASKONIA
VITROS & CERÀMICA

Partners Tech

BIGCOMMERCE
CERTIFIED PARTNER

DOOFINDER*

shopify partners

Google Partner
PREMIER 2026

CONNECTIF

2023
Microsoft Advertising
Partner

Meta
Business Partner

salesforce
PARTNER

Adobe
Solution Partner
BRONZE

MIRAKL

Operamos a nivel global



9

países

130

profesionales



02

Visión estratégica y previsiones

El Mercado : **Digital Business**



Sector de **alto crecimiento y positivas expectativas**



Tendencia a la **consolidación de players**



Oportunidades para **crecimiento inorgánico y mejora de posicionamiento competitivo**



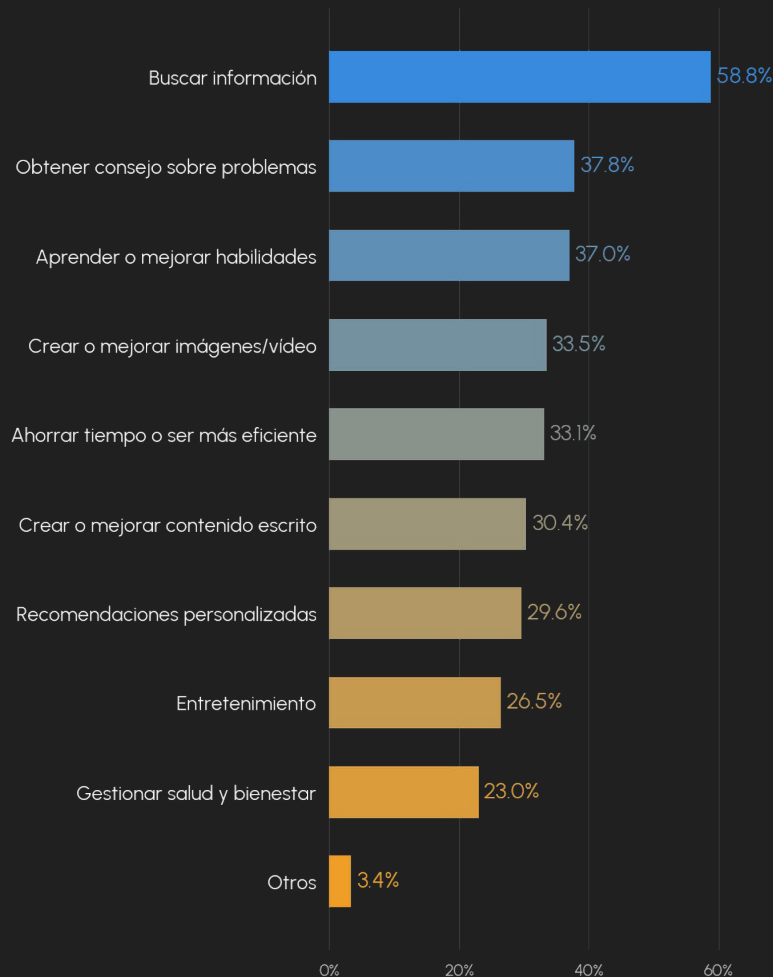
El gasto en publicidad digital a nivel mundial alcanzó **720 mil M\$ en 2023, y un TCAC 18-23 del 16,8%**.



Oportunidad de crecimiento en gasto de publicidad digital en España y México con **tasas de penetración relativas menores (54% y 58% respectivamente frente a 70% mundial)**.

Fuente: Digital 2026 mid-year global update report, DataReportal

% de usuarios de IA - motivaciones de uso



El Mercado : Tech



Aplicaciones web: **crecimiento estimado 24-28 del 7,0%; mercado de 180 mil M\$ en 2024.**



Previsión de crecimiento en España y México del **6% anual en 24-28.**



Impulso a la inversión en digitalización de las empresas desde Covid.

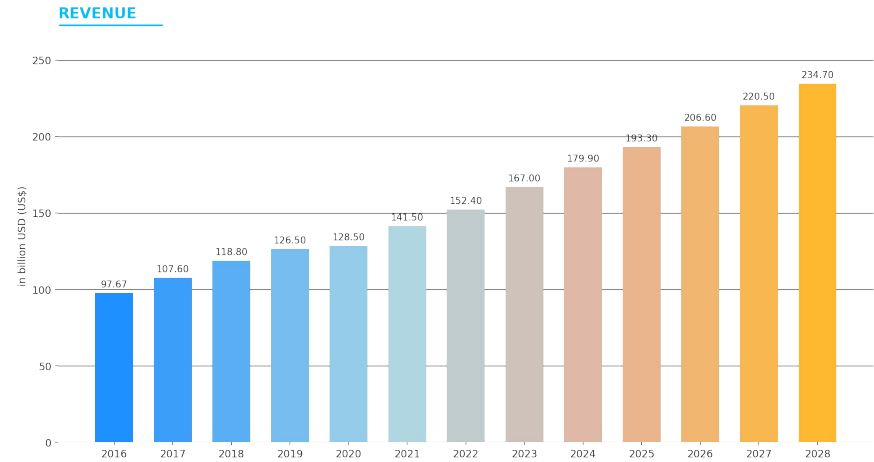


Mercado de servicios en la nube pasó de **214 mil M\$ (2019) a 526 mil M\$ (2023).**

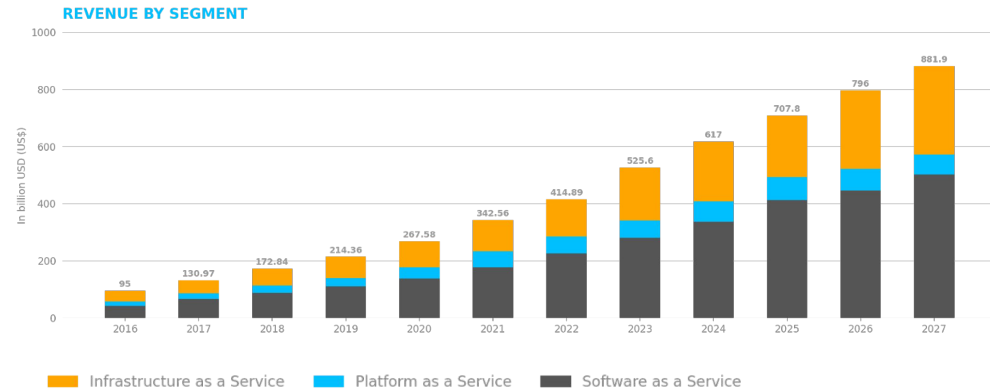


Expectativa de **TCAC 23-26 del 13,8%.**

Ingresos por desarrollo de aplicaciones web a nivel mundial



Ingresos mundiales por servicios en la nube



Cloud + IA generativa + e-commerce: tres megatendencias que multiplican la demanda de desarrollo a medida

DESARROLLO DE APLICACIONES

511 bn\$

tamaño global 2025

Proyección 2026: 665 bn\$

Tracción de IA generativa, low code/no code y PWAs. Escasez de talento hiper especializado empuja demanda.

Fuente: Statista Market Insights.

SERVICIOS EN LA NUBE

419 bn\$

IaaS + PaaS 2025

+25% interanual

Infraestructura indispensable para desplegar modelos de IA. Crecimiento sin precedentes por GenAI.

Fuente: Synergy Research Group, Statista.

E-COMMERCE GLOBAL

6,9 tn\$

ventas retail online 2025

~21% del retail global

M-commerce ya ~60% de las transacciones. El smartphone es el centro de la decisión de compra.

Fuente: eMarketer, Statista.

ZOOM E-COMMERCE EN LOS MERCADOS NÚCLEO DE REDEGAL

• ESPAÑA

+22,6% interanual □ **28.300 M€** de facturación en un solo trimestre

Turismo, moda y mercado de segunda mano (C2C) como motores.
Fuente CNMC 2025.

• MÉXICO

+19,2% interanual □ **914 bn pesos** • Top 10 mundial

77.2 M compradores digitales; 98% completa la compra desde el móvil.
Fuente: AMVO 2025.

BinnacleData Negocio Product

Perspectivas 2026

- Proveedor de servicios de inteligencia de negocio en retail + e-commerce con Binnacle Data como factor diferencial.
- Aplicaciones de IA integrada con fuentes de marketing y negocio digital.
- Explotación de tecnologías de IA generativa.



Q1 2025

Refuerzo comercial e-commerce mediano/grande retail mediano

Q1/Q2 2025

Ampliar servicios DATA BI + Ing. Data + IA

Q3/Q4 2025

Custom: IA + marketing + negocio digital

Q4 2025/2026

Estandarización: IA + marketing + negocio digital e-commerce + retail

Q4 2025/2026

Soporte nuevas fuentes de datos.

2026

Foco comercial en mercados UE.

2027

Inicio operaciones globales.

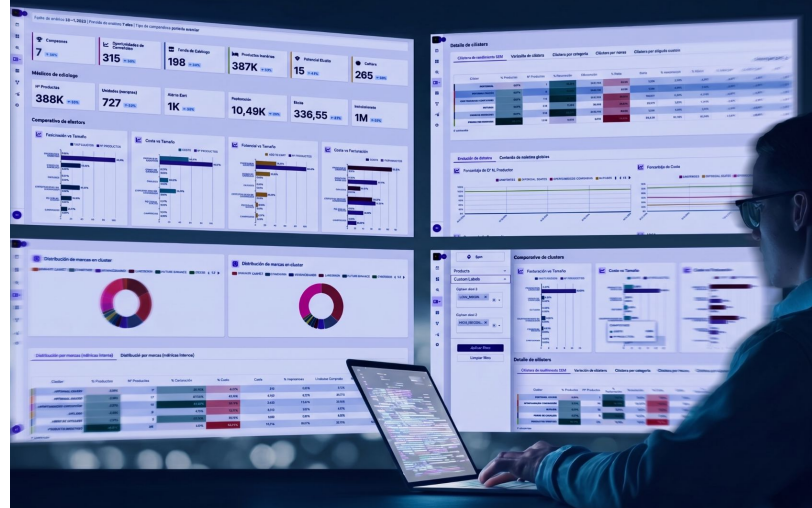
2028

Operación global.

Boostic.cloud Negocio Product

Perspectivas 2026

- Bootstrapping del producto y búsqueda del product- market / fit.
- Programa de partners con agencias de e-commerce / marketing / TIC.
- Escalar la venta y la internacionalización.
- Evolución hacia solución integral de análisis / optimización del catálogo.



Redegal Brain IA

El conocimiento de Redegal, disponible cuando se necesita

Redegal Brain **no busca sustituir el criterio de las personas ni automatizar lo que merece la pena pensar despacio.**

Su propósito es más concreto: que ninguna decisión vuelva a empezar desde cero, que el conocimiento que acumula la empresa esté disponible cuando se necesita, y que los equipos lleguen a cada proyecto con la experiencia de todos los anteriores a su disposición.

No es un chatbot ni un buscador documental. Es una capa interna potenciada por IA que mantiene una representación viva y estructurada de todo lo que ocurre en Redegal: proyectos, clientes, decisiones, procedimientos y aprendizajes.

➤ El valor de Brain no está en lo que responde, sino en lo que **evita que olvidemos.**

Una sola verdad, muchas vistas

JIRA, Business Central y Google Drive son fuentes que alimentan el sistema, no destinos a los que redirige cada pregunta. El grafo de conocimiento es la verdad operativa: cruza dominios técnico, financiero y comercial que hoy viven separados.



Ecosistema Redegal Brain: Agentes y Skills Inteligentes

Redegal Brain

El grafo de contexto.

Proporciona a cada agente **conocimiento sobre procedimientos internos, relaciones entre equipos** y quién alertar en cada situación.

Redegal Brain aporta el contexto de empresa, cliente y proyecto, totalmente actualizado, que guía el comportamiento de cada agente, indicándoles qué procedimientos seguir y a quien alertar.

Fuentes de datos



Jira



Business Central



Transcripciones de reuniones



git



Google Drive

Desarrollo Tech

- ✓ Salud de Proyectos
- ✓ Integraciones ERP
- ✓ Seguridad y Vulnerabilidades
- ✓ Desarrollo acelerado

Marketing / Growth

- ✓ Salud de Campañas
- ✓ Social listening
- ✓ Oportunidades SEO
- ✓ Reporting automático



Redegal Brain

Contexto del Proyecto

Conocimiento Senior

Manuales y Procedimientos Corporativos

Experiencia Previa

Autonomía Técnica vs. Sabiduría Compartida

Cada agente usa sus propias fuentes (APIs, logs, datos específicos).

Redegal Brain provee el contexto común: procedimientos, roles, relaciones entre equipos, estatus y monitorización del proyecto.



Ecosistema Redegal Brain: Agentes y Skills Inteligentes

Caída crítica en Satispay - checkout Magenta mercado Italia **CRÍTICO**

CVR Satispay: 2.4% en 91.8k Transacciones fallidas hoy: 96 de 97 Impacto estimado: €4,128 Brain correlaciona con: deploy #2847 - ayer 14:32 Detectado 00:47 - 21 May 2020

Conversión por método de pago **CAÍDA EN SATISPAY**

VISA	Tarjeta crédito / débito	95.0%	+0.5% vs ayer
PayPal	142 selecciones - 134 confirmadas	95.0%	-0.8% vs ayer
SAT	97 selecciones - 11 confirmadas - 86 errores	2.4%	-89% vs ayer

Brain - causa raíz **94% CONFIANZA**

CORRELACIÓN DETECTADA
La caída de Satispay comenzó 15 minutos después del deploy #2847 (ayer, 14:32). La variable Satispay_CALLBACK_URL fue sobrescrita con el valor del entorno de staging, reemplazando el webhook de confirmación de pago.

Confianza: 94%

#deploy:2847 Refactor Satispay SDK config: IT market Satispay/Payment/Model/Config.php 10 May 14:32 8:20kx1

Shopyif Plus Francia **On Track**

CAÍDA EN SATISPAY

95.0%	+0.5% vs ayer
95.0%	-0.8% vs ayer
2.4%	-89% vs ayer

Brain - causa raíz **94% CONFIANZA**

CORRELACIÓN DETECTADA
La caída de Satispay comenzó 15 minutos después del deploy #2847 (ayer, 14:32). La variable Satispay_CALLBACK_URL fue sobrescrita con el valor del entorno de staging, reemplazando el webhook de confirmación de pago.

Confianza: 94%

#deploy:2847 Refactor Satispay SDK config: IT market Satispay/Payment/Model/Config.php 10 May 14:32 8:20kx1

Roadmap estratégico 2025-2028

PALANCAS DE CRECIMIENTO

Redegal se transforma en un ecosistema full digital, con unidades de negocio interconectadas y colaboración con socios/agencias que nos complementen (crecimiento inorgánico o colaboraciones).



Prioridades estratégicas 2025-2028

1. Crecer en facturación consolidada a **doble dígito** y en generación de caja libre.
2. **Monetizar los servicios de consultoría** antes de contratación de servicios de desarrollo.
3. Enfocar los negocios de Tech y Product por márgenes y clientes selectivos Tier 1 y Tier 2.
4. **Diversificar la oferta de servicios** de nuevas tecnologías impulsando alianzas estratégicas.
5. **Fortalecerse en España y México**, desarrollar el mercado europeo y **continuar la internacionalización**.
6. **Adquirir empresas que complementen nuestros servicios** y aporten crecimiento inorgánico.



Resultados de gestión en 2025

Cuenta de Resultados Resumida

	2025	2024*	% Var.
Cifra de negocios	16,8 M€	13,8 M€	+22,4%
Margen Bruto	41,4%	37,2%	+4,2 p.p.
EBITDA	1,11 M€	0,29 M€	+283,2%
EBITDA Ajustado	1,55 M€	0,65 M€	+137,8%
Margen EBITDA Ajustado	9,2%	4,7%	+4,5 p.p.
EBIT Ajustado	0,80 M€	-0,20 M€	c.s.
Resultado Neto consolidado	-0,79 M€	-1,78 M€	+55,6%

*Cifras reexpresadas

Posición Financiera

	2025	2024*	% Var.
Deuda Financiera Neta	2,6 M€	0,5 M€	+420%
DFN	2,75x	0,7x	+2,1x
Patrimonio Neto Consolidado	-0,6 M€	+0,8 M€	c.s.

*Cifras reexpresadas

Refuerzo patrimonial

- **Marzo 2026** - Ampliación dineraria: 761.452€
- **Mayo 2026** - Ampliación por compensación de créditos: 809.322€

Total inyección 1,57M€ de fondos propios adicionales

Resultados de gestión en 2025

+4,5 p.p

Salto de margen EBITDA Ajustado

Del 4,7% al 9,2% en un solo ejercicio.

92%

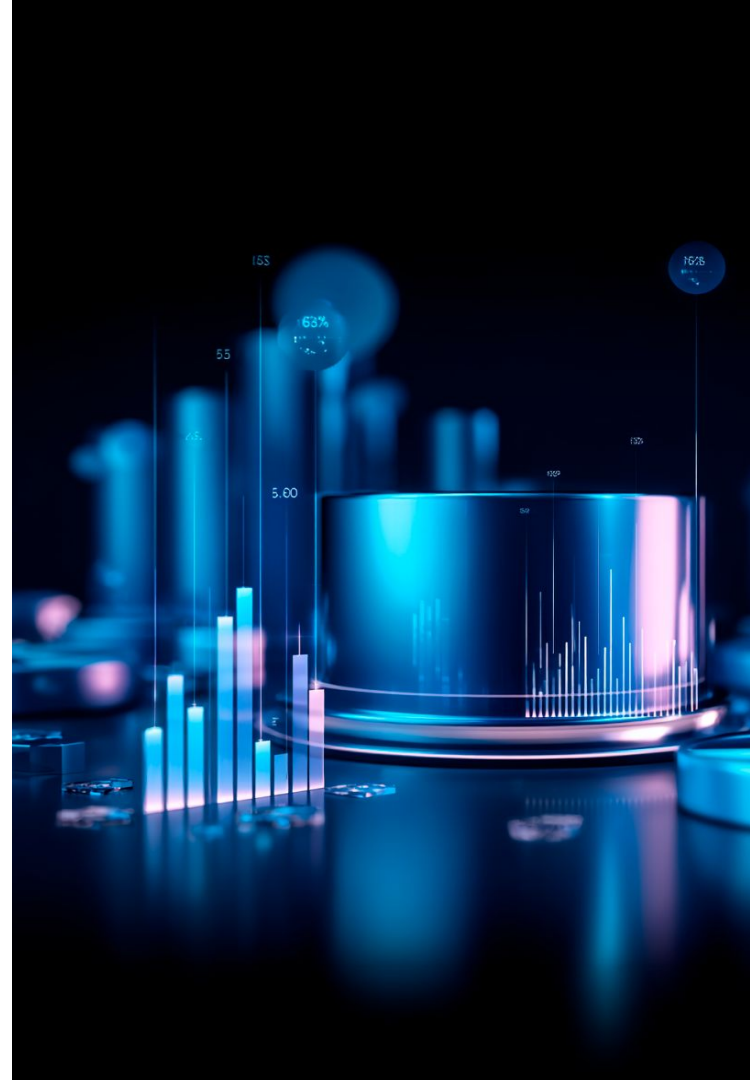
ARR proyectado para 2026

Alto grado de integración de los servicios en la estrategia digital de los clientes.

C.S.

EBIT Ajustado de -198K€ a +803 K€

Mejora superior al 500%. Transición efectiva hacia rentabilidad operativa estructural.



Horizonte 2028E

Ventas



22,6M€

TCAC 23-28: 17,5%

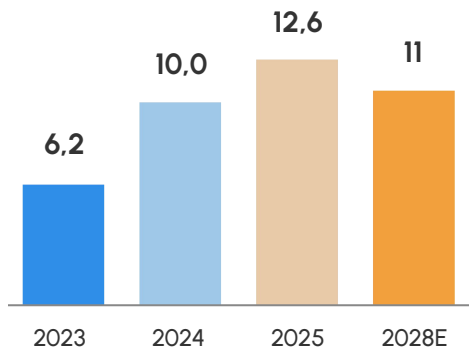
x1,35 vs 2025

Ingresos
Digital Business
Millones de euros



TCAC 23-28
12,2%

2028E Margen
EBITDA:
15%



EBITDA Ajustado



4,4M€

TCAC 23-28: 29,5%

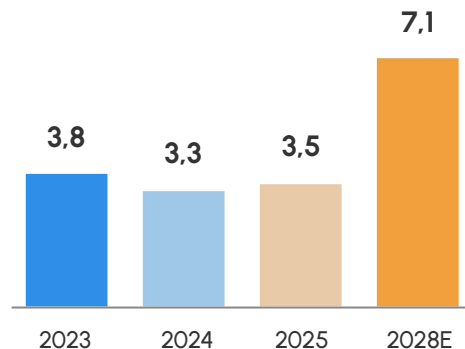
x2,84 vs 2025

Ingresos Tech
Millones de euros



TCAC 23-28
29,5%

2028E Margen
EBITDA:
19%



Margen EBITDA Ajustado



19,5%

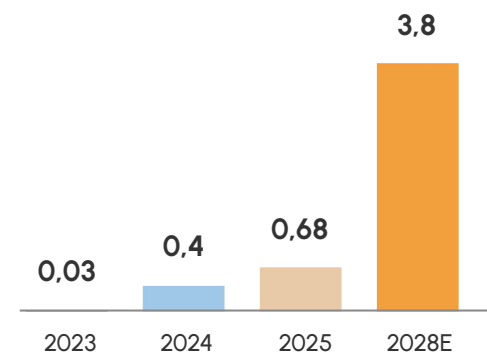
+10,3 p.p. vs 2025

Ingresos Product
Millones de euros



Sobre
9,2% en 2025

2028E Margen
EBITDA:
40%





03

Por qué invertir en Redegal

Por qué invertir en Redegal

01 Track record verificable
 TCAC ventas 23-25 del +29% y salto del margen EBITDA Aj. del 4,7% al 9,2% en un solo ejercicio.

02 Mercado en megatendencia
 Publicidad digital global 2025: 1,19 bn\$ (+8,9%). E-commerce España +22,6%; México Top 10 Mundial.

03 Product escalable
 BinnacleData + Boostic.cloud con clientes en España, México, Países Bajos. Margen objetivo +40% en 2028.

04 Cliente Tier 1 / Tier 2
 Nuevas cuentas 2025: Victorinox, Mayoral, CBNK, BFF, Arteche, Primor, B100. Retención media 90%.

05 Servicio 360 Integrado
 Tres líneas conectadas que capturan sinergias y oportunidades de venta cruzada en el funnel completo.

06 Internacionalización abierta
 9 países operativos. España estable, Portugal consolidado, Centroeuropa con tracción, México retomando.

07 M&A disciplinado + entrada a múltiplo atractivo
 Criterios: 5+ años de trayectoria, certificaciones, partners tecnológicos, grandes clientes, cuentas saneadas.



“Los resultados de 2025 confirman que el Plan funciona: la cifra de negocios consolidada alcanzó los 16,8 M€ (+22,4%) y el margen EBITDA Ajustado se situó en el 9,2%, avanzando +4,5 p.p. en un solo ejercicio (desde el 4,7% de 2024). El peso de nuestra línea de Product creció hasta el 4,0% de la facturación global, frente al 2,9% del ejercicio anterior.

Esta velocidad de progresión soporta la trayectoria hacia los compromisos de nuestras previsiones a 2028: alcanzar unos ingresos totales de 22,6 M€ y un EBITDA Ajustado de 4,4 M€, con el área de Product aportando 3,8 M€ a la cifra de negocio. ”

Jorge Vázquez
CEO y Socio Fundador.



Contacto

inversores@redegal.com
accionistas@redegal.com

www.redegal.com/es/accionistas-e-inversores

NINGUNA PRUEBA, NINGUNA
RATIFICACIÓN NI DESMENTIDO
PUEDE ANULAR EL EFECTO DE
UNA PUBLICIDAD BIEN HECHA

HERNÁNDEZ



Google
Partner

Tu futuro es en cuestión de
LA SUERTE SUERTE
en cuestión de minutos

hazlo tan bien
trabaja a sus amigos



Anexos

Anexos - Magnitudes financieras a 31 de diciembre de 2025

Indicadores financieros

Cifras expresadas en miles de euros

	2021	2022	2023	2024	2025
Importe neto de la cifra de negocios	5.977,00	8.052,00	10.070,82	13.755,64	16.834,05
% var. Interanual	18,43	34,72	25,07	36,59	22,38
EBITDA Ajustado	946,00	1.054,00	1.130,49	650,46	1.546,84
% var. Interanual	32,49	11,42	7,26	(42,46)	137,81
Flujo de caja de operaciones	--	--	--	1.152,55	(662,59)

Medidas alternativas de rendimiento

Cifras expresadas en miles de euros

	2021	2022	2023	2024	2025
Importe neto de la cifra de negocios	5.977,00	8.052,00	10.070,82	13.755,64	18.634,05
Margen Bruto	4.140,00	6.013,00	6.771,78	5.470,42	6.973,70
EBITDA	946,00	1.054,00	931,29	289,71	1.110,21
EBITDA Ajustado	946,00	1.054,00	1.130,49	650,46	1.546,84
EBIT	501,00	511,00	108,27	(1.515,75)	(484,19)
EBIT Ajustado	501,00	511,00	820,47	(147,37)	803,35
Total Activo	--	6.547,19	7.960,67	11.763,69	10.314,34
Deuda financiera total	6.673,00	5.050,26	5.455,71	3.825,41	3.689,19
Caja y equivalentes	223,00	176,24	288,05	3.367,76	1.087,00
Deuda Financiera Neta	6.450,00	4.878,02	5.167,66	457,65	2.602,19
Deuda Financiera Neta/EBITDA Ajustado	6,82	4,62	4,57	0,70	2,75
Recursos propios	--	(1.213,13)	(2.455,23)	817,90	(623,09)
Deuda Financiera Neta/Recursos Propios	--	n.s.	n.s.	0,56	n.s.
Deuda Financiera Neta/Total Activo	--	0,74	0,65	0,04	0,25

Anexos - Cuenta de Resultados Consolidada 2025

Cuenta de resultados

Cifras expresadas en euros

	Ene-Dic 2025	Ene-Dic 2024	% Var.
Importe neto de la cifra de negocios	16.834.046,30	13.755.636,94	22,4
Trabajos realizado por la Sociedad para su activo	552.935,92	839.213,12	(34,1)
Aprovisionamientos	(9.860.349,87)	(8.285.217,11)	19,0
Otros ingresos de explotación	177.849,54	138.945,09	28,0
Gastos de personal	(5.207.195,56)	(5.103.865,16)	2,0
Otros gastos de explotación	(1.479.764,62)	(1.144.163,31)	29,3
Subvenciones de inmovilizado no financiero y otros	92.684,83	89.159,93	4,0
EBITDA	1.110.206,54	289.709,50	283,2
Amortización del inmovilizado	(743.491,88)	(797.839,44)	(6,8)
Otros resultados extraordinarios		(14.825,41)	
Otros resultados extraordinarios	(850.908,95)	(992.792,10)	(14,3)
Resultado de Explotación (EBIT)	(484.194,29)	(1.515.747,45)	(68,1)
Ingresos financieros	43.347,25		
Gastos financieros	(234.002,17)	(281.400,83)	(16,8)
Diferencias de cambio	14.266,91	(105.034,06)	c.s.
Resultado financiero	(176.388,01)	(386.434,89)	(54,4)
Resultado antes de impuestos	(660.582,30)	(1.902.182,34)	(65,3)
Impuesto sobre beneficios	(131.552,23)	121.145,36	c.s.
Resultado Neto	(792.134,53)	(1.781.036,98)	(55,5)
Resultado atribuido a socios externos	(4.212,68)	(8.373,49)	(49,7)
Resultado atribuido a Sociedad Dominante	(787.921,85)	(1.772.663,49)	(55,6)
EBITDA Ajustado	1.546.843,96	650.465,44	137,8
EBIT Ajustado	803.352,08	(198.490,11)	c.s.

Anexos - Balance Consolidado a 31 de diciembre de 2025

Balance de situación

Cifras expresadas en euros

	31/12/2025	31/12/2024	% Var.
Activo no corriente	4.048.012,36	4.604.301,33	(12,1)
Inmovilizado intangible	3.177.665,03	3.352.292,56	(5,2)
Inmovilizado material	54.168,13	59.052,78	(8,3)
Inversiones en empresas del grupo y asociadas a largo plazo	268.157,17	536.314,35	(50,0)
Inversiones financieras a largo plazo	259.709,20	248.536,06	4,5
Activos por impuesto diferido	288.312,83	408.105,58	(29,4)
Activo corriente	6.266.331,27	7.159.388,87	(12,5)
Deudores comerciales y otras cuentas a cobrar	4.212.018,61	3.489.674,00	20,7
Inversiones en empresas del grupo y asociadas a corto plazo	897.967,79	299.636,68	199,7
Inversiones financieras a corto plazo	68.372,62	2.319,04	n.s.
Periodificaciones a corto plazo	970,47		
Efectivo y otros activos líquidos equivalentes	1.087.001,78	3.367.759,15	(67,7)
Total activo	10.314.343,63	11.763.690,19	(12,3)
Patrimonio neto total	(623.088,95)	817.898,14	c.s.
Pasivo no corriente	1.912.760,23	2.450.233,69	(21,9)
Deudas a largo plazo	1.842.799,81	1.503.994,97	22,5
Deudas con empresas del grupo y asociadas a largo plazo		853.572,22	(100,0)
Pasivos por impuesto diferido	69.960,42	92.666,50	(24,5)
Pasivo corriente	9.024.672,35	8.495.558,36	6,2
Provisiones a corto plazo	641.279,09	745.278,61	(14,0)
Deudas a corto plazo	1.846.394,50	2.321.413,04	(20,5)
Deudas con empresas del grupo y asociadas a corto plazo	990.321,77		
Periodificaciones a corto plazo	272.236,73	126.967,00	114,4
Acreedores comerciales y otras cuentas a pagar	5.274.440,26	5.301.899,71	(0,5)
Total pasivo y patrimonio neto	10.314.343,63	11.763.690,19	(12,3)



Presidente y Consejero Delegado
Jorge Vázquez

Consejero Dominical
Lino de Prado

Consejero Ejecutivo
Javier Castiñeiras

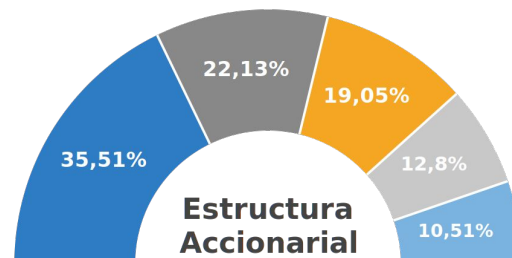
Consejero Independiente
Secretario Comisión de Auditoría
Fernando Orteso

Consejera Independiente
Presidenta Comisión de Auditoría
Lola Castillo

Consejero Independiente
Vocal Comisión de Auditoría
Domingo García

Consejo de Administración.

% participación



Estructura accionarial
20.05.2026

	Liprasa 2015 SLU	35,51%	*Vehículo controlado por Lino de Prado
	Lago Diecinueve Invest SL	22,13%	*Vehículo controlado por Jorge Vázquez
	FONDO ISETEC V, FCR	19,05%	
	Resto accionistas	12,80%	
	Axouxere de Inversiones	10,51%	*Vehículo controlado por Jorge Vázquez

GRACIAS.

Redegal

Smart Digital Company